

Nicolás Correa, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas Anuales Consolidadas
31 de diciembre de 2023

Informe de gestión consolidado
Ejercicio 2023

(Junto con el Informe de Auditoría Independiente)

Preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de
Información Financiera adoptadas por la Unión Europea

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas
emitido por un Auditor Independiente

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2023



INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Nicolás Correa, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2023, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Reconocimiento de ingresos ordinarios

Descripción El Grupo tiene registrados a 31 de diciembre de 2023 en el epígrafe "Ingresos ordinarios" de la cuenta de resultados consolidada ingresos por venta de bienes y prestaciones de servicios por importe de 109.861 miles de euros.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a que el reconocimiento de ingresos requiere la aplicación de juicios para, entre otros aspectos, evaluar cuándo se transfiere al cliente el control sobre los bienes o servicios comprometidos, así como a la relevancia de los importes involucrados.

La información relativa a las normas de valoración aplicables y los desgloses correspondientes a los ingresos mencionados se encuentra recogida en las notas 4.13 y 23 de la memoria consolidada adjunta.

Nuestra Respuesta

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el reconocimiento de ingresos ordinarios y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Análisis, mediante el uso de técnicas de tratamiento masivo de datos, de la correlación de los ingresos ordinarios con las cuentas a cobrar y la tesorería.
- ▶ Realización de procedimientos analíticos sobre ingresos y márgenes por productos y servicios.
- ▶ Verificación con documentación soporte del adecuado registro contable de una muestra de transacciones registradas en el ejercicio.
- ▶ Realización de procedimientos de corte de operaciones para una muestra de transacciones de ingresos ocurridas en fechas cercanas al cierre del ejercicio para verificar su adecuado registro contable.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

Recuperabilidad de los activos por impuesto diferido

Descripción Tal y como se indica en la nota 15 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2023 el Grupo tiene registrados activos por impuesto diferido por importe de 11.169 miles de euros correspondientes, principalmente, a créditos fiscales por bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones y bonificaciones pendientes de aplicar.

De acuerdo con la política contable del Grupo que se detalla en la Nota 4.14 de la memoria consolidada adjunta, los activos por impuesto diferido se registran en el caso de que se considere probable la obtención de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

La evaluación realizada por la Dirección del Grupo para determinar el valor recuperable de estos activos conlleva la aplicación de juicios complejos en relación con las estimaciones de ganancias fiscales futuras realizadas sobre la base de proyecciones financieras y los planes de negocio del Grupo fiscal, considerando la normativa fiscal y contable aplicable.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a la complejidad de los juicios inherentes a la proyección de la evolución del negocio realizados por la Dirección para la estimación de las ganancias fiscales futuras de las sociedades que componen el Grupo fiscal, así como a la significatividad del importe involucrado.

**Nuestra
Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el análisis de la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Evaluación de la razonabilidad de las asunciones clave consideradas por la Dirección del Grupo para la estimación del plazo de recuperación de los activos por impuesto diferido, centrandó dicha evaluación en las hipótesis económicas, financieras y fiscales utilizadas para estimar las ganancias fiscales futuras del Grupo fiscal en base a presupuestos, evolución del negocio y experiencia histórica.
- ▶ Evaluación, en colaboración con nuestros especialistas fiscales, de las principales hipótesis relacionadas con la normativa fiscal aplicable realizadas por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2023 cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.

- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Formato electrónico único europeo

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2023 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del Informe financiero anual.

Los administradores de Nicolás Correa S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2023 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE).

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 28 de febrero de 2024.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado 31 de diciembre de 2021.



AUDITORES
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº S0530)

ERNST & YOUNG, S.L.

2024 Núm. 03/24/00124
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional
.....



Miguel Mijangos Oleaga
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el Nº 22691)

28 de febrero de 2024

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balances Consolidados

31 de diciembre de 2023 y 2022

(Expresados en miles de euros)

<u>Activo</u>	<u>Nota</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
Inmovilizado material	6	21.212	18.904
Derechos de uso	7	745	670
Fondo de Comercio	8	9.523	9.523
Otros activos Intangibles	8	1.008	844
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	3.298	3.037
Activos financieros no corrientes	10	190	189
Activos por impuestos diferidos	15	11.169	11.167
Total activos no corrientes		47.145	44.334
Existencias	12	39.587	30.366
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	13	29.908	24.873
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		194	142
Activos financieros corrientes	10	854	47
Activos financieros derivados corrientes	11	2	19
Otros activos corrientes	27	1.118	880
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	14	18.817	21.561
Total activos corrientes		90.480	77.888
Total activo		137.625	122.222

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balances Consolidados

31 de diciembre de 2023 y 2022

(Expresados en miles de euros)

<u>Patrimonio Neto</u>	Nota	2023	2022
Capital social	16.1	9.853	9.853
Prima de emisión	16.2	9.065	9.065
Otras reservas	16.3	39.652	34.487
Ganancias acumuladas		16.075	13.888
Acciones propias	16.4	(681)	(1.049)
Diferencias de conversión		(267)	(16)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		73.697	66.228
Participaciones no dominantes		1.086	976
Total patrimonio neto		<u>74.783</u>	<u>67.204</u>
<u>Pasivo</u>			
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	1.997	4.183
Otros pasivos financieros	18	2.245	2.434
Pasivos por arrendamientos	18	597	556
Prestaciones a los empleados		260	286
Provisiones	20	428	455
Pasivos por impuestos diferidos	15	1.182	1.126
Otros pasivos no corrientes	23	1.510	1.079
Total pasivos no corrientes		<u>8.219</u>	<u>10.119</u>
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	2.096	2.666
Otros pasivos financieros	18	818	889
Pasivos por arrendamientos	18	198	156
Instrumentos financieros derivados	11	—	41
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	21	49.895	39.543
Provisiones	20	1.616	1.604
Total pasivos corrientes		<u>54.623</u>	<u>44.899</u>
Total pasivo		<u>62.842</u>	<u>55.018</u>
Total patrimonio neto y pasivo		<u>137.625</u>	<u>122.222</u>

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas de Resultados Consolidadas
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en
31 de diciembre de 2023 y 2022

(Expresadas en miles de euros)

	Nota	2023	2022
Ingresos ordinarios	23	109.861	98.151
Otros Ingresos	24	656	904
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	12	854	1.891
Consumos de materias primas y consumibles	25	(50.062)	(47.761)
Gastos por retribuciones a los empleados	26	(25.810)	(21.911)
Gastos por amortización	6,7 y 8	(1.987)	(1.931)
Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato	13	48	(188)
Otros gastos	27	(21.421)	(20.155)
Diferencia negativa de consolidación	5	—	1.165
Beneficio / (Pérdidas) de explotación		12.139	10.165
Ingresos financieros	28	236	1
Gastos financieros	28	(384)	(307)
Diferencias de tipo de cambio		12	(137)
Participación en resultados del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	787	592
Beneficio / (Pérdidas) antes de impuestos		12.790	10.314
(Gasto) / Ingreso por impuesto sobre las ganancias	29	(2.005)	(1.143)
Beneficio / (Pérdida) del ejercicio		10.785	9.171
Atribuible a:			
A la Sociedad dominante		10.539	9.038
Participaciones no dominantes		246	133
		10.785	9.171
Beneficio/(Pérdida) por acción (expresado en euros)			
Básicas	17	0,868	0,748
Diluidas	17	0,868	0,748

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados del Resultado Global Consolidado
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en
31 de diciembre de 2023 y 2022

(Expresados en miles de euros)

	<u>2023</u>	<u>2022</u>
BENEFICIO DEL EJERCICIO	10.785	9.171
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	<u>(269)</u>	<u>(48)</u>
OTRO RESULTADO GLOBAL DEL EJERCICIO, NETO DE IMPUESTO	<u>(269)</u>	<u>(48)</u>
RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO	<u>10.516</u>	<u>9.123</u>
RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A:		
Sociedad dominante	10.272	8.988
Participaciones no dominantes	244	135

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados
para los ejercicios anuales terminados el
31 de diciembre de 2023 y 2022

(Expresados en miles de euros)

Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante

	Capital	Prima de emisión	Acciones propias	Otras reservas	Otro resultado global	Ganancias acumuladas	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
					Diferencias de conversión				
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.853	9.065	(972)	31.550	34	10.021	59.551	431	59.982
Saldo al 1 de enero de 2022	9.853	9.065	(972)	31.550	34	10.021	59.551	431	59.982
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	9.038	9.038	133	9.171
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	(50)	—	(50)	2	(48)
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	(50)	9.038	8.988	135	9.123
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	2.751	—	(2.751)	—	—	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.420)	(2.420)	(80)	(2.500)
Emisión de pagos basados en acciones	—	—	—	186	—	—	186	—	186
Incremento de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios (Nota 5)	—	—	(77)	—	—	—	(77)	490	413
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.853	9.065	(1.049)	34.487	(16)	13.888	66.228	976	67.204
Saldo al 1 de enero de 2023	9.853	9.065	(1.049)	34.487	(16)	13.888	66.228	976	67.204
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	10.539	10.539	246	10.785
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	(267)	—	(267)	(2)	(269)
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	(267)	10.539	10.272	244	10.516
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	5.540	16	(5.556)	—	—	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.796)	(2.796)	(134)	(2.930)
Operaciones con acciones propias	—	—	368	(511)	—	—	(143)	—	(143)
Emisión de pagos basados en acciones (Nota 16.5)	—	—	—	136	—	—	136	—	136
Incremento de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios (Nota 5)	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Otras operaciones con socios o propietarios	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Saldo al 31 de diciembre de 2023	9.853	9.065	(681)	39.652	(267)	16.075	73.697	1.086	74.783

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas de 2023.

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
(Método indirecto)
correspondientes a los ejercicios anuales terminados el
31 de diciembre de 2023 y 2022
(Expresados en miles de euros)

	Nota	2023	2022
Flujos de efectivo de actividades de explotación			
Beneficios del ejercicio antes de impuestos		12.790	10.314
<i>Ajustes por:</i>			
Amortizaciones	6,7 y 8	1.987	1.931
Correcciones valorativas por deterioro	13	(48)	188
Variación de provisiones y prestaciones a empleados	20	(41)	541
(Ingresos)/gastos por diferencias de cambio		(12)	137
Ingresos financieros		(236)	(1)
Gastos financieros		377	299
Participaciones en los resultados de las inversiones contabilizadas por el método de la participación	9	(787)	(592)
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	24	(267)	(580)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)		7	8
Otros ingresos y gastos		136	(946)
		13.906	11.299
Cambios en el capital circulante			
(Aumento) /Disminución en deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		(4.949)	1.009
(Aumento)/Disminución en existencias		(9.221)	(3.197)
(Aumento)/Disminución en otros activos corrientes		(238)	36
Aumento/(Disminución) en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		10.457	(429)
Otros pasivos corrientes		(221)	212
Otros pasivos no corrientes		431	259
Efectivo neto generado por / (utilizado) en las operaciones		10.165	9.189
Intereses pagados		(295)	(251)
Dividendos cobrados		177	—
Intereses cobrados		236	1
Impuesto sobre las ganancias cobrado / (pagado)		(2.066)	(1.141)
Efectivo neto generado por / (utilizado) en las actividades de explotación		8.217	7.798
Flujo de efectivo de actividades de inversión			
Cobros procedentes de la venta de inmovilizado material		2	3
Cobros procedentes de la venta de activos financieros		20	35
Pagos por la adquisición de empresas del grupo, netas de efectivo		—	(1.802)
Pagos por la adquisición de inmovilizado material		(3.927)	(2.581)
Pagos por la adquisición de activos intangibles		(413)	(442)
Pagos por la adquisición de activos financieros		(812)	(82)
Cobros (Pagos) por otros activos		(47)	(45)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		(5.177)	(4.914)
Flujo de efectivo de actividades financieras			
Dividendos pagados		(2.930)	(2.500)
Cobros procedentes de subvenciones, donaciones y legados recibidos		143	205
Cobros procedentes de otros pasivos financieros		317	228
Cobros procedentes de préstamos y otros pasivos remunerados		113	5
Devolución y amortización de otros pasivos financieros		(506)	(614)
Devolución y amortización de préstamos y otros pasivos remunerados		(2.889)	(3.146)
Efectivo neto generado por las actividades financieras		(5.752)	(5.822)
Efectivo neto de las variaciones de los tipos de cambio		(32)	1
Aumento neto de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		(2.744)	(2.937)
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero inicial		21.561	24.498
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		18.817	21.561

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2023

1. Naturaleza, Actividades y Composición del Grupo

Nicolás Correa, S.A. (en adelante la Sociedad o Sociedad Dominante) con domicilio en Burgos, España, tiene por objeto social la fabricación de maquinaria, herramienta, industria metalúrgica en general y demás actividades directamente relacionadas.

La Sociedad se constituyó en España, como sociedad regular colectiva mediante escritura pública otorgada el 7 de febrero de 1948 en España, transformándose en sociedad anónima por un período de tiempo ilimitado el 9 de diciembre de 1957. Tiene su domicilio social en la Calle Alcalde Martín Cobos, 16, A, 09007 Burgos.

Nicolás Correa, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo I adjunto (en adelante el Grupo) el cual forma parte integrante de esta nota. Asimismo, el Grupo tiene inversiones en entidades asociadas, también detalladas en el Anexo I. Ninguna de las sociedades participadas de la Sociedad Dominante cotiza en Bolsa.

La Sociedad no ha tenido cambio de denominación durante los ejercicios 2023 y 2022.

La actividad principal de la sociedad dominante es la fabricación de máquinas fresadoras y centros de mecanizado, llevándose a cabo en sus instalaciones industriales de Burgos.

Nicolás Correa S.A. tiene sus acciones admitidas a cotización en las Bolsas de Bilbao y Madrid.

2. Bases de Presentación

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Nicolás Correa, S.A. y de las entidades filiales. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2023 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023, que han sido formuladas el 27 de febrero de

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2024, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo el principio de coste histórico con la excepción de los instrumentos financieros derivados que se han registrado a valor razonable.

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022, ya que ninguna de las normas, interpretaciones o modificaciones que son aplicables por primera vez en este ejercicio han tenido impacto en las políticas contables del Grupo.

El Grupo tiene la intención de adoptar las normas, interpretaciones y modificaciones a las normas emitidas por el IASB (International Accounting Standards Board), que no son de aplicación obligatoria en la Unión Europea, cuando entren en vigor, si le son aplicables. Aunque el Grupo está actualmente analizando su impacto, en función de los análisis realizados hasta la fecha, el Grupo estima que su aplicación inicial no tendrá un impacto significativo sobre sus cuentas anuales consolidadas.

2.2 Comparación de la información

Las cuentas anuales consolidadas presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de resultados consolidada, del estado de resultados global, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, del estado de flujos de efectivo consolidado y de la memoria consolidada, además de las cifras del ejercicio 2023, las correspondientes al ejercicio anterior, que formaban parte de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 aprobadas por la Junta General de Accionistas de fecha 27 de abril de 2023.

2.3 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, a continuación, se detallan los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

2.3.1 Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Deterioro de activos no corrientes (véase Nota 8)
- Recuperabilidad de créditos fiscales (véase Nota 15)
- Provisiones de garantía (véase Nota 20 y 4.12)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2.3.2 Cambios de estimación

A pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad se han calculado en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Durante el ejercicio 2023 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

3. Distribución de Resultados

La propuesta de distribución del beneficio de la Sociedad dominante del Grupo del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas es como sigue:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u>8.936.921,13</u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	5.411.450,07
Reserva de capitalización	236.054,58
Dividendo	3.289.416,48
	<u>8.936.921,13</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La distribución del beneficio de la Sociedad del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022, formulada por los Administradores y aprobada por la Junta General de Accionistas el 27 de abril de 2023 fue la siguiente:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u>6.333.493,63</u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	3.347.324,25
Reserva de capitalización	184.073,86
Dividendo	2.802.095,52
	<u>6.333.493,63</u>

4. Principios Contables

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los principios contables y normas de valoración contenidos en las Normas de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Un resumen de los más significativos se presenta a continuación:

4.1 Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes ejerce control. La Sociedad controla a una entidad dependiente cuando por su implicación en ella está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la misma. La Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades relevantes. La Sociedad está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables por su implicación en la entidad dependiente cuando los rendimientos que obtiene por dicha implicación pueden variar en función de la evolución económica de la entidad.

En el Anexo I se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares, se hayan producido en circunstancias parecidas. Las cuentas anuales o estados financieros de las entidades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo periodo que los de la Sociedad Dominante.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.2 Entidades asociadas

Se consideran entidades asociadas, aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes, ejerce influencia significativa. La influencia significativa es el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de una entidad, sin que suponga la existencia de control o de control conjunto sobre la misma. En la evaluación de la existencia de influencia significativa, se consideran los derechos de voto potenciales ejercitables o convertibles en la fecha de cierre de cada ejercicio, considerando, igualmente, los derechos de voto potenciales poseídos por el Grupo o por otra entidad.

Las inversiones en entidades asociadas se registran por el método de la participación desde la fecha en la que se ejerce influencia significativa hasta la fecha en la que la Sociedad no puede seguir justificando la existencia de la misma.

Si la inversión resulta de la pérdida de control de una sociedad dependiente, ésta se valora por el valor razonable, registrando en la cuenta de resultados la diferencia entre dicho valor y el valor consolidado de dicha participación. Por otro lado, se registrará en resultados la diferencia entre el valor razonable de la contraprestación recibida y el valor consolidado de la participación vendida.

La participación del Grupo en los beneficios o pérdidas de las entidades asociadas obtenidas desde la fecha de adquisición se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones con abono o cargo a la partida Participación en el resultado del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación de la cuenta de resultados consolidada (estado del resultado global consolidado). Asimismo, la participación del Grupo en el otro resultado global de las asociadas obtenido desde la fecha de adquisición, se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones en las asociadas reconociéndose la contrapartida por naturaleza en otro resultado global. Las distribuciones de dividendos se registran como minoraciones del valor de las inversiones. Para determinar la participación del Grupo en los beneficios o pérdidas, incluyendo las pérdidas por deterioro de valor reconocidas por las asociadas, se consideran los ingresos o gastos derivados del método de adquisición.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, excepto en aquellos casos en los que se hubieran asumido por parte del Grupo obligaciones legales o implícitas, o bien haya efectuado pagos en nombre de las entidades asociadas.

4.3 Transacciones y saldos en moneda extranjera**4.3.1 Moneda funcional y moneda de presentación**

Las partidas incluidas en las cuentas anuales consolidadas de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante, salvo que se exprese lo contrario.

4.3.2 Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio aplicados en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

4.3.3 Conversión de negocios en el extranjero

El Grupo se acogió a la exención contemplada en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF” relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad al 1 de enero de 2004 se incluyeron en las reservas por ganancias acumuladas. A partir de dicha fecha, la conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global;

Este mismo criterio es aplicable a la conversión de los estados financieros de las sociedades contabilizadas por el método de la participación, reconociendo las diferencias de conversión correspondientes a la participación del Grupo en otro resultado global.

4.4 Inmovilizado material

4.4.1. Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

deterioro del valor. El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”.

4.4.2. Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado material se calcula linealmente distribuyendo su coste de adquisición, menos su valor residual, en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	Años de vida útil estimada
Construcciones	14 – 40
Instalaciones técnica y maquinaria	10 – 12,5 – 14,25
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	4 – 10
Equipos informáticos	4 – 5
Otro inmovilizado	10

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

4.4.3 Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

4.4.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

4.5 Activos Intangibles4.5.1 Fondo de comercio

El fondo de comercio (véase Nota 8) procedente de las combinaciones de negocios efectuadas, se valora en el momento

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

4.5.2 Otros activos intangibles

Las aplicaciones informáticas adquiridas por el Grupo se presentan en el balance consolidado por su valor de coste, minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

4.5.3 Vida útil y amortizaciones

La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil, estimada en tres, cuatro o cinco años y mediante la aplicación del método lineal.

4.5.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

4.6. Instrumentos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica y valora sus activos financieros, ya sean corrientes o no corrientes, de acuerdo con lo que se describe a continuación:

4.6.1. Activos a coste amortizado

Se clasifican en esta categoría los activos financieros que cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costes de transacción, siendo posteriormente valorados a coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la Cuenta de resultados consolidada, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los activos financieros con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual se valoran por su valor nominal, tanto en la valoración inicial como en la valoración posterior, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.2. Activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados

Dentro de esta categoría se clasifican el resto de activos y pasivos financieros, entre los que se incluyen los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: "Instrumentos financieros".

El Grupo Nicolás Correa determina la clasificación más apropiada para cada activo en el momento de su adquisición, revisándola al cierre de cada ejercicio.

4.6.3. Deterioro de activos financieros a coste amortizado

El Grupo Nicolás Correa reconoce las correcciones valorativas correspondientes a las pérdidas de crédito esperadas de los activos financieros valorados a coste amortizado y de los activos del contrato.

El Grupo Nicolás Correa aplica el enfoque general de cálculo de la pérdida esperada a sus activos financieros.

Las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro de las cuentas a cobrar comerciales y los activos del contrato se registran en el epígrafe "Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato" de la Cuenta de resultados consolidada. Por su parte, las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro del resto de activos financieros a coste amortizado se registran en caso de producirse en el epígrafe "Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros" de la Cuenta de resultados consolidada.

4.6.4. Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y se consideran traspasados sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.

4.6.5. Clasificación y valoración de los pasivos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica todos los pasivos financieros como medidos a coste amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: "Instrumentos financieros", que se contabilicen al valor razonable con cambios en resultados.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.6. Baja de pasivos financieros

Los pasivos financieros son dados de baja cuando se extinguen, es decir, cuando la obligación derivada del pasivo haya sido pagada o cancelada o bien haya expirado. Asimismo, cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte, siempre que estos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma, se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero o de la parte del mismo que se haya dado de baja y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio en que tenga lugar.

El Grupo Nicolás Correa considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, los flujos modificados se descuentan al tipo de interés efectivo original, reconociendo cualquier diferencia con el valor contable previo, en la Cuenta de resultados consolidada. Asimismo, los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo financiero y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

4.6.7. Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados se registran inicialmente a su coste de adquisición en el Balance consolidado y posteriormente se realizan las correcciones valorativas necesarias para reflejar su valor razonable en cada momento. Los beneficios o pérdidas de dichas fluctuaciones se registran en la Cuenta de resultados consolidada, salvo en el caso de que el derivado haya sido designado como instrumento de cobertura de flujos de efectivo o de cobertura de la inversión neta en el extranjero.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en pasivos financieros y operaciones cuyo contrato principal está fuera del alcance de la NIIF 9: "Instrumentos financieros" son contabilizados separadamente cuando el Grupo

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Nicolás Correa considera que sus características y riesgos no están estrechamente relacionados con los correspondientes al contrato anfitrión en el que se encuentran implícitos, siempre que el contrato en su conjunto no esté siendo contabilizado a valor razonable registrando las variaciones de dicho valor con cargo o abono a la Cuenta de resultados consolidada.

Valor razonable de los instrumentos financieros derivados

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- El valor razonable de los derivados cotizados en un mercado organizado es su cotización al cierre del ejercicio.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, el Grupo Nicolás Correa utiliza para su valoración hipótesis basadas en las condiciones del mercado a la fecha de cierre del ejercicio. En concreto,
 - el valor razonable de las permutas de tipo de interés es calculado como el valor actualizado a tipos de interés de mercado del diferencial de tipos del contrato de permuta;
 - en el caso de los contratos de tipo de cambio a futuro, su valoración se determina descontando los flujos futuros calculados utilizando los tipos de cambio a futuro existentes al cierre del ejercicio;
 - por último, el valor razonable de los contratos de compraventa de elementos no financieros a los que es de aplicación la NIIF 9 se calcula a partir de la mejor estimación de las curvas futuras de precios de dichos elementos no financieros existente a la fecha de cierre de las Cuentas anuales consolidadas, utilizando, en la medida de lo posible, los precios establecidos en los mercados de futuros.

4.6.8. Principios de compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el Balance consolidado, si se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

4.7 Acciones propias de la Sociedad Dominante

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad Dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance consolidado. En las

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

4.8 Existencias

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste, que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación, y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales y su "valor neto realizable" entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

El criterio aplicado por el Grupo en la determinación del coste para cada tipo de existencias es el siguiente:

- Existencias comerciales, materias primas y bienes mantenidos para su transformación: A precio de adquisición determinado de acuerdo con el método de coste medio ponderado. Destacar, que en este epígrafe que incluyen los cabezales de las máquinas que fabrica la sociedad, los cuales, sufren un proceso de transformación antes de añadirse al producto final.
- Productos en curso y productos terminados: A coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción.

Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con cargo o abono respectivamente a la partida "Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación" y "Consumos de materias primas y consumibles" de la cuenta de resultados consolidada.

4.9 Pérdidas por deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

El Grupo evalúa de forma periódica la existencia de indicios del deterioro del valor de los activos consolidados que no tengan la consideración de activos financieros, existencias o activos por impuestos diferidos al objeto de determinar si su valor recuperable es inferior a su valor contable (pérdida por deterioro).

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de resultados consolidada. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

4.10 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito.

4.11 Prestaciones a los empleados**4.11.1 Indemnizaciones por cese**

Las indemnizaciones a satisfacer en concepto de cese se reconocen en la fecha anterior de entre la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

4.11.2 Otras prestaciones a largo plazo de empleados

De acuerdo con el Convenio Colectivo vigente los empleados de la Sociedad Dominante que cumplan veinticinco años ininterrumpidos de relación laboral con la misma, serán compensados con una mensualidad de su salario real. El importe devengado por este concepto se muestra incluido en el epígrafe de "Prestaciones a los empleados", del pasivo no corriente.

4.12 Provisiones por garantías

El Grupo concede garantías para sus máquinas y algunos de los accesorios que vende, que pueden ir de un año (o 3.000 horas de servicio) a cinco años (o 10.000 horas de servicio).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las provisiones para garantías se reconocen cuando se venden las máquinas o piezas o se ha producido la prestación del servicio relacionado. La estimación de la provisión se realiza en base a los datos históricos conocidos y promediando todos los posibles desenlaces.

4.13 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos por ventas se reconocen por el valor razonable de los bienes o derechos recibidos en contraprestación por los bienes y servicios prestados en el transcurso de la operativa normal del negocio de las sociedades del Grupo, netos de descuentos e impuestos aplicables.

La NIIF 15 “Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes”, determina los criterios para el reconocimiento de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes. La norma establece que los ingresos ordinarios se reconocen en función del importe que se espera recibir del cliente cuando se produce la transferencia del control de un bien o servicio al cliente. La transferencia de control se puede producir en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. Cuando un mismo contrato incluya más de una obligación de cumplimiento para con el cliente, el ingreso se reconocerá en base a los precios de venta independiente relativos de las distintas obligaciones de cumplimiento.

El importe de la contraprestación a recibir del cliente no se ajusta por el componente financiero en aquellos casos en los que, al comienzo del contrato, el período comprendido entre el momento de la transferencia del bien o servicio objeto del mismo y el momento en que el cliente paga sea de un año o menos.

4.13.1 Ventas de máquinas

Los ingresos ordinarios por la venta de máquinas se reconocen cuando el Grupo ha transmitido al comprador el control inherente a la propiedad de las mismas.

Las ventas de máquinas están sujetas a condiciones de funcionamiento de manera que la transmisión del control inherente a la propiedad de las mismas sólo se produce cuando el comprador inspecciona y acepta la máquina en las instalaciones del grupo.

4.13.2 Prestación de servicios

El Grupo presta servicios de asistencia técnica de máquinas.

Los ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre cuando el resultado de la transacción puede ser estimado con fiabilidad.

El Grupo evalúa periódicamente si algún contrato de prestación de servicios tiene carácter oneroso y reconoce, en su caso, las provisiones necesarias.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.13.3 Subvenciones oficialesSubvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a “Otros ingresos”, de la cuenta de resultados consolidada, en el mismo período en el que se incurren los gastos asociados.

Subvenciones de tipos de interés

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención implícita en el pasivo atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

4.13.4 Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo.

4.13.5 Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

4.14 Impuesto sobre las ganancias

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El Grupo reconoce los pasivos por impuesto diferido en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias relacionadas con inversiones en sociedades dependientes y asociadas sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación o cuando la legislación fiscal contemple la posibilidad de conversión futura de activos por impuesto diferido en un crédito

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

exigible frente a la Administración Pública. No obstante, los activos que surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal, no son objeto de reconocimiento;

- Correspondan a diferencias temporarias relacionadas con inversiones en dependientes y asociadas en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Se considera probable que el Grupo dispone de ganancias fiscales suficientes para recuperar los activos por impuesto diferido, siempre que existan diferencias temporarias imponibles en cuantía suficiente, relacionadas con la misma autoridad fiscal y referidas al mismo sujeto pasivo, cuya reversión se espere en el mismo ejercicio fiscal en el que se prevea reviertan las diferencias temporarias deducibles o en ejercicios en los que una pérdida fiscal, surgida por una diferencia temporaria deducible, pueda ser compensada con ganancias anteriores o posteriores.

Al objeto de determinar las ganancias fiscales futuras, el Grupo tiene en cuenta las oportunidades de planificación fiscal, siempre que tenga la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren a punto de aprobarse y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha de esperada de realización o liquidación.

El Grupo fiscal Nicolás Correa, compuesto por las sociedades Nicolás Correa, S.A., Hypatia GNC Accesorios, S.A., Nicolás Correa Electrónica, S.A., GNC Calderería Steelworks, S.L., Correa Mecanizado, S.L y Service Milling Machines, S.A. (incorporación al grupo fiscal el 1 de enero de 2023), tributa en régimen de declaración consolidada.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.15 Información financiera por segmentos

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada. (Nota 33).

4.16 Medioambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como "Otros gastos en el ejercicio en el que se incurren".

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en el apartado 4.4.

4.17 Remuneraciones a los empleados basadas en instrumentos de patrimonio

La entrega de los empleados de acciones de Nicolás Correa como contraprestación a sus servicios se reconoce en el epígrafe "Gastos por retribuciones a los empleados" de la Cuenta de resultados consolidada a medida que los trabajadores prestan dichos servicios, con abono al epígrafe "Patrimonio neto - Otras reservas" del Balance consolidado, por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio en la fecha de concesión.

El valor razonable se determina por referencia al valor de mercado de las acciones en la fecha de concesión, deducidos los dividendos estimados, a los que el empleado no tiene derecho, durante el periodo de irrevocabilidad.

Los instrumentos de patrimonio retenidos para hacer efectivo el pago de las obligaciones tributarias correspondientes al empleado no alteran la calificación del plan como liquidado en instrumentos de patrimonio.

4.18 Contratos de arrendamiento

El Grupo clasifica el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento dentro de los epígrafes "Derecho de uso", "Pasivos por arrendamientos- No

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

corrientes” y “Pasivos por arrendamientos – Corrientes” del Balance consolidado, respectivamente.

El activo por derecho de uso se registra inicialmente por su coste, que comprende:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento;
- Cualquier pago por arrendamiento realizado en o con anterioridad a la fecha de comienzo del mismo, menos los incentivos recibidos;
- Los costes iniciales directos incurridos por el arrendamiento; y
- Una estimación de los costes a incurrir por el arrendatario por el desmantelamiento y restauración del activo.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, el activo por derecho de uso se registra a coste menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. La amortización del activo por derecho de uso se registra en el epígrafe “Gastos por amortización” de la Cuenta de resultados consolidada, mediante la aplicación del método lineal, durante la vida útil del activo subyacente o el plazo de arrendamiento, si este es inferior. Si se transfiere la propiedad al arrendatario o es prácticamente cierto que el arrendatario ejercerá la opción de compra, se amortizará durante la vida útil del activo. Asimismo, para el cálculo de la pérdida por deterioro del activo por derecho de uso, el Grupo aplica los criterios de deterioro de valor de activos no corrientes indicados en la Nota 4.9.

Asimismo, el activo por derecho de uso es posteriormente ajustado por el efecto de determinadas reestimaciones que afectan a los pasivos del arrendamiento.

El valor inicial del pasivo por arrendamiento se calcula como el valor actual de los pagos futuros por arrendamiento descontados al tipo de interés implícito del arrendador en el caso de que se pueda determinar con fiabilidad o, en caso contrario, al tipo de interés incremental.

Los pagos por arrendamiento incluyen:

- Las cuotas fijas o sustancialmente fijas por arrendamiento especificadas en el contrato menos cualquier incentivo a recibir por el arrendatario;
- Las cuotas variables que dependen de un índice o una tasa valoradas inicialmente mediante la aplicación de los índices o tasas existentes al inicio del arrendamiento;
- Las cantidades que el arrendatario espera pagar por garantías sobre el valor residual del activo subyacente;
- El precio de ejercicio de la opción de compra si es razonablemente cierto que el arrendatario la va a ejercitar; y

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

- Los pagos correspondientes a las opciones de extensión cuyo ejercicio se considera razonablemente cierto o las penalizaciones por cancelación anticipada del arrendamiento si el periodo de arrendamiento incluye la cancelación anticipada.

Las rentas contingentes sujetas a la ocurrencia de un evento específico y las cuotas variables que dependen de los ingresos o del uso del activo subyacente se registran en el momento en el que se incurren en el epígrafe "Otros Gastos" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el gasto financiero y se reduce en el importe de los pagos efectuados. La actualización financiera se registra en el epígrafe "Gastos financieros" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando se produce un cambio en los índices o tasas, en la estimación de los importes a pagar en concepto de garantías de valor residual, en aquellos casos en los que el ejercicio de las opciones de extensión se considera razonablemente cierto o en aquellos casos en los que se considera que las opciones de cancelación, con una certeza razonable, no serán ejercitadas.

El Grupo opta por aplicar la exención al reconocimiento a los arrendamientos a corto plazo (plazo de arrendamiento igual o inferior a 12 meses) y los arrendamientos de bajo valor (valor de activo subyacente menor de 5.000 USD). Asimismo, un mismo contrato puede contener componentes de arrendamiento y componentes que no son arrendamiento. El Grupo opta, como criterio general, por no separar el registro contable de ambos componentes y contabilizarlos como un componente de arrendamiento único.

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo, son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

En caso contrario se clasifican como activos y pasivos no corrientes. Este criterio se aplica únicamente para los arrendamientos bajo NIIF 16.

4.19 Valor Razonable

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

El valor razonable se estima para una determinada fecha y, puesto que las condiciones de mercado pueden variar con el tiempo, ese valor puede ser inadecuado para otra fecha. Además, al estimar el valor razonable, la empresa tiene en cuenta las condiciones del activo o pasivo que los participantes en el mercado tendrían en cuenta a la hora de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de valoración.

Con carácter general, el valor razonable se calcula por referencia a un valor fiable de mercado. Para aquellos elementos respecto de los cuales existe un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración. Entre los modelos y técnicas de valoración se incluye el empleo de referencias a transacciones recientes en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas, si estuviesen disponibles, así como referencias al valor razonable de otros activos que sean sustancialmente iguales, métodos de descuento de flujos de efectivo futuros estimados y modelos generalmente utilizados para valorar opciones.

En cualquier caso, las técnicas de valoración empleadas son consistentes con las metodologías aceptadas y utilizadas por el mercado para la fijación de precios, utilizándose, si existe, la que haya demostrado obtener unas estimaciones más realistas de los precios. Asimismo, tienen en cuenta el uso de datos observables de mercado y otros factores que sus participantes considerarían al fijar el precio, limitando en todo lo posible el empleo de consideraciones subjetivas y de datos no observables o contrastables.

El Grupo evalúa la efectividad de las técnicas de valoración que utiliza de manera periódica, empleando como referencia los precios observables de transacciones recientes en el mismo activo que se valore o utilizando los precios basados en datos o índices observables de mercado que estén disponibles y resulten aplicables.

De esta forma, se deduce una jerarquía en las variables utilizadas en la determinación del valor razonable y se establece una jerarquía de valor razonable que permite clasificar las estimaciones en tres niveles:

- Nivel 1: estimaciones que utilizan precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos, a los que la empresa pueda acceder en la fecha de valoración.
- Nivel 2: estimaciones que utilizan precios cotizados en mercados activos para instrumentos similares u otras metodologías de valoración en las que todas las variables significativas están basadas en datos de mercado observables directa o indirectamente.
- Nivel 3: estimaciones en las que alguna variable significativa no está basada en datos de mercado observables.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Una estimación del valor razonable se clasifica en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable que la variable de menor nivel que sea significativa para el resultado de la valoración. A estos efectos, una variable significativa es aquella que tiene una influencia decisiva sobre el resultado de la estimación. En la evaluación de la importancia de una variable concreta para la estimación se tienen en cuenta las condiciones específicas del activo o pasivo que se valora. El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

4.20 Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios en las que el Grupo adquiere el control de uno o varios negocios mediante la fusión o escisión de varias empresas o por la adquisición de todos los elementos patrimoniales de una empresa o de una parte que constituya uno o más negocios, se registran por el método de adquisición, que supone contabilizar, en la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable, siempre y cuando éste pueda ser medido con fiabilidad.

La diferencia entre el coste de la combinación de negocios y el valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos se registra como fondo de comercio, en el caso en que sea positiva, o como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, en el caso en que sea negativa.

La contraprestación entregada excluye cualquier desembolso que no forma parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gasto a medida que se incurren.

Los pasivos asumidos incluyen los pasivos contingentes en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad.

Las combinaciones de negocios para las que en la fecha de cierre del ejercicio no se ha concluido el proceso de valoración necesario para aplicar el método de adquisición se contabilizan utilizando valores provisionales. Estos valores deben ser ajustados en el plazo máximo de un año desde la fecha de adquisición. Los ajustes que se reconozcan para completar la contabilización inicial se realizan de forma retroactiva, de forma que los valores resultantes sean los que se derivarían de haber tenido inicialmente dicha información, ajustándose, por tanto, las cifras comparativas.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

5. Combinaciones de Negocios

Con fecha 4 de julio de 2022 Nicolás Correa, S.A. adquirió el 88% de las acciones de NC Service Milling Machines, S.A., entidad especializada en la puesta en marcha y mantenimiento de fresadoras de segunda mano, tomando de esta manera el control de la misma. La adquisición se realizó con el objetivo de mejorar el posicionamiento en el mercado en relación al servicio de asistencia técnico que ofrece el Grupo Correa.

La adquisición constituyó en una operación vinculada realizada por la adquirente con la sociedad Inmobiopres Holding S.A. A este respecto, Sancor Capital S.L., consejero y accionista significativo de la Nicolás Correa, S.A., poseía de manera directa una participación que le otorgaba el control de la sociedad Inmobiopres Holding S.A.

El propósito de la transacción se basó en que NC Service Milling Machines S.A., es una empresa que desde sus orígenes se ha especializado en la puesta en marcha y mantenimiento de las fresadoras del Grupo Correa, proporcionando en la actualidad un Servicio de Asistencia Técnico de calidad para las máquinas del Grupo. Adicionalmente tiene otra línea de negocio, que es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano, llegando a ser un referente en el mercado de venta de máquina de ocasión.

La evaluación del valor razonable de la sociedad adquirida, fue revisada por un experto independiente. El valor razonable de las acciones emitidas se calculó en base a los flujos de efectivo futuros estimados, utilizando proyecciones de flujos de efectivo basadas en los presupuestos aprobados por la Dirección para los próximos cinco años.

El valor razonable del negocio en el momento de la adquisición fue de 2.756 miles de euros. En base a este valor razonable, el 88% de las acciones que adquirió Nicolás Correa, S.A. tenían un valor de 2.425 miles de euros.

El precio fijado para la adquisición de la participación fue de 2.425 miles de euros, el cual fue pagado en efectivo, no existiendo ningún importe pendiente de pago.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos de NC Service Milling Machines, S.A. en la fecha de adquisición era el siguiente:

Activo	Miles de euros Valor razonable
Inmovilizado intangible (Nota 8)	10
Inmovilizado material (Nota 6)	2.698
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 16.4)	77
Inversiones financieras a largo plazo	2
Activos por impuesto diferido (Nota 15)	178
Total activos no corrientes	2.965
Existencias	2.624
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	273
Periodificaciones a corto plazo	27
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	624
Total activos corrientes	3.548
Total activo	6.513
Pasivo	
Deudas a largo plazo	1.456
Subvenciones donaciones y legados recibidos	36
Pasivo por impuesto diferido (Nota 15)	101
Total pasivos no corrientes	1.593
Provisiones a corto plazo	27
Deudas a corto plazo	235
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	468
Periodificaciones a corto plazo	110
Total pasivos corrientes	840
Total pasivo	2.433
Diferencia entre activos adquiridos y pasivos asumidos	4.080
Atribuible a la adquirente	3.591
Participación no dominante	490
Contraprestación transferida	2.425
Diferencia negativa de consolidación	(1.165)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La diferencia negativa de consolidación incluye el valor razonable de las sinergias surgidas de la combinación de negocios.

Con el fin de asegurar que las valoraciones anteriores reflejaban adecuadamente la consideración de toda la información disponible en la fecha de adquisición, Nicolás Correa, S.A. evaluó nuevamente si identificó correctamente todos los activos adquiridos y todos los pasivos asumidos. De esta nueva revisión no identificaron ningún activo o pasivo adicional pendiente de considerar.

El importe neto de la cifra de negocios y el resultado imputable a la combinación desde la fecha de adquisición hasta el 31 de diciembre de 2022 ascendió a 1.644 miles de euros y 156 miles de euros respectivamente. Si la combinación se hubiera realizado al inicio del ejercicio 2022, el importe neto estimado de la cifra de negocios y el resultado estimado del ejercicio de la Sociedad habrían ascendido a 4.482 miles de euros y 389 miles de euros, respectivamente.

Los gastos derivados de la adquisición por importe de 30 miles de euros fueron registrados en la cuenta de resultados consolidada.

La transacción se encuentra completamente finalizada al cierre del ejercicio 2023, no habiendo diferencia con los valores reflejados en las cuentas anuales del ejercicio 2022.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

6. Inmovilizado Material

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el Inmovilizado material durante los ejercicios 2023 y 2022 han sido los siguientes:

	31.12.21	Altas	Combinación de negocios (Nota 5)	Bajas	Trasposos	Diferencias de Conversión	31.12.22	Altas	Bajas	Trasposos	Diferencias de Conversión	31.12.23
Coste												
Terrenos y construcciones	17.913	1.516	1.064	—	—	—	20.493	315	—	—	—	20.808
Terrenos y construcciones en arrendamiento financiero	—	—	1.452	—	—	—	1.452	—	—	—	—	1.452
Instalaciones técnicas y maquinaria	18.095	606	148	(126)	91	(3)	18.811	427	(281)	—	(14)	18.943
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	3.423	382	21	—	—	(4)	3.822	416	(33)	—	(12)	4.193
Equipos informáticos	418	41	5	—	8	(1)	471	95	(8)	—	(1)	557
Inmovilizaciones materiales en curso	90	9	8	—	(99)	—	8	2.689	—	—	—	2.697
	<u>39.939</u>	<u>2.554</u>	<u>2.698</u>	<u>(126)</u>	<u>—</u>	<u>(8)</u>	<u>45.057</u>	<u>3.942</u>	<u>(322)</u>	<u>—</u>	<u>(27)</u>	<u>48.650</u>
Amortización acumulada												
Construcciones	(8.443)	(493)	—	—	—	—	(8.936)	(288)	—	—	—	(9.224)
Construcciones en arrendamiento financiero	—	(24)	—	—	—	—	(24)	(51)	—	—	—	(75)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(13.958)	(758)	—	126	—	2	(14.588)	(724)	281	—	9	(15.022)
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	(2.003)	(293)	—	—	—	5	(2.291)	(486)	30	—	11	(2.736)
Equipos informáticos	(245)	(70)	—	—	—	1	(314)	(76)	8	—	1	(381)
	<u>(24.649)</u>	<u>(1.638)</u>	<u>—</u>	<u>126</u>	<u>—</u>	<u>8</u>	<u>(26.153)</u>	<u>(1.625)</u>	<u>319</u>	<u>—</u>	<u>21</u>	<u>(27.438)</u>
Valor neto contable	<u>15.290</u>	<u>916</u>	<u>2.698</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>18.904</u>	<u>2.317</u>	<u>(3)</u>	<u>—</u>	<u>(6)</u>	<u>21.212</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las altas del ejercicio 2023 se corresponden principalmente a anticipos pagados por la maquinaria que se instalará en la sociedad de Correa Mecanizado, así como la instalación de placas solares en la sociedad matriz. Las altas del 2022 se correspondieron principalmente a la adquisición de un terreno por parte del Grupo para el desarrollo de la actividad de la sociedad Correa Mecanizado, S.L., la cual fue constituida en el ejercicio 2022, por importe de 1.500 miles euros, así como maquinaria general adquirida para la mejora de las instalaciones técnicas del Grupo.

Las altas por combinaciones de negocios del 2022 (Nota 5) hacen referencia principalmente al terreno y dos construcciones que la sociedad adquirida mantenía. Una de dichas naves se encontraba en régimen de arrendamiento financiero (Nota 19.1).

6.1 Seguros

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

6.2 Garantías

Al 31 de diciembre de 2023 inmovilizaciones materiales por valor neto contable de 4.896 miles de euros (6.388 miles de euros en 2022) se encuentran hipotecadas en garantía de la devolución de una serie de préstamos bancarios por importe de 1.495 miles de euros (2.425 miles de euros a 31 de diciembre del 2022) (véase Nota 19.).

6.3 Bienes totalmente amortizados

El coste de los elementos del inmovilizado material que está totalmente amortizado y que todavía está en uso al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Construcciones	40	40
Instalaciones técnicas y maquinaria	12.078	11.297
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado material	1.430	1.223
Equipos informáticos	326	254
	<u>13.874</u>	<u>12.814</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

7. Derechos de uso

Los detalles y los movimientos por clases de activos por derechos de uso durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Miles de euros		
	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2021	978	218	1.196
Altas	172	134	306
Bajas	(264)	—	(264)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	886	352	1.238
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	(325)	(160)	(485)
Dotación	(134)	(61)	(195)
Bajas	112	—	112
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	(347)	(221)	(568)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2022	<u>539</u>	<u>131</u>	<u>670</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2022	886	352	1.238
Altas	3	277	280
Bajas	(38)	(87)	(125)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	851	542	1.393
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	(347)	(221)	(568)
Dotación	(117)	(79)	(196)
Bajas	29	87	116
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	(435)	(213)	(648)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2023	<u>416</u>	<u>329</u>	<u>745</u>

Las altas del ejercicio 2023, se corresponden principalmente al arrendamiento de los coches de directivos en régimen de renting, durante el ejercicio se han incorporado cinco contratos de renting nuevos de coches. La duración de estos nuevos contratos es de 5 años. Las bajas del ejercicio 2023, se corresponden con un contrato de arrendamiento de un piso cancelado en el ejercicio 2023 por parte de la sociedad Nicolás Correa S.A y el vencimiento de tres contratos de renting de coches de la Sociedades Nicolás Correa S.A. y NC Service Milling Machines S.A .En el ejercicio 2022 las altas se correspondían a locales arrendados por el Grupo y al arrendamiento de los coches de directivos en régimen de renting, y la baja se correspondía con un contrato de arrendamiento de un local cancelado en el ejercicio 2022 por parte de la sociedad Nicolás Correa Deutschland GmbH.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

8. Fondo de Comercio y Otros Activos Intangibles

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en Fondo de Comercio y Activos intangibles durante los ejercicios 2023 y 2022 han sido los siguientes:

	Miles de euros		
	Fondo de comercio	Otros	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.523	1.732	11.255
Altas	—	508	508
Combinación de negocios (Nota 5)	—	10	10
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.523	2.250	11.773
Amortización acumulada al 31 de diciembre de 2021	—	(1.308)	(1.308)
Dotación	—	(98)	(98)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	—	(1.406)	(1.406)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2022	9.523	844	10.367
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.523	2.250	11.773
Altas	—	330	330
Bajas	—	(24)	(24)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	9.523	2.556	12.079
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	—	(1.406)	(1.406)
Dotación	—	(166)	(166)
Bajas	—	24	24
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	—	(1.548)	(1.548)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2023	9.523	1.008	10.531

(a) Fondo de comercio

El Fondo de comercio corresponde al generado en la fusión por absorción de Industrias Anayak, S.A. por parte de Nicolás Correa, S.A., producida con fecha 24 de febrero de 2006.

El Grupo realiza anualmente la prueba de deterioro del fondo de comercio cuyo valor recuperable se calcula mediante la utilización de métodos de descuento de

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

flujos de efectivo basados en las proyecciones a cinco años incluidas en los presupuestos aprobados por la Dirección. Los flujos de efectivo consideran la experiencia pasada y representan la mejor estimación de la Dirección sobre la evolución futura del mercado. Los flujos de efectivo a partir del quinto año se extrapolan utilizando tasas de crecimiento individuales.

El Fondo de comercio se encuentra asignado a la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) Nicolás Correa, S.A. (Nota 33)

Las hipótesis clave utilizadas por el Grupo en el cálculo del valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que ha sido asignado el fondo de comercio se indican a continuación:

Margen bruto

El margen bruto se basa en las márgenes teóricos de las máquinas de venta estimada.

Tasa de descuento

La tasa de descuento aplicada para calcular los valores presentes de los flujos libres de caja ha sido determinada de acuerdo con el coste medio ponderado del capital (WACC). La WACC es un tipo de descuento basado en las tasas de rentabilidad exigida de cada uno de los componentes del capital invertido (fondos propios y deuda financiera) y se calcula ponderando los retornos requeridos de dichos componentes en proporción al peso de cada una de estas fuentes de financiación en una estructura de capital esperada.

A este respecto, en dicho cálculo se ha tenido en cuenta lo siguiente:

- Coste de capital o de los recursos propios (K_e):
 - Tasa libre de riesgo (R_f): se ha calculado a partir de la rentabilidad del Bono del Estado Español.
 - Prima de riesgo del mercado ($R_m - R_f$): se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo.
 - Coeficiente beta desapalancado: representa el diferencial de riesgo de cada negocio respecto al riesgo promedio del mercado (R_m) y se ha tornado como referencia este coeficiente de determinadas sociedades cotizadas con negocios comparables al negocio bajo análisis.
 - Consideramos que Nicolás Correa tiene un riesgo específico por tamaño no recogido en el modelo CAPM (Capital Asset Pricing Model). Este riesgo lo recogemos en el coeficiente α , que representa una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta los riesgos específicos del negocio, tales como tamaño, iliquidez, mercado en el que se desenvuelve la empresa, fases de desarrollo del negocio, u otros factores de riesgo específico de la misma.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

- Coste de la deuda (Kd): entendemos que el coste de la deuda debe reflejar el coste al que una compañía podría financiarse.
- Tasa impositiva nominal vigente en España aplicable a Sociedades de Capital que se sitúa en 25%.

Estructura financiera: se ha considerado la estructura financiera media ajustada de la muestra de compañías cotizadas comparables mencionada anteriormente, asumiendo como estructura objetivo de mercado.

La tasa de descuento antes de impuesto utilizada a 31 de diciembre de 2023 asciende a 13,32% (14,09 % a 31 de diciembre de 2022), siendo el incremento de la tasa el resultado de la ponderación del riesgo asociado a la incertidumbre actual del carácter cíclico del sector.

Éste es el punto de referencia utilizado por la Dirección para evaluar el desarrollo operativo y las futuras propuestas de inversión. Para determinar la tasa de descuento apropiada a cada unidad se considera el tipo de interés previsto al inicio del periodo presupuestado para la deuda pública a 10 años, que se ajusta para reflejar el riesgo específico de la unidad.

Tasas de crecimiento estimadas (g)

Las tasas se basan en los datos publicados para el sector en el que actúa la Sociedad y asciende a 1,5% solo para el valor terminal a 31 de diciembre de 2023 y 2022.

El Grupo ha llevado a cabo varios análisis de sensibilidad de los resultados de los test de deterioro realizados de forma sistemática recogiendo cambios razonables en una serie de hipótesis básicas definidas para la unidad generadora de efectivo:

- Descenso de un 10% en el margen bruto
- Incremento de un 10% de los costes de operación y mantenimiento.
- Incremento de un 10% del coste de la inversión.
- Incremento de la tasa de descuento de 100 puntos básicos
- Reducción de 50 puntos básicos de la tasa de crecimiento esperada.

Estos análisis de sensibilidad realizados para cada hipótesis básica de forma independiente no pondrían de manifiesto la existencia de deterioro alguno.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

(b) Otros activos intangibles

Otros activos intangibles corresponden principalmente a aplicaciones informáticas que han sido adquiridas a terceros, y a diseños de prototipos para el desarrollo de la maquinaria.

Al 31 de diciembre de 2023 aplicaciones informáticas por importe de 1.342 miles de euros se encuentran totalmente amortizadas y en uso (1.333 miles de euros al 31 de diciembre de 2022).

Asimismo el Grupo ha incurrido en 564 miles de euros de gastos (830 miles de euros en 2022) relacionados con gastos de investigación que han sido objeto de registro en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2023 adjunta, de los cuales 122 miles de euros (185 miles de euros en 2022) corresponden a subcontrataciones y otros gastos externos que han sido registrados en diversas partidas de "Otros gastos", y el resto a trabajos desempeñados por el personal propio del Grupo que se encuentran registrados en el epígrafe de gastos de personal o consumos de materiales que se encuentran registrados en el epígrafe de "Aprovisionamientos".

Las altas del ejercicio 2023 se corresponden principalmente con la migración de sistema ERP, que se ha realizado en el 2023, se ha migrado del ERP Baan al ERP LN que se ha realizado en la sociedades Nicolás Correa S.A. e Hypatia GNC Accesorios S.A. así como a la compra de un desarrollo de un sistema de paletización para incorporar en determinados modelos de máquinas fabricadas por el grupo, en el ejercicio 2022, ya se adquirieron partes de estos desarrollos y en el 2023 se ha seguido con la inversión.

9. Inversiones en Entidades Asociadas Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación

Los movimientos habidos en las inversiones en entidades asociadas contabilizadas por el método de la participación durante los ejercicios 2023 y 2022 han sido los siguientes:

	Miles de euros	
	2023	2022
Saldo al 1 de enero	3.037	2.487
Participación en beneficios/(pérdidas)	787	592
Margen operaciones intercompañía	(117)	—
Dividendos recibidos	(177)	—
Diferencias de conversión	(232)	(42)
Saldo al 31 de diciembre	3.298	3.037

El Grupo mantiene las siguientes inversiones en empresas asociadas a 31 de diciembre de 2023 y 2022, ninguna de las cuales cotiza en Bolsa. Con fecha 24 de abril de 2023, se ha liquidado la empresa asociada Tiger Machinery Parts INC. La

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

liquidación de la sociedad ha supuesto un beneficio de 2 miles de euros en el resultado consolidado.

Denominación	País	% de participación	
		2023	2022
Tiger Machinery Parts, Co.	EE.UU.	—	49,00
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd	China	45,00	45,00

Un detalle de las principales magnitudes de las asociadas es el siguiente:

	Miles de euros					Participación en el resultado
	Activos	Pasivos	Patrimonio neto	Ingresos ordinarios	Beneficios/ Pérdidas	
2023	14.657	6.493	8.163	13.458	1.741	787
2022	12.970	5.648	7.322	12.639	1.319	592

10. Activos Financieros

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado, es el siguiente:

	Miles de euros			
	2023		2022	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Activos financieros valorados a coste				
Instrumentos de patrimonio no cotizados	166	—	166	—
Préstamos y partidas a cobrar				
Depósitos	—	809	—	—
Fianzas	24	45	23	47
Total activos financieros	190	854	189	47

A 31 de diciembre de 2023 la sociedad NC Service Milling Machines, S.A. tiene dos depósitos de 300 mil euros con vencimiento 21 de marzo de 2024 y 21 de septiembre de 2024 respectivamente y otros dos de 100 miles de euros, con vencimiento 25 de abril de 2024.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las inversiones en instrumentos de patrimonio, corresponden al 31 de diciembre a la participación de la Sociedad Dominante del Grupo en las siguientes sociedades:

	Porcentaje de Participación 2023	Porcentaje de Participación 2022	Miles de euros	
			2023	2022
Ade Capital Sodical, Scr	0,32 %	0,32 %	166	166
			<u>166</u>	<u>166</u>

11. Instrumentos Financieros Derivados

El importe neto registrado en la cuenta de resultados consolidada en el ejercicio 2023 por variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados es de 7 miles de euros de pérdidas (8 miles de euros de pérdida en 2022). El valor de los derivados a 31 de diciembre de 2023 es de 2 miles de euros en el activo no habiendo derivado pasivo a dicha fecha (19 miles de euros en el activo 31 de diciembre de 2022, y 41 miles de euros en el pasivo). (Nota 28).

11.1 Contrato a plazo de moneda extranjera

Para gestionar sus riesgos de cambio, el Grupo ha suscrito contratos de venta a plazo de monedas de los principales mercados en los que opera.

El detalle de divisas y valores nominales de las operaciones de venta a plazo de moneda extranjera al 31 de diciembre es el siguiente:

	2023		2022	
	Miles divisa	Miles de euros	Miles divisa	Miles de euros
USD	109	98	1.579	1.469
GBP	—	—	77	87

El Grupo ha estimado los valores razonables de estos contratos mediante el descuento de flujos en base a tipos de cambio a plazo disponibles en fuentes públicas, es decir, de acuerdo con la metodología Nivel 2, que consiste en la valoración mediante la aplicación de técnicas que utilizan variables obtenidas de datos observables en el mercado.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

12. Existencias

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Repuestos y otros	1.284	6.286
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	20.213	6.845
Productos en curso	17.983	17.126
Productos terminados	107	109
	<u>39.587</u>	<u>30.366</u>

El detalle de las reducciones netas del valor de coste de las existencias al valor neto realizable reconocidas en la cuenta de resultados consolidada durante los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	342	(8)
Productos en curso	(130)	23
	<u>212</u>	<u>15</u>

Las razones principales que motivan las reducciones de valor son modificaciones realizadas en el diseño de determinadas piezas que provocan la obsolescencia técnica de determinadas referencias. En la sociedad NC Service Milling Machines S.A., debido a la particularidad de su negocio, reparación y retrofitting de maquina usada y de ocasión, las reducciones del valor de las existencias son motivadas por el largo periodo de rotación de las existencias en el almacén.

Al 31 de diciembre de 2023 existen compromisos de compra para el año 2024 por importe de 23.742 de miles de euros (24.194 miles de euros en el 2022)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La cifra de Consumos de mercaderías, materias primas y consumibles al 31 de diciembre, incluye compras realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

Moneda	Miles de euros	
	2023	2022
Renminbi (Yuan)	91	113
Dólares de EE.UU.	67	43
Dólares Canadienses	—	9
Libra esterlina	77	71
Corona Checa	—	6

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

13. Deudores Comerciales y Otras Cuentas a Cobrar

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	25.235	19.773
Clientes empresas asociadas (Nota 30)	30	22
Anticipos a empleados	5	7
Administraciones públicas	4.930	4.905
Anticipos a proveedores	150	669
Correcciones valorativas por deterioro	(442)	(503)
	<u>29.908</u>	<u>24.873</u>

El detalle de los saldos con Administraciones públicas al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Hacienda Pública, deudor por IVA	3.175	2.999
Subvenciones oficiales	1.720	1.887
Pagos a cuenta IS extranjero	35	19
	<u>4.930</u>	<u>4.905</u>

Dentro del epígrafe de subvenciones oficiales se incluyen deudas pendientes de cobro de administraciones públicas relativas a subvenciones no reintegrables,

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

reintegrables y préstamos blandos. Durante el ejercicio 2023 se han cobrado un total de 143 miles de euros (205 miles de euros en el ejercicio 2022)

Los movimientos al 31 de diciembre de las provisiones por incobrabilidad son como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Saldo a 1 de Enero	503	1.113
Combinación de negocios (Nota 5)		18
Dotación	301	325
Reversiones	(348)	(137)
Aplicación	(14)	(816)
Saldo al 31 de diciembre	442	503

14. Efectivo y Otros Medios Líquidos Equivalentes

Al 31 de diciembre de 2023 y 202, el epígrafe efectivo y otros medios líquidos equivalentes corresponden a los saldos mantenidos en cuentas corrientes de entidades financieras, siendo estos de libre disposición así como los depósitos bancarios a la vista y los instrumentos financieros que sean convertibles en efectivo y que en el momento de su adquisición, su vencimiento no fuera superior a tres meses. Adicionalmente, dispone de saldos en las cuentas bancarias de las oficinas representación de la India y Shanghai de la Sociedad dominante.

El Grupo mantiene un total de seis depósitos, cuatro de ellos por importe de 2 millones de euros cada uno y vencimiento 30 de enero de 2024 y los otros dos por un importe de 1 millón de euros cada uno y vencimiento el 28 de febrero de 2024, todos con un rendimiento del 3,5%. En el 2022 el Grupo mantenía cinco depósitos por importe de 2 millones de euros cada uno de ellos, vencimiento el 30 de enero de 2023, y un rendimiento del 1,7% anual.

15. Impuestos Diferidos

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por conceptos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Inmovilizado material	105	126	(842)	(873)	(737)	(747)
Fondo de comercio	—	—	(193)	(193)	(193)	(193)
Otras diferencias temporarias	961	946	(147)	(60)	814	886
Créditos fiscales por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	10.103	10.095	—	—	10.103	10.095
Total	<u>11.169</u>	<u>11.167</u>	<u>(1.182)</u>	<u>(1.126)</u>	<u>9.987</u>	<u>10.041</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo analiza la recuperabilidad de créditos fiscales en base a sus proyecciones futuras de generación de bases imponibles positivas.

La Dirección ha realizado sus test de recuperabilidad aplicando una compensación de bases imponibles del 25% en el grupo fiscal de las sociedades nacionales. Adicionalmente y como parte de los análisis de sensibilidad realizados por la Dirección se ha realizado el test tomando el límite del 70%, límite que aplicaría después de la sentencia por la cual, el Pleno del Tribunal Constitucional ha declarado inconstitucionales determinadas medidas en el impuesto sobre sociedades introducidas por el Real Decreto-Ley 3/2016, de 2 de diciembre, entre ellas el límite de compensación del 25%, de estos análisis tampoco se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2023.

La naturaleza del reconocimiento de los activos por impuestos diferidos por importe de 11.169 miles de euros (11.167 miles de euros 2022) se apoya en las expectativas de los Administradores de la Sociedad Dominante, sobre la generación de bases imponibles positivas suficientes.

Si bien las citadas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados al 31 de diciembre de 2023, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

El detalle de la variación por tipos de activos y pasivos por impuestos diferidos en 2023 y 2022 que viene por la variación del perímetro de consolidación o porque ha sido reconocida contra el ingreso / (gasto) por impuesto sobre las ganancias diferido de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, es como sigue:

	31.12.21	Reconocidos en Resultados	Combinación de negocios	31.12.22	Reconocidos en Resultados	31.12.23
Inmovilizado material	(672)	15	(90)	(747)	10	(737)
Fondo de comercio	(193)	—	—	(193)	—	(193)
Otras diferencias temporarias	718	84	84	886	(72)	814
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones	9.922	89	84	10.095	8	10.103
	<u>9.775</u>	<u>188</u>	<u>78</u>	<u>10.041</u>	<u>(54)</u>	<u>9.987</u>

A 31 de diciembre de 2023 el grupo no tiene activos por impuesto diferido que no han sido reconocidos en las cuentas anuales consolidadas. A 31 de diciembre de 2022 el grupo no tenía reconocidos activos por impuesto diferido por valor de 1.131 miles y se correspondían con deducciones y bases imponibles negativas pendientes de aplicación y activación, por considerar la Dirección que no se recuperan en el plazo de 10 años.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2022

El detalle estimado de los activos y pasivos por impuestos diferidos cuyo plazo de realización o reversión es superior a doce meses de acuerdo con las expectativas de beneficios futuros es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Activos por diferencias temporarias	485	554
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	9.264	9.390
Total activos	9.749	9.944
Pasivos por impuestos diferidos	(1.016)	(1.022)
Total pasivos	(1.016)	(1.022)
Neto	<u>8.733</u>	<u>8.922</u>

16. Patrimonio Neto

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio neto.

16.1 Capital

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el capital social de Nicolás Correa, S.A. está representado por 12.316.627 acciones ordinarias de 0,8 euros de valor nominal cada una.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el valor nominal de las acciones asciende a 9.853 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 las acciones que integran el capital social están totalmente suscritas y desembolsadas, gozan de iguales derechos políticos y económicos excepto las acciones propias, cuyos derechos políticos quedan en suspenso y cuyos derechos económicos son atribuidos proporcionalmente al resto de las acciones.

La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 las sociedades que participan directa o indirectamente en el capital social de la Sociedad dominante en un porcentaje igual o superior al 10% son las siguientes:

	2023		2022	
	Número de participaciones	Porcentaje de participación	Número de participaciones	Porcentaje de participación
Sancor Capital, S.L.	3.573.036	29,010 %	3.573.036	29,010 %

16.2 Prima de emisión

Esta reserva, originada como consecuencia de un aumento de capital social llevado a cabo el 31 de marzo de 1989, tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad incluyendo su conversión en capital social.

16.3 Otras reservas

El detalle de otras reservas al 31 de diciembre, es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Reserva legal	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.347	1.213
Otras reservas	36.296	31.265
	<u>39.652</u>	<u>34.487</u>

Reserva legal

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social.

No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad tiene dotada esta reserva por encima del límite mínimo que establece el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

Reservas de capitalización

La reserva de capitalización ha sido dotada de conformidad con los artículos 25 y 62 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal del ejercicio. El derecho a la reducción de la base

(Continúa)

imponible del grupo fiscal asciende al 10% del incremento de los fondos propios del grupo fiscal, según quedan definidos en dicho artículo, sin que en ningún caso pueda exceder del importe del 10% de la base imponible positiva del grupo fiscal del periodo impositivo previa a la reducción y a la integración a la que se refiere el apartado 12 del artículo 11 de la Ley y a la compensación de bases imponibles negativas. No obstante, en caso de insuficiente base imponible del grupo fiscal para aplicar la reducción, las cantidades pendientes pueden ser objeto de aplicación en los periodos impositivos que finalicen en los dos años inmediatos y sucesivos al cierre del periodo impositivo en que se haya generado el derecho a la reducción, conjuntamente con la reducción que pudiera corresponder en dicho ejercicio y con el límite indicado. La reserva es indisponible durante un plazo de 5 años y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios del grupo fiscal durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

El importe que figura en esta reserva es la parte dotada en las cuentas de la sociedad matriz, la parte dotada en las filiales se encuentra incluida dentro de la partida ganancias acumuladas, por un importe de 992 miles de euros (1.086 miles de euros en el 2022).

16.4 Acciones propias

En la junta general del 27 de abril de 2023 se aprobó autorizar al Consejo de Administración de la Sociedad para la adquisición derivativa de acciones propias, por título de compraventa o por cualquier otro acto “intervivos” a título oneroso, directamente o a través de sociedades integradas en su grupo consolidado, hasta un número máximo de acciones cuyo valor nominal, sumándose al de las que posea la sociedad adquirente y sus filiales, no sea superior al cinco por ciento del capital social, durante un plazo de doce meses, y por un precio mínimo del valor nominal de la acción y máximo de diez euros, así como para la enajenación ó amortización de las mismas, dejando sin efecto, en lo no ejecutado, la autorización concedida por la Junta General de Accionistas celebrada el 21 de Abril de 2022.

El Grupo dispone de 160.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2023 (235.435 acciones a 31 de diciembre de 2022).

Durante el ejercicio 2023 la Sociedad ha procedido a la entrega de 75.000 acciones propias correspondientes al pago de la retribución variable de la Consejera delegada con un valor de 4,90 euros la acción. Durante el ejercicio 2022, la sociedad adquirió 15.832 acciones propias a un precio de 4,83 euros por acción como consecuencia de la combinación de negocios producida con NC Service Milling Machines, S.A. (Nota 5).

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de la cartera de acciones propias al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

2023		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
160.435	681.280,50	4,25
2022		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
235.435	1.048.555,80	4,45

16.5 Planes de compensación en acciones

En la Junta General de Accionistas del 15 de octubre de 2020, se aprobó la aplicación a la Consejera Delegada de un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa, S.A., como parte de su remuneración variable a largo plazo. El Plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y estaba condicionado al alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que constaba definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años.

El periodo de medición de dicho plan finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan, por lo que le ha correspondido la entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la renta, la cual se ha producido con fecha 10 de marzo de 2023, dentro del plazo máximo de dos meses tras la formulación de cuentas del ejercicio 2022 establecido en el plan.

Durante el ejercicio 2023, el Grupo ha aprobado un nuevo plan de acciones acordado con la junta de accionistas el 27 de abril de 2023. Al igual que el plan anterior este consiste en un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa S.A. como parte de la remuneración variable a lo largo plazo de la Consejera Delegada. Este plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y condicionado a que la Sociedad alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2023, 2024 y 2025, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos (BAI) que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años y que serán pagadas en el plazo máximo de dos meses tras la formulación de Cuentas por el Consejo de Administración de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio 2025..

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

En relación con los planes descritos anteriormente cuya liquidación se realiza en acciones, el movimiento de acciones restringidas registradas en el epígrafe "Otras reservas" del Balance es el siguiente:

Miles de euros	Programa de acciones restringidas (2020-2022)	Programa de acciones restringidas (2023-2026)
Saldo a 31.12.2021	225	
Dotaciones	186	
Pagos en acciones	—	—
Saldo a 31.12.2022	411	—
Dotaciones		136
Pagos en acciones	(411)	
Saldo a 31.12.2023	—	136

16.6 Restricciones a la distribución de reservas

Al 31 de diciembre los importes de las reservas no distribuibles de la Sociedad Dominante son como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Reserva legal y estatutarias	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.347	1.213
	<u>3.356</u>	<u>3.222</u>

16.7 Políticas de gestión de capital

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital social son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas, beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

Consistentemente con otros grupos en el sector, los Administradores de la Sociedad Dominante controlan la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras menos efectivo y otros medios líquidos equivalente y activos financieros corrientes que corresponden en su mayoría a depósitos con un alto nivel de liquidez. El total del capital se calcula por la suma del patrimonio neto más el endeudamiento neto.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las ratios del 2023 y 2022 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2023	2022
Total endeudamiento financiero (*)	7.951	10.884
Menos: Efectivo y otros medios equivalentes	(18.817)	(21.561)
Menos: Activos financieros corrientes	(854)	(47)
Endeudamiento neto	(11.720)	(10.724)
Patrimonio neto	74.783	67.204
Total Capital	<u>63.063</u>	<u>56.480</u>
Ratio de apalancamientos	<u>(18,58) %</u>	<u>(18,99) %</u>

(*) Se corresponde con la suma de los saldos relativos a Pasivos financieros con entidades de crédito, Otros pasivos financieros y Pasivos por arrendamientos.

17. Ganancias (Pérdidas) por Acción

Las ganancias o pérdidas básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio o pérdida del ejercicio atribuible a los accionistas ordinarios de la Sociedad Dominante, entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2023	2022
Ganancias/ (Pérdidas) atribuible a la sociedad dominante (miles de euros)	10.539	9.038
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.142.219</u>	<u>12.089.173</u>
Ganancias/ (Pérdidas) básicas y diluidas por acción (euros por acción)	<u>0,868</u>	<u>0,748</u>

El número medio de acciones ordinarias en circulación se calcula como sigue:

	2023	2022
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	12.316.627	12.316.627
Efecto de las acciones propias medias	<u>(174.408)</u>	<u>(227.454)</u>
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.142.219</u>	<u>12.089.173</u>

(Continúa)

18. Otros Pasivos Financieros y pasivos por arrendamientos**18.1 Otros Pasivos Financieros**

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, incluye:

	Miles de euros			
	2023		2022	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Préstamos tipos de interés cero	2.064	290	2.001	293
Deudas transformables en subvenciones	181	385	433	383
Proveedores de inmovilizado	—	52	—	119
Otras deudas	—	91	—	94
	<u>2.245</u>	<u>818</u>	<u>2.434</u>	<u>889</u>

El desglose de los préstamos tipo cero, separado en función de las entidades de las que se recibe la financiación al 31 de diciembre, es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Ministerio de Ciencia e Innovación	567	457
Ministerio de Economía y Competitividad	313	397
CDTI	1.474	1.440
	<u>2.354</u>	<u>2.294</u>

Estos préstamos tipo cero, son deudas con el Ministerio de Ciencia Innovación, Ministerio de Economía y Competitividad y con el CDTI se corresponden fundamentalmente con el coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda a la financiación de determinados proyectos de investigación y desarrollo, que han sido registrados con cargo a la cuenta de resultados consolidada.

Estos pasivos se valoran a coste amortizado y a tipos de interés fijo efectivos que han oscilado durante el ejercicio 2023 en torno al 1,75% y el 7,26% (el 1,75% y el 7,26% en el año 2022).

El Grupo mantiene en deuda transformables en subvenciones las subvenciones reintegrables concedidas por parte de las ayudas públicas recibidas por parte de CDTI y el Ministerio de Ciencia Innovación, las cuales, hacen principalmente referencia a proyectos de I+D.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

“Otras deudas” corresponde principalmente a deudas con partes vinculadas.

Los plazos contractuales de vencimiento remanentes de estos pasivos financieros son los siguientes:

	Miles de euros	
	2023	2022
A un año	821	892
A dos años	631	555
A tres años	428	607
A cuatro años	394	392
A cinco años	344	340
Años posteriores	676	756
	3.294	3.542
Menos intereses futuros	(231)	(219)
	<u>3.063</u>	<u>3.323</u>

El valor razonable de estos pasivos financieros al 31 de diciembre de 2023 asciende, aproximadamente, a 2.938 miles de euros (3.144 miles de euros al 31 de diciembre de 2022) considerando una tasa efectiva de un 4,11% (de un 4% para el ejercicio anterior).

18.2 Pasivos por arrendamientos

El análisis del vencimiento contractual de los pasivos por arrendamiento bajo la NIIF 16, incluyendo los intereses a pagar futuros al 31 de diciembre de 2023, es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Hasta un año	232	188
De uno a dos años	221	167
De dos a tres años	205	156
De tres a cuatro años	157	141
De cuatro a cinco años	62	106
Años posteriores	—	48
	877	806
Menos intereses futuros estimados	(82)	(94)
	<u>795</u>	<u>712</u>

(Continúa)

19. Pasivos Financieros con Entidades de Crédito

El vencimiento de los préstamos y otros pasivos remunerados es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
A un año	2.259	2.796
A dos años	1.134	2.156
A tres años	301	1.111
A cuatro años	241	305
A cinco años	167	254
Años posteriores	341	483
	4.443	7.105
Menos intereses futuros estimados	(350)	(256)
	<u>4.093</u>	<u>6.849</u>

Los intereses futuros a pagar han sido estimados considerando una tasa efectiva del 4,46% (1,87% en 2022) basada en el Euribor al cierre del ejercicio y una estimación del efecto ponderado de los diferenciales crediticios aplicados a los correspondientes pasivos financieros.

El valor en libros de los pasivos financieros a coste o coste amortizado registrados en el balance consolidado no presenta diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

19.1. Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Préstamos	3.329	5.992
Arrendamiento financiero	764	857
	<u>4.093</u>	<u>6.849</u>

El Grupo tiene avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 19.407 miles de euros (24.512 miles de euros en 2022). Dentro de ese importe 299 miles de euros corresponde a avales bancarios ante la Administración a 31 de diciembre de 2023 (el Grupo no disponía de avales bancarios ante la Administración a 31 de diciembre de 2022). El Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2023, principalmente:

	2023					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
Préstamos						
Préstamo Hipotecario por disposiciones (*)	n.a.	478	920	4,21 %	Euribor 12M+ 1,55%	2025
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	208	624	4,49 %	Euribor 6M+ 1,50%	2025
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	195	142	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	27	77	3,81 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	86	11	4,07 %	Euribor 12 M+ 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	333	100	5,62 %	Euribor 6M+ 1,5%	2025
		<u>1.327</u>	<u>1.874</u>			
Pólizas de crédito y descuento						
Líneas de crédito	4.450	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	16.300	—	—			
Línea de confirming	300	—	—			
Otros		—	128			
		—	<u>128</u>			
		<u>1.327</u>	<u>2.002</u>			

(*) En junio de 2017 se formalizaron dos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 6).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2022, principalmente:

	2022					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
Préstamos						
Préstamo Hipotecario por disposiciones (*)	n.a.	1.381	897	1,80 %	Euribor 12M+ 1,55%	Junio 2025
Préstamos ICO (**)	n.a.	833	1.004	1,69 %	ver nota (**)	ver nota (**)
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	337	138	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	102	76	1,25 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamo Hipotecario Caixabank	n.a.	—	41	1,36 %	Euribor 12 meses + 1%	2023
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	57	165	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	32	96	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	95	11	2,30 %	Euribor 12 meses + 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	582	131	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2025
		<u>3.419</u>	<u>2.559</u>			
Pólizas de crédito y descuento						
Líneas de crédito	6.900	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	16.950	—	—			
Otros			14			
		<u>—</u>	<u>14</u>			
		<u>3.419</u>	<u>2.573</u>			

(*) En junio de 2017 se formalizaron dos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 6).

(**) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con Caixabank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 6 meses + 1,5% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Arrendamientos financieros ” a 31 de diciembre de 2023 se corresponde con dos naves financiadas mediante arrendamiento financiero por NC Service Milling Machines, S.A incluidos en el epígrafe de inmovilizado material de acuerdo a su naturaleza (Nota 6):

	Limite	2023		Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
		No corriente	Corriente			
Préstamos						
Leasing inmobiliario Compra inmueble	n.a.	542	76	3,24 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
Leasing inmobiliario Obras Inmueble	n.a.	128	18	3,24 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
		<u>670</u>	<u>94</u>			

El concepto de “Arrendamientos financieros ” a 31 de diciembre de 2022 se corresponde con dos naves financiadas mediante arrendamiento financiero por NC Service Milling Machines, S.A incluidos en el epígrafe de inmovilizado material de acuerdo a su naturaleza (Nota 6):

	Limite	2022		Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
		No corriente	Corriente			
Préstamos						
Leasing inmobiliario Compra inmueble	n.a.	618	75	1,30 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
Leasing inmobiliario Obras Inmueble	n.a.	146	18	1,30 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
		<u>764</u>	<u>93</u>			

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

19.2. Estado de flujos de efectivo

El movimiento del ejercicio 2023 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

Miles de euros	Flujos de efectivo						
	Saldo a 31.12.2022	Emisiones	Reembolsos	Pago de intereses	Devengo de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo	Saldo a 31.12.2023
Pasivos por arrendamientos	712	—	(187)	(39)	39	270	795
Arrendamientos financiero	857	—	(93)	(27)	27	—	764
Resto de operaciones de financiación (*)	8.379	430	(3.115)	(229)	312	(3)	5.774
Total Deuda financiera-préstamos y otros (Nota 18)	9.948	430	(3.395)	(295)	378	267	7.333
Total	9.948	430	(3.395)	(295)	378	267	7.333

(*) Excluimos Deudas transformables en subvención y proveedores de inmovilizado.

El movimiento del ejercicio 2022 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

Miles de euros	Flujos de efectivo							
	Saldo a 31.12.2021	Incorporación al perímetro de consolidación	Emisiones	Reembolsos	Pago de intereses	Devengo de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo	Saldo a 31.12.2022
Pasivos por arrendamientos	753	—	—	(186)	(37)	37	145	712
Arrendamientos financiero	—	903	—	(46)	(12)	12	—	857
Resto de operaciones de financiación	10.832	788	233	(3.528)	(202)	250	6	8.379
Total Deuda financiera- préstamos y otros (Nota 18)	11.585	1.691	233	(3.760)	(251)	299	151	9.948
Total	11.585	1.691	233	(3.760)	(251)	299	151	9.948

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

20. Provisiones

El movimiento del epígrafe Provisiones durante los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	Garantías	Total
Al 31 de diciembre de 2021	<u>1.512</u>	<u>1.512</u>
Combinación de negocios (Nota 5)	27	27
Dotaciones (Nota 27)	1.893	1.893
Reversiones (Nota 27)	(1.358)	(1.358)
Aplicación	<u>(15)</u>	<u>(15)</u>
Al 31 de diciembre de 2022	<u>2.059</u>	<u>2.059</u>
Dotaciones (Nota 27)	1.965	1.965
Reversiones (Nota 27)	<u>(1.980)</u>	<u>(1.980)</u>
Al 31 de diciembre de 2023	<u>2.044</u>	<u>2.044</u>

Provisión para garantías se refiere, principalmente, a los gastos relacionados con reparaciones a efectuar en las máquinas fresadoras, reposición de piezas defectuosas y cualquier otro tipo de gasto imputable durante el período de garantía. La provisión está estimada en base a la información histórica que dispone el Grupo en relación a productos similares.

A fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas, no existen pasivos contingentes de importes significativos que pudieran derivarse.

(Continúa)

21. Acreedores Comerciales y Otras Cuentas a Pagar corrientes y no corrientes

El detalle al 31 de diciembre de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Proveedores y acreedores comerciales	17.772	14.419
Pasivos de contrato (Nota 23)	961	1.182
Anticipos de clientes	27.896	21.165
Pasivos por impuesto corrientes	30	59
Otras cuentas a pagar		
Remuneraciones pendientes de pago	1.938	1.477
Organismos de la Seguridad Social acreedores	648	584
Administraciones Públicas Acreedoras (IRPF, IVA)	650	657
	<u>49.895</u>	<u>39.543</u>

A 31 de diciembre de 2023, el epígrafe de Proveedores y acreedores comerciales presenta un saldo de 37 miles de euros, 189 miles de euros, 108 miles de euros y 4 miles de euros correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares estadounidenses, yuanes y dólares canadiense respectivamente (62 miles de euros, 193 miles de euros, y 10 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares estadounidenses, y dólares canadienses respectivamente a 31 de diciembre de 2022).

A 31 de diciembre de 2023, el epígrafe de anticipos de clientes presenta un saldo de 6 miles de euros correspondientes al contravalor en euros de yuanes (552 miles de euros y 126 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de dólares y yuanes respectivamente a 31 de diciembre de 2022).

A 31 de diciembre de 2023 y 2022, el epígrafe "Otros pasivos no corrientes" del Balance consolidado se corresponde en su totalidad con pasivos del contrato.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

22. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. “Deber de información” de la Ley 18/2022, de 28 de septiembre”

La información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores por las sociedades consolidadas españolas es como sigue:

	Días	
	2023	2022
Periodo medio de pago a proveedores	52	55
Ratio de las operaciones pagadas	55	58
Ratio de las operaciones pendientes de pago	37	30

	Importe (Miles de euros)	
	2023	2022
Total pagos realizados	88.280	84.698
Total pagos pendientes	12.753	10.471
Total monetario de facturas pagadas en plazo	44.119	39.683
Porcentaje que supone sobre el total monetario de pagos a proveedores	49,98 %	46,85 %
Número de facturas pagadas en plazo	11.041	9.336
Porcentaje que supone sobre el número total de facturas	56,69 %	51,06 %

23. Ingresos Ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Venta de bienes	107.389	91.381
Prestaciones de servicios	2.472	6.770
	<u>109.861</u>	<u>98.151</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo no dispone de activos por contrato significativos con clientes. El detalle de los pasivos por contrato con clientes es como sigue:

	Miles de euros			
	2023		2022	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Transportes	—	616	—	671
Servicios de mantenimiento de máquina	440	61	104	208
Extensión de Garantía	1.070	263	975	299
Otros	—	21	—	4
	<u>1.510</u>	<u>961</u>	<u>1.079</u>	<u>1.182</u>

El movimiento de los pasivos por contratos con clientes durante los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Al 1 de enero	2.261	1.790
Ingresos reconocidos en el ejercicio	(1.177)	(804)
Obligaciones pendientes de contratos del ejercicio	1.387	1.275
Al 31 de diciembre	<u>2.471</u>	<u>2.261</u>

Al 31 de diciembre de 2023 existen compromisos de venta para el año 2024 por importe de 104.829 miles de euros (89.297 miles de euros en 2022).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

24. Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	105	50
Subvenciones de explotación	77	116
Subvenciones asociadas a gastos de I+D	242	580
Subvenciones de Inmovilizado no financiero	25	25
Otros ingresos	207	159
	<u>656</u>	<u>930</u>

25. Consumos de materia prima y consumibles

El detalle de los consumos de materia prima y consumibles durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Consumo de mercaderías	6.029	15.204
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	39.381	28.049
Trabajos realizados por otras empresas	4.633	4.496
Deterioro de mercaderías, materias primas, y otros aprovisionamientos	19	12
	<u>50.062</u>	<u>47.761</u>

26. Gastos de Personal

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Sueldos, salarios y asimilados	19.639	16.742
Indemnizaciones	47	132
Seguridad Social	5.588	4.692
Otros gastos sociales	536	345
	<u>25.810</u>	<u>21.911</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El número medio de empleados del Grupo mantenido durante los ejercicios 2023 y 2022 y desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2023	2022
Ingenieros y licenciados	44	41
Ingenieros técnicos, peritos y ayudantes titulados	71	65
Jefes administrativos y de taller	19	19
Oficiales administrativos	36	31
Subalternos	2	2
Oficiales	254	238
Auxiliares administrativos	5	4
	<u>431</u>	<u>400</u>

La distribución por sexos al final de los ejercicios 2023 y 2022, del personal del Grupo y de los Administradores de la Sociedad Dominante es como sigue:

	2023		2022	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	4	3	4	3
Resto de personal	396	54	367	47
	<u>400</u>	<u>57</u>	<u>371</u>	<u>50</u>

El número medio de empleados del Grupo con discapacidad mayor o igual del 33% (o calificación equivalente local), durante el ejercicio 2023 y 2022 desglosado por categorías, es como sigue:

	Número	
	2023	2022
Oficiales	6	6
	<u>6</u>	<u>6</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

27. Otros Gastos

El detalle de otros gastos al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Comisiones comerciales	4.637	4.997
Otros gastos de las ventas	4.032	2.015
Transportes de ventas	3.891	3.191
Reparaciones y mantenimiento	889	580
Asesoramientos	1.834	2.390
Publicidad y propaganda	2.009	2.137
Suministros	728	1.054
Pérdidas deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 20)	(15)	535
Tributos	445	392
Otros gastos de gestión corriente	44	15
Otros servicios exteriores	2.925	2.815
Deterioro y Resultados por enajenación del inmovilizado	2	34
	<u>21.421</u>	<u>20.155</u>

En el epígrafe de "Otros gastos" se incluyen principalmente el gasto devengado por contratos de arrendamiento no capitalizables por arrendamientos puntuales de maquinaria y licencias, así como el gasto de las primas de seguros, y servicios bancarios principalmente.

Los importes de periodificaciones de activo corresponden a gastos anticipados pagados en el ejercicio, que corresponden a gastos del ejercicio siguiente. El detalle del movimiento es el siguiente:

	Miles de euros
	Periodificaciones a corto plazo
Al 31 de diciembre de 2021	<u>889</u>
Pagos del ejercicio	880
Reconocimiento de gastos	(889)
Al 31 de diciembre de 2022	<u>880</u>
Pagos del ejercicio	3.689
Reconocimiento de gastos	(3.452)
Al 31 de diciembre de 2023	<u>1.117</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

28. Ingresos y Gastos Financieros

El detalle de ingresos y gastos financieros al 31 de diciembre desglosado por categorías de activos y pasivos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
<u>Ingresos financieros</u>		
Préstamos y partidas a cobrar	236	1
Total ingresos financieros	<u>236</u>	<u>1</u>
	Miles de euros	
	2023	2022
<u>Gastos financieros</u>		
Variación de valor razonable de Instrumentos financieros derivados (Nota 11)	7	8
<u>Débitos y partidas a pagar</u>		
De deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	377	299
Total gastos financieros	<u>384</u>	<u>307</u>

29. Impuesto sobre las Ganancias

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias en 2023 y 2022, es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Impuesto corriente		
Del ejercicio	1.951	1.331
Del ejercicio anterior	1.951	1.331
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	62	(99)
Variación Bases imponibles negativas y deducciones pendientes de aplicar (Nota 15)	(8)	(89)
	54	(188)
	<u>2.005</u>	<u>1.143</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Una conciliación entre el resultado contable y el gasto/(ingreso) por impuesto es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	<u>12.790</u>	<u>10.314</u>
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad Dominante 25%	3.198	2.579
Gastos no deducibles	73	35
Activación créditos fiscales, deducciones generados en ejercicios anteriores y ajuste a los impuestos diferidos activos y pasivos	(883)	(942)
Reserva de capitalización	(114)	(81)
Deducciones del ejercicio corriente	(55)	(39)
Otros	<u>(214)</u>	<u>(409)</u>
Gasto/(Ingreso) por impuesto	<u>2.005</u>	<u>1.143</u>

El Grupo dispone al 31 de diciembre de 2023 y 2022 de las siguientes bases imponibles negativas a compensar contra eventuales beneficios fiscales futuros, cuyo efecto fiscal acumulado asciende a 3.332 miles de euros:

Año de origen	2023	2022	Compensables hasta
2004	1.433	1.433	Sin límite
2005	729	729	Sin límite
2010	4.690	4.690	Sin límite
2012	6.474	6.474	Sin límite
	<u>13.326</u>	<u>13.326</u>	

A 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene activado 3.332 miles de euros de crédito fiscal correspondiente a estas bases imponibles negativas.

Todas las bases imponibles negativas se han generado por las sociedades domiciliadas en España que podrán ser compensadas sin límite temporal, distribuyendo la cuantía en la proporción que se estime conveniente. La compensación se realizará al tiempo de formular la declaración del Impuesto sobre Sociedades, sin perjuicio de las facultades de comprobación que correspondan a las autoridades fiscales. El Grupo puede compensar las bases imponibles negativas pendientes de compensación, con las rentas positivas de los periodos impositivos siguientes con el límite del 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a su compensación. No obstante, en todo caso, se pueden compensar en el periodo impositivo bases imponibles negativas hasta el importe de 1 millón de euros. Este límite sería el 70% si consideramos la sentencia por la cual el Pleno del Tribunal Constitucional ha

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

declarado inconstitucionales determinadas medidas en el impuesto sobre sociedades introducidas por el Real Decreto-Ley 3/2016, de 2 de diciembre, entre ellas el límite de compensación del 25%. Esta sentencia se hizo pública el pasado 18 de enero de 2024, mediante nota informativa del propio Tribunal Constitucional.

El desglose de las deducciones generadas por el Grupo en cada ejercicio, expresado en miles de euros, así como sus vencimientos es como sigue:

2023		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2006	54	2024
2009	19	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	264	2028
2013	3	2028
2011	508	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2022	5	2032
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2019	297	2037
2020	291	2038
2023	2	2038
2021	329	2039
2022	329	2040
2023	164	2041
2022	3	Sin límite
2023	4	Sin límite
<hr/> 6.777 <hr/>		

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2022		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2005	281	2023
2008	94	2023
2006	1.013	2024
2009	23	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	500	2027
2010	265	2028
2013	3	2028
2011	508	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2017	11	2032
2022	5	2032
2018	2	2033
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2021	8	2036
2019	298	2037
2022	5	2037
2020	290	2038
2021	329	2039
2022	231	2040
<hr/>		
7.898		
<hr/> <hr/>		

Al 31 de diciembre de 2023, estas deducciones se corresponden, principalmente, con deducciones por actividades de investigación científica e innovación tecnológica por importe de 6.551 miles de euros (7.697 miles de euros al 31 de diciembre de 2022). A 31 de diciembre de 2023 el Grupo tiene activadas deducciones por importe de 6.777 miles de euros (6.703 miles de euros a 31 de diciembre de 2022)-

La Sociedad mantiene determinadas deducciones por reinversión que corresponden a las originadas en determinados activos materiales. La reinversión debe realizarse dentro del plazo correspondiente entre el año anterior a la fecha de la enajenación y los tres siguientes. El resumen por elemento de activo fijo de las enajenaciones realizadas acogidas a deducción por reinversión, los elementos en los que se materializa la reinversión y la fecha de mantenimiento de estos

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

últimos, se presenta en el Anexo II adjunto, el cual forma parte integrante de esta nota.

De los análisis de sensibilidad realizados por la Dirección en base a las desviaciones de las principales hipótesis utilizadas, no se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2023.

Según establece la legislación vigente los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años.

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

<u>Impuesto</u>	<u>Ejercicios abiertos</u>
Impuesto sobre Sociedades	2019 – 2022 (*)
Impuesto sobre el Valor Añadido	2020 – 2023
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2020 – 2023
Seguridad Social	2020 – 2023

(*) El plazo para la presentación del Impuesto sobre Sociedades es de 25 días naturales siguientes a los seis meses posteriores a la conclusión del periodo impositivo, por lo que el Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio 2023 no estará abierto a inspección hasta el 25 de julio de 2024.

Debido a la limitación al 95% de la exención de los dividendos derivados de participaciones superiores al 5% en el capital social, se ha revisado la diferencia entre el valor fiscal de la inversión y el valor neto contable de la Sociedades participadas registrándose un pasivo por impuesto diferido por importe de 37 miles de euros por este concepto, por ser probable su reversión en un futuro previsible (25 miles de euros en el ejercicio 2022).

30. Saldos y transacciones con Partes Vinculadas

30.1. Saldos del Grupo con Partes Vinculadas

El detalle de los saldos deudores y acreedores con partes vinculadas se presenta en la Nota 13 y 21.

En cuanto a las Sociedades Asociadas, el Grupo incluye a Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd. En el primer semestre del 2022 NC Service Milling Machines S.A., antes de formar parte del grupo, era considerada otra parte vinculada, al compartir accionistas con el grupo con una participación superior al 25%.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

30.2. Transacciones del Grupo con Partes Vinculadas

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas son los siguientes:

	Miles de euros					
	2023			2022		
	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Ingresos						
Ventas netas						
Ventas	2.804	—	2.804	1.055	167	1.222
	<u>2.804</u>	<u>—</u>	<u>2.804</u>	<u>1.055</u>	<u>167</u>	<u>1.222</u>
Gastos						
Compras netas						
Compras	27	—	27	47	27	74
	<u>27</u>	<u>—</u>	<u>27</u>	<u>47</u>	<u>27</u>	<u>74</u>

La venta de bienes se realiza en función de los precios vigentes aplicables a terceros no vinculados.

Adicionalmente a las operaciones habituales del negocio descritas en el cuadro anterior, con fecha 4 de julio de 2022 Nicolás Correa, S.A. adquirió el 88% de las acciones de NC Service Milling Machines, S.A. (Nota 5) .Esta adquisición se constituyó una operación vinculada por ser Sancor Capital S.L., consejero y accionista significativo de la Nicolás Correa y poseer de manera directa una participación que le otorga el control de la sociedad Inmobiopres Holding S.A.

30.3. Información Relativa a los Administradores de la Sociedad Dominante

El detalle de las remuneraciones devengadas de los Administradores del Grupo es el siguiente:

Miles de Euros	2023	2022
Miembros del Consejo de Administración		
Concepto Retributivo		
Remuneración por pertenencia al consejo y comisiones del consejo	534	674
Sueldos	267	167
Retribución Variable en efectivo	140	51
Sistemas de retribución basadas en acciones	0	411
Total	941	1.303

Dentro del importe registrado para el 2022, se incluyó el importe de la retribución por incentivos a largo plazo (sistemas de retribución basados en

(Continúa)

acciones) que ascendió a 411 miles de euros, dicho importe se informó únicamente cuando finalizó el periodo de medición del plan, incluyendo entonces el valor a fecha de concesión de las acciones entregadas, en lugar de informar la provisión de los importes devengados durante el periodo de servicio de los incentivos.

El importe que se indica en el epígrafe Sistema de retribución basado en acciones y que se incluye dentro de la retribución de la Consejera Delegada correspondía a la liquidación del Plan de retribución en acciones propias a largo plazo, cuyo periodo de medición finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan. Por lo que le correspondía la entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la Sociedad, la cual se produjo tras la aprobación de cuentas del ejercicio 2022.

Para calcular el valor estimado de mercado de las acciones más el impuesto de la renta de dicha retribución, que es a cuenta de la empresa, en el momento de la entrega de las mismas, se tomó como referencia el precio medio de cierre diario de las veinte sesiones de negociación anteriores a la fecha de cierre del ejercicio 2022 y de las veinte sesiones de negociación siguientes a esa fecha, dicho valor estimado de mercado ascendía a 502 miles de euros. Esta información se presentó a los exclusivos efectos de conciliación con el Informe Anual de Remuneraciones.

Con fecha de efecto 1 de enero de 2023 se han suprimido los Consejo de Administración de las filiales industriales del Grupo, pasando a ser administradas a través de Administrador Único, figura que encarna la Consejera Delegada de Nicolás Correa. La Administradora Única no recibe remuneración alguna de las filiales por el desempeño del cargo de administradora. La remuneración por estas responsabilidades están incluidas en la retribución que cobra desde la sociedad matriz. Los consejeros que desempeñaron en el ejercicio 2022 el cargo de administrador de las sociedades filiales del Grupo, percibieron una remuneración de 143 miles de euros en concepto de dietas.

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2023 y 2022 ningún miembro del Consejo de Administración tiene concedidos anticipos o créditos y, no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía. Se han pagado primas de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo por importe de 12 miles de euros (11 miles de euros en 2022). Asimismo, la Sociedad no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a antiguos o actuales Administradores de la Sociedad.

30.4. Remuneraciones a la Dirección

Para establecer y velar por las políticas comunes a todo el Grupo, en el ejercicio 2023 se crea una Dirección Corporativa, que forma parte del Comité de Dirección de Nicolás Correa S.A., liderada por la Consejera Delegada. Estos miembros del comité corporativo son los que en el 2023 se han considerado como Alta dirección de la Sociedad, a diferencia de los

(Continúa)

años anteriores en los cuales no existía este comité y se consideraba alta dirección a todos los miembros del comité de dirección de la Sociedad y los directores generales de las filiales industriales del Grupo.

La remuneración que ha devengado la Consejera Delegada por sus funciones ejecutivas asciende a 407 miles de euros a 31 de diciembre de 2023 (629 miles de euros en 2022), incluidos en la nota anterior. El resto de la Alta Dirección ha devengado a 31 de diciembre de 2023 por sus funciones ejecutivas una remuneración de 767 miles de euros (1.591 miles de euros y 45 miles de euros por su pertenencia a consejos de las filiales del grupo a 31 de diciembre de 2022). Durante el ejercicio 2023 el número de directivos ha pasado de ser de 11 en el ejercicio 2022 a 6 en el 2023.

Adicionalmente, en el epígrafe Gastos de personal de la Cuenta de pérdidas y ganancias hay reconocidos al 31 de diciembre de 2023 136 miles de euros correspondientes a la provisión de los importes devengados durante el ejercicio 2023 (a 31 de diciembre del 2022 incluía 186 miles de euros) (Nota 16.5) .

La consejera ejecutiva, en el supuesto de cese de su condición de consejera de la sociedad, tanto delegada como ejecutiva, a instancias de la compañía por cualquier causa distinta del incumplimiento grave y culpable de sus obligaciones durante la vigencia de su mandato tendrá derecho a percibir una indemnización por cese consistente en una cantidad en metálico cuya cuantía será el importe de dos anualidades de la Retribución Fija en Metálico. La opción por esta indemnización implica la renuncia a la reactivación del contrato laboral de 17 de febrero de 2004.

30.5. Transacciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de mercado realizadas por los Administradores

A parte de las transacciones con partes vinculadas desglosadas anteriormente, durante el ejercicio 2023 y 2022, los Administradores de la Sociedad dominante no han realizado con ésta ni con sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas a las de mercado.

30.6. Situaciones de conflicto de interés de los Administradores de la Sociedad dominante

Los Administradores de la Sociedad dominante y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

31. Información Medioambiental

La actividad del Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos.

El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Adicionalmente, para tener una visión más fidedigna del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2023 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental. Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A., tal y como se informa en el informe de información no financiera, tiene establecido un plan de mejora, con el objetivo de minorar de forma significativa el impacto que generará esta actividad en los próximos años, previendo que se reduzcan las emisiones totales para el año 2024 en un 5% respecto al año 2020. No se espera que logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un efecto contenido en las cuentas de resultados futuros.

Las operaciones del Grupo están sometidas a la legislación relativa a la protección del medioambiente y la seguridad y salud del trabajador. Los Administradores consideran que se cumplen sustancialmente tales leyes y que se mantienen procedimientos diseñados para fomentar y garantizar su cumplimiento.

El Grupo ha adoptado las medidas oportunas en relación con la protección y mejora del medioambiente y la minimización, en su caso, del impacto medioambiental, cumpliendo con la normativa vigente al respecto. Durante el ejercicio no se ha considerado necesario registrar ninguna dotación para riesgos y cargas de carácter medioambiental al no existir contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

El Grupo considera mínimos, y en todo caso adecuadamente cubierto los riesgos medioambientales que se pudieran derivar de su actividad, y estima que no surgirán pasivos adicionales relacionados con el medio ambiente.

No se han incurrido en gastos de naturaleza medioambiental por importe significativo, durante los ejercicios 2023 y 2022.

En un contexto de gran dependencia de la energía eléctrica y motivado por la reducción de la emisión de gases contaminantes y el pago de menores costes, durante el último trimestre de 2023, Nicolás Correa S.A. ha realizado la instalación Solar Fotovoltaica de conexión a red con una potencia instalada de 330 kW. Con esta instalación fotovoltaica se estima que la energía solar aportará al año 461.209 KWh lo que supondrá un ahorro de emisiones de 164.651 Kg Co2.. el coste de esta inversión ha sido de 254 miles de euros.(en el ejercicio 2022 no se realizaron inversiones en activo fijo por este concepto). .

32. Honorarios de Auditoría

Ernst & Young, S.L., empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo, ha devengado durante el ejercicio 2023, honorarios de auditoría por importe de 111 miles de euros (110 miles de euros a 31 de diciembre de 2022). El grupo también ha devengado honorarios por importe de 19 miles de euros por otros servicios prestados (16 miles de euros a 31 de diciembre de 2021). Estos importes incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante el ejercicio 2023, con independencia del momento de su facturación.

33. Información Financiera por Segmentos

La información por segmentos se utiliza a nivel del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, el cual es el órgano competente en la toma de decisiones, y está desglosada por sociedades. Los Administradores de la Sociedad Dominante entienden que cada una de las sociedades cumple con los requisitos para ser considerado un segmento, dado que todas tienen una actividad claramente diferenciada. Así, Nicolás Correa, S.A. fabrica y vende la maquinaria de mayor tamaño y tecnología en cualquier mercado geográfico, Hypatia GNC Accesorios, S.A. fabrica y vende maquinaria de moderada dimensión en el cualquier mercado geográfico, Nicolás Correa Calderería, S.L. fabrica y vende carenados y otros productos de mecanosoldado, NC Electrónica, S.A. fabrica y vende componentes eléctricos para maquinaria, GNC Correanayak USA Inc , es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en USA, Nicolás Correa Deutschland GmbH se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por el Grupo en el mercado Alemán, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado y N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd. se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por el Grupo en el mercado chino, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado. Las mencionadas sociedades se clasifican en aquellas que tienen como actividad principal la fabricación de máquinas herramienta y venta de bienes de equipo o componentes para bienes de equipo (sociedades “industriales”) o las que tienen como actividad principal la prestación de servicios de asistencia técnica y de comercialización (sociedades “no industriales”).

Para el ejercicio 2022, tal y como se ha indicado en la Nota 5 de Combinaciones de negocios, Nicolás Correa, S.A. se adquirió el control de la sociedad NC Service Milling Machines Tools, S.A., por lo que pasa a formar parte del Grupo Correa. La actividad central de la sociedad, junto con el servicio técnico a fresadoras, es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano. Destacar, que las operaciones del ejercicio 2022 de NC Service Milling Machines Tools, S.A. hizo referencia únicamente al segundo semestre del año, como consecuencia de la fecha de la toma de control de dicha sociedad (Nota 5). Asimismo, durante el ejercicio 2022 se constituyó la sociedad Correa Mecanizado, S.L.

Los tipos de bienes y servicios generados por cada uno de los segmentos reportables se muestran en la columna de “Actividad” del Anexo I.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El rendimiento de los segmentos se mide sobre el beneficio antes de impuestos de los segmentos. El beneficio del segmento se utiliza como medida del rendimiento debido a que el Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación de los resultados de determinados segmentos en relación a otros grupos que operan en dichos negocios.

Los precios de venta inter-segmentos se establecen siguiendo los términos y condiciones comerciales normales que están disponibles para terceros no vinculados.

Las bases de registro contable de las transacciones inter-segmentos son las mismas que las aplicables para terceros no vinculados.

En la presentación de la información por áreas geográficas, el ingreso ordinario está basado en la localización geográfica de los clientes y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los activos.

Los resultados antes de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	GNC Calderería steelworks S.L.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2023	10.156	731	1.885	617	466	(24)	123	(142)	254	14.066
Ejercicio 2022	6.980	428	1.711	371	130	(5)	(20)	165	—	9.760

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) antes de impuestos de los segmentos operativos y el resultado antes de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Resultado antes de impuestos de los segmentos operativos	14.066	9.760
Combinación de negocios (Nota 5)		1.165
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	787	592
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	(117)	—
Eliminación dividendos de sociedades consolidadas por el método de la participación	(177)	—
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.926)	(1.213)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	123	(27)
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	34	37
	<u>12.790</u>	<u>10.314</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Los resultados después de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	GNC Calderería steelworks S.L.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2023	8.881	565	1.614	471	357	(18)	102	(141)	245	12.076
Ejercicio 2022	6.290	327	1.352	361	152	(4)	(20)	164	—	8.622

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) después de impuestos de los segmentos operativos y el resultado después de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Resultado después de impuestos de los segmentos operativos	12.076	8.622
Combinación de negocios (Nota 5)		1.165
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	787	592
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	(88)	—
Eliminación dividendos de sociedades consolidadas por el método de la participación	(177)	—
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.926)	(1.213)
Eliminación de saldos inter-segmentos	92	(21)
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	33	36
Eliminación Diferido 5% dividendos	(12)	(10)
	10.785	9.171

Los activos totales desglosados por segmentos operativos son como sigue:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	GNC Calderería steelworks S.L.	Hypatia GNC Accesorios,S.A.	Nicolás Correa Electrónica,S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2023	122.791	5.538	12.567	2.767	6.660	4.777	492	820	1.682	158.094
Ejercicio 2022	102.597	5.275	14.723	2.825	6.945	2.297	407	579	1.674	137.322

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los activos totales de los segmentos operativos y el activo total consolidado a 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Activos totales de los segmentos	158.094	137.322
Eliminación de participaciones en empresas consolidadas por integración global	(6.256)	(6.256)
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	(88)	—
Incorporación de resultados acumulados de sociedades consolidadas por el método de la participación (netas de deterioros)	1.226	848
Eliminación de saldos inter-segmentos	(15.028)	(9.412)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(323)	(280)
	<u>137.625</u>	<u>122.222</u>

El detalle de los Ingresos ordinarios del Grupo asignados por segmentos operativos son las siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	GNC Calderería steelworks S.L.	Hypatia GNC Accesorios,S.A.	Nicolás Correa Electrónica,S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2023	102.213	9.115	22.598	4.035	4.655	—	930	1.496	2.852	147.894
Ejercicio 2022	72.629	8.416	23.921	3.538	1.644	—	812	1.005	2.693	114.658

La conciliación entre los ingresos ordinarios de los segmentos operativos y los ingresos ordinarios consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Ingresos ordinarios de los segmentos	147.894	114.658
Eliminación de transacciones inter-segmentos	(38.033)	(16.507)
	<u>109.861</u>	<u>98.151</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de gastos e ingresos financieros del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros					
	Nicolás Correa, S.A.		Resto de segmentos operativos agregados		Total	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ejercicio 2023	2.141	(206)	21	(178)	2.162	(384)
Ejercicio 2022	1.211	(173)	3	(134)	1.214	(307)

La conciliación entre los ingresos y gastos financieros de los segmentos operativos y los ingresos y gastos financieros consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros			
	2023		2022	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ingresos y gastos financieros de los segmentos	2.162	(384)	1.214	(307)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.926)	—	(1.213)	—
	236	(384)	1	(307)

El detalle del gasto por amortización del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros								
	Industriales					Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	GNC Calderería steelworks S.L.	Hypatia GNC Accesorios,S.A.	Nicolás Correa Electrónica,S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2023	1.103	366	176	36	165	—	66	112	2.024
Ejercicio 2022	1.120	370	151	35	77	—	74	141	1.968

La conciliación entre el gasto por amortización de los segmentos operativos y el gasto por amortización consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Gasto por amortización de los segmentos	2.024	1.968
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(37)	(37)
	1.987	1.931

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los Ingresos ordinarios de los segmentos obtenidos de clientes externos al Grupo por áreas geográficas es como sigue:

		Miles de euros										
		España	Alemania	Italia	Reino Unido	Francia	Resto Europa	China	India	USA	Resto mundo	Total
Ejercicio 2023		8.941	17.232	16.648	5.236	9.237	14.310	25.741	7.015	2.890	2.611	109.861
Ejercicio 2022		7.494	12.357	12.698	5.197	7.212	16.242	20.530	557	3.439	12.425	98.151

Durante los ejercicios 2023 y 2022, el Grupo no ha obtenido ingresos de un único cliente que superen el 10% de la cifra total de ingresos.

El detalle de los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, en función de su localización geográfica es como sigue:

		Miles de euros		
		Europa	Resto del Mundo	Total
Ejercicio 2023		32.471	339	32.810
Ejercicio 2022		29.178	453	29.631

La conciliación entre los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, y el detalle de los activos no corrientes consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

		Miles de euros	
		2023	2022
Activos no corrientes de los segmentos		32.810	30.298
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles		(322)	(357)
		32.488	29.941

(Continúa)

34. Política y Gestión de Riesgos

34.1. Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipos de interés en los flujos de efectivo. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas del Grupo, siguiendo las indicaciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración proporciona políticas y marca las directrices para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

La economía mundial parece apuntar a una tenue recuperación gradual tras los duros golpes de la pandemia y de la guerra que Rusia libra en Ucrania y así lo hemos vivido en la Sociedad durante el año 2023. Los principales problemas acontecidos en los últimos años han comenzado a minorarse, las cadenas de suministro van normalizándose, siendo sus fraccionamientos menos recurrentes, los mercados de la energía recuperan un comportamiento más previsible y la inflación disminuye de forma constante. La mejora de las perspectivas ha moderado los riesgos, que están ahora más equilibrados que a lo largo de los tres últimos años. Aun así, siguen existiendo riesgos que pueden mover a la baja las perspectivas de crecimiento mundiales.

34.1.1. Riesgo de mercado

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras están denominadas en una moneda que no es la moneda funcional de cada sociedad del Grupo. El Departamento Financiero es el responsable de gestionar la posición neta en cada moneda extranjera usando contratos externos a plazo de moneda extranjera.

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgos de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente en relación a la libra esterlina y el dólar estadounidense.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de tipo de cambio al 31 de diciembre de 2023 y 2022. Las tablas adjuntas reflejan el valor contable de los instrumentos financieros o clases de instrumentos financieros del Grupo denominados en moneda extranjera:

	Miles de euros	
	2023	2022
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		
Yuanes	316	559
Dólares estadounidenses	103	55
Libra esterlina	213	414
Libra esterlina	—	90
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	1.311	930
Yuanes	1.014	630
Dólares estadounidenses	297	283
Rupias Indias	46	—
Libra esterlina	—	17
Total activos corrientes	1.627	1.489
Total activos	1.627	1.489
Cartera de pedidos contratada en moneda extranjera	—	1.192
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	226	255
Dólares estadounidenses	189	193
Dólares canadienses	4	10
Yuanes	108	—
Libra esterlina	37	62
Anticipos de clientes	6	678
Dólares estadounidenses	—	552
Libra esterlina	—	—
Yuanes	6	126
Exposición bruta total	1.859	3.614
Instrumentos financieros derivados—no cobertura Derivados de tipo de cambio Nacionales) (Nota 11.1)	(98)	(1.556)
Exposición neta	1.761	2.058

La estrategia del Grupo es reducir el riesgo de sus ventas en divisa mediante contratos de venta a plazo de divisa desde el momento de la contratación del pedido, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta (véase Nota 11.1).

De acuerdo con lo anterior una variación del tipo de cambio del euro frente a las divisas no generaría ni beneficios ni pérdidas significativas.

(Continúa)

34.1.2. Riesgo de crédito

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito. El Grupo tiene políticas para asegurar que las ventas de productos se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado. Además, el Grupo cuenta con proveedores de servicio de información global de crédito cuyos datos ayudan en la toma de decisiones de crédito a sus clientes finales. Las operaciones con derivados y las operaciones al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de alta calificación crediticia. El Grupo dispone de políticas para limitar el importe del riesgo con cualquier institución financiera.

La exposición a este riesgo de los activos del Grupo se limita, principalmente, a los créditos comprometidos en los epígrafes de Clientes por ventas y prestaciones de servicios, Clientes empresas asociadas, otras partes vinculadas y Anticipo de proveedores, cuyo importe agregado asciende a 25.415 miles de euros (20.464 miles de euros en 2022). Parte de estos créditos por importe de 442 miles de euros (503 miles de euros en 2022) se encuentran debidamente provisionados por considerar el Grupo que son de dudosa recuperabilidad (Nota 13).

34.1.3. Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de líneas de crédito disponibles y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado. El Departamento Financiero tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito contratadas.

A 31 de diciembre 2023 el fondo de maniobra del Grupo es positivo, es decir, el activo corriente es superior al pasivo corriente, esto quiere decir que la empresa goza de buena salud y tiene suficiente liquidez para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo.

En este sentido, la Dirección del Grupo ha evaluado al 31 de diciembre de 2023 el riesgo de liquidez, para lo cual ha examinado la situación que se desprende de sus presupuestos de tesorería para el ejercicio 2023. Del mencionado análisis se desprende que teniendo en cuenta la generación de caja operativa y los límites disponibles de las pólizas de crédito contratadas con entidades financieras que se espera sean renovadas con límites y condiciones similares, será suficiente para atender sus necesidades de tesorería.

El desglose por vencimientos de los Préstamos y otros pasivos remunerados, así como el de Otros pasivos se muestra en las Notas 18 y 19. Respecto a los vencimientos esperados del resto de pasivos financieros corrientes (Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar excepto "Anticipos de clientes") no existen importes vencidos

(Continúa)

significativos y sus vencimientos están establecidos en su mayoría el primer trimestre del ejercicio siguiente.

34.1.4. Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, excepto las imposiciones a plazo fijo con vencimiento a corto plazo, a que se hace referencia en la Nota 10 y cuyo riesgo de variación en valor razonable es mínimo, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayor parte independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos financieros ajenos remunerados vía tipos de intereses fijos o variables. Los recursos ajenos emitidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de los flujos de efectivo. Los préstamos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Excepto por los préstamos recibidos a tipo de interés cero de determinadas entidades públicas (véase Nota 18) y un préstamo concedido por una entidad de crédito a tipo fijo, la totalidad de la financiación recibida por el Grupo de entidades de crédito (véase Nota 19) es a tipo de interés variable.

Durante los ejercicios 2023 y 2022, la Sociedad dominante no ha utilizado financiación de las cuentas de crédito formalizadas, si bien, dichas cuentas de crédito tienen unas comisiones de disponibilidad que han supuesto en el ejercicio 2023 un tipo medio anual del 0,38% (0,41% en 2022). Por otro lado, el coste financiero medio de los préstamos ha sido en el ejercicio 2023 del 4,32%, (1,75% en 2022), lo que establece en el 4,70% el tipo medio aproximado de la financiación de la Sociedad dominante durante este año 2022 (2,16% en el ejercicio 2022). (Nota 19).

35. Hechos Posteriores

No se han producido hechos significativos tras el cierre del ejercicio.

Los miembros del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. presentan ante sus accionistas, el Informe de Gestión Consolidado del Grupo Correa, correspondiente al Ejercicio económico 2023. Este informe anual describe los hitos principales del desarrollo del Grupo durante ese periodo:

1. Evolución y resultado de los Negocios.

1.1. Hechos significativos del Ejercicio y entorno económico

La economía mundial parece apuntar a una tenue recuperación gradual tras los duros golpes de la pandemia y de la guerra que Rusia libra en Ucrania y así lo hemos vivido en el Grupo Correa durante el año 2023. Los principales problemas acontecidos en los últimos años han comenzado a minorarse, las cadenas de suministro van normalizándose, siendo sus fraccionamientos menos recurrentes, los mercados de la energía recuperan un comportamiento más previsible y la inflación disminuye de forma constante.

Durante el Ejercicio 2023, la inflación ha disminuido más rápidamente de lo previsto tras tocar techo en 2022 y ha afectado menos de lo esperado al empleo y la actividad económica, como resultado de la evolución favorable por el lado de la oferta y el endurecimiento de las políticas por parte de los bancos centrales. En los últimos meses, tanto la inflación general como las de la inflación subyacente se acercan al promedio de antes de la pandemia.

Con el fin de reducir la inflación, los principales bancos centrales aumentaron la tasa de interés hasta niveles restrictivos en 2023, lo cual comportó altos costos hipotecarios, dificultó la refinanciación de la deuda de las empresas, limitó la disponibilidad de crédito y debilitó la inversión empresarial. No obstante, como la inflación está disminuyendo, las expectativas de los mercados de que las tasas de interés descieran han contribuido a reducir las tasas de interés a más largo plazo, así como a la subida de los mercados bursátiles. Aun así, los costos de endeudamiento a largo plazo siguen siendo elevados.

Según las estimaciones hechas públicas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) el pasado mes de enero de 2024, se prevé que el crecimiento mundial ha sido de 3,1% en 2023 y se mantendrá en 3,1% en 2024 para después aumentar ligeramente hasta 3,2% en 2025. Adicionalmente, Se prevé que el nivel general de inflación mundial descienda de 6,8% estimado en 2023 a 5,8% en 2024 y 4,4% en 2025. Se espera que la desinflación sea más rápida en las economías avanzadas, donde se prevé que la inflación descienda 2,0 puntos porcentuales en 2024, hasta 2,6%, que en las economías de mercados emergentes y en desarrollo, donde se prevé que la inflación solo disminuya 0,3 puntos porcentuales, hasta 8,1%.

El año 2024 será, una vez más, un año plagado de desafíos, pero estamos también en tiempos de oportunidad, donde se consolidan proyectos de éxito entre aquellas empresas que sean más eficientes y den una respuesta más acertada en su transformación a la nueva realidad.

1.2. Indicadores fundamentales

Durante el Ejercicio 2023 el Grupo Correa ha seguido la tendencia positiva de ejercicios anteriores, fruto de su estrategia de crecimiento sólido, rentable y sostenido en el tiempo. **La cifra de negocios consolidada del Grupo Correa**, durante el Ejercicio 2023 ha alcanzado la cifra de **109,9 millones de euros**, lo que supone un aumento del 12% con respecto a los 98,2 millones del año pasado en ese mismo periodo. La marca Correa consolida su posicionamiento estratégico como fabricante de centros de mecanizado de alto nivel añadido, completando el fresado con otras tecnologías de mecanizado como el torneado, siendo las máquinas multitarea una constante en nuestra cartera. La automatización y la digitalización marcan además esta nueva etapa, en la que nuevas tecnologías permiten satisfacer demandas personalizadas de nuestros clientes, haciendo posible este incremento de volumen de ventas, tanto por número de equipos, como por la sofisticación de los mismos, que eleva significativamente el precio medio de nuestras máquinas.

El EBITDA consolidado, durante el Ejercicio 2023 ha aumentado un 29% con respecto a las cifras del año pasado, llegando a los 14,1 millones de euros frente a un EBITDA de 10,9 millones en el periodo anterior. En términos porcentuales, en este periodo, el EBITDA supone un 12,9% sobre la cifra de ingresos ordinarios, ratio casi dos puntos superiores al del Ejercicio 2022, dato que apuntala nuestra estrategia, estrategia en la que sin renunciar al crecimiento y al volumen de ventas como una de nuestras directrices, la rentabilidad sigue siendo nuestro principal objetivo económico

Los resultados antes de impuestos (BAI), del Grupo Correa, en el Ejercicio 2023 han sido de 12,8 millones de euros, frente a los 10,3 millones del mismo periodo del Ejercicio anterior, lo que supone un aumento del 24%. Con estas cifras se obtiene una rentabilidad porcentual de BAI sobre ingresos del 11,6%, ratio un punto superior al del mismo periodo del año anterior.

Destacamos en este Ejercicio que, a pesar del impacto de la inflación en nuestra cuenta de resultados, que ha hecho que tengamos un incremento muy significativo tanto en costes fijos como variables el aumento de volumen y la eficiencia de nuestros procesos productivos nos ha hecho mejorar el resultado y la rentabilidad del ejercicio anterior. Valoramos estos datos como positivos, no solo por el crecimiento respecto a nosotros mismos, sino también comparativamente con nuestra competencia. Vamos escalando puestos en cuanto a volumen situándonos en el Top 5 de fabricantes europeos de nuestra tipología de producto, pero sobre todo nos situamos a la cabeza en cuanto a rentabilidad. Nuestros ratios EBITDA sobre Ingresos, y BAI sobre Ingresos, son varios puntos superiores a la media de nuestros competidores directos.

Durante el Ejercicio, **el período medio de pago a proveedores del Grupo Correa** ha sido de **52 días**, 55 días en 2022. A lo largo de 2024 seguiremos esforzándonos para mantener dicho período con lo establecido por ley, como ya venimos haciendo en los últimos años.

La captación de pedidos del Grupo, incluidos los pedidos intragrupo, ha alcanzado durante el año 2023 los **132,2 millones de euros**, un 19% superior a la captación conseguida en el pasado, 111,2 millones de euros. Las cifras de captación de pedidos al cierre de 2023 vienen de sectores y mercados muy diversos, lo que nos refuerza en nuestra política de seguir apostando por la diversificación comercial,

ampliando nuestra presencia en mercados internacionales, siempre combinando nuestros esfuerzos con alianzas locales que nos acerquen a la cultura empresarial de cada país.

Derivada de esa excelente captación, terminamos el Ejercicio 2023 con una **cartera de pedidos, incluidos los pedidos intragrupo**, para el conjunto del Grupo Correa de **107,7 millones de euros**, lo que supone un aumento del 15% con respecto a los 93,9 millones con los que comenzamos el año. Esta cifra de cartera hace que tengamos prácticamente comprometida la producción para el Ejercicio 2024 y que estemos ya trabajando en retos para el 2025.

2. Liquidez y recursos de capital

Unos niveles de deuda controlados y una alta liquidez, continúan mostrando la solidez financiera del Grupo, que dispone de la liquidez suficiente para hacer frente a todas sus obligaciones y mantiene un nivel de líneas de crédito y líneas de descuento de anticipos de exportación no utilizadas, hecho importante para cubrirse de cualquier posible riesgo en el corto plazo.

La **liquidez del Grupo** a 31 de diciembre de 2023 se sitúa en 23,3 millones de euros incluyendo 18,8 millones de euros correspondientes a efectivo y medios líquidos equivalentes y 4,5 millones a líneas de crédito no dispuestas, (sin considerar las líneas de descuento de anticipos de exportación no dispuestas), cifra que cubre en 7,5 veces los vencimientos de deuda a corto plazo.

La **deuda financiera neta del Grupo** ha pasado de ser a finales del 2022 de - 10,7 millones de euros a -11,7 millones a 31 de diciembre de 2023.

Los negocios del grupo continúan generando un sólido cash-flow operativo que le ha permitido continuar con su compromiso de retribución a los accionistas en 2023 (con cargo al resultado del Ejercicio 2022) mediante el pago de dividendos, así como la continuar con los planes de inversión para mejorar las capacidades productivas del Grupo Correa.

3. Principales Riesgos e Incertidumbres

3.1 Riesgos Operativos

Como hemos comentado, la mejora de las perspectivas ha moderado los riesgos, que están ahora más equilibrados que a lo largo de los tres últimos años. Aun así, siguen existiendo riesgos que pueden mover a la baja las perspectivas de crecimiento mundiales; entre ellos, los derivados de un posible empeoramiento de los conflictos geopolíticos actuales; las nuevas escaladas de los precios de las materias primas a causa de los continuos ataques en el Mar Rojo o las perturbaciones de la oferta o la tensión en el sector financiero.

Los diferentes conflictos geopolíticos abiertos actualmente, nos ha traído una creciente amenaza de fragmentación en bloques geopolíticos y geoeconómicos que daría lugar a más tensiones comerciales. El grupo no espera en el corto plazo un impacto significativo pero un alargamiento o recrudecimiento de estos conflictos podrían traer a medio plazo el aumento de las barreras comerciales entre países no aliados, y la consecuente pérdida de competitividad de nuestros productos. Es vital intensificar la

cooperación entre países en torno a cuestiones de interés común para mitigar los costos de una división de la economía mundial en bloques

El conflicto en Gaza entre Israel y Jamás podría intensificarse y afectar a toda la región. Los continuos ataques en el Mar Rojo, a través del cual fluye un 11% del comercio mundial, y la actual guerra en Ucrania pueden ocasionar nuevos shocks de la oferta negativos sobre la recuperación económica mundial, con una escalada de los precios de los alimentos, la energía y los costos de transporte. Los costos de transporte de contenedores y el tiempo de la travesía ya han aumentado con fuerza y la situación en Oriente Medio sigue siendo inestable. Un aumento de la fragmentación geoeconómica podría frenar el flujo transfronterizo de materias primas, con el consiguiente aumento de la volatilidad de los precios en el corto plazo.

Aunque menor que en años anteriores, continua el riesgo de que la inflación subyacente podría resultar más persistente. El precio de los bienes se mantiene en niveles históricamente elevados si se compara con el de los servicios. El ajuste podría materializarse en forma de una inflación de los servicios (y general) más persistente. La evolución de los salarios, en particular en la zona del euro, donde los salarios negociados siguen al alza, podría aumentar las presiones sobre los precios.

La tensión en el sector financiero podría amplificarse y el contagio podría extenderse, debilitando la economía al registrarse un marcado deterioro de las condiciones de financiación y obligando a los bancos centrales a reconsiderar la trayectoria de sus políticas. La turbulencia bancaria podría ralentizar la actividad, ya que los bancos recortarán el crédito frente a los crecientes costos de financiación y la necesidad de actuar con mayor prudencia. Asimismo, el encarecimiento del crédito podría afectar al crecimiento a través del descenso en la inversión y el consumo.

Así, el año 2024, nuevamente, estará lleno de desafíos, pero también de oportunidades. El Grupo Correa tiene el gran reto de avanzar en la innovación de sus productos y servicios, controlar los costes energéticos, financieros y laborales, retener y atraer el talento, garantizar las cadenas de suministro y logística, al tiempo que aumentar su creciente compromiso empresarial con la sostenibilidad medioambiental y social.

3.2 Riesgos Financieros

Riesgos de tipo de interés

Algunos de nuestros pasivos financieros están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien al alza. En este sentido, los bancos centrales están apostando por controlar la inflación con subidas de tipos. Las perspectivas de los tipos de interés son de cierto mantenimiento en los niveles actuales con posibilidades previstas de descenso a partir de la segunda mitad del 2024.

No obstante, el Grupo tiene minimizados dichos riesgos por su fortaleza financiera, sus niveles de deuda controlados y el equilibrio en sus balances entre la financiación a corto y a largo plazo.

Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, puede estar sometido al riesgo de tipo de cambio por operaciones en divisas como consecuencia de nuestras transacciones comerciales en todo el mundo. Sin embargo, la política del grupo es minimizar el riesgo de cambio de estas operaciones mediante contratos de venta a plazo de divisas; de ese modo, garantizamos la estabilidad de los márgenes de venta en el momento de obtener el pedido en una divisa distinta al euro, independientemente de la evolución de las mismas.

Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundamentada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad para liquidar posiciones de mercado. El grupo tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disposición moderada de líneas de crédito contratadas sin usar, para utilizarlas, cuando sea necesario, si llega el caso.

4. Circunstancias importantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio

No ha habido otras circunstancias relevantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio.

5. Resumen Ejecutivo y Evolución Previsible del Grupo

El año 2023 ha sido para el Grupo Correa un buen año en su conjunto, un año en el que con un volumen consolidado por encima de los 100 millones de euros, pasamos a tener relevancia, no solo por nuestro producto, que siempre ha gozado de reconocimiento, sino también por nuestra propia posición relativa en el sector, donde nos situamos entre los grandes fabricantes a nivel europeo, como competidor y como empresa.

Nuestra aproximación al cliente es lo que nos caracteriza y nos diferencia, no solo por la capacidad de poder ofrecerle un producto adaptado a las necesidades particulares y específicas que pueda tener, con la tecnología puntera de cada momento, sino porque nuestra vocación es la de convertirnos, desde el primer contacto, en un socio estratégico para él, poniendo a su disposición nuestro conocimiento para que pueda optimizar su inversión. La fidelización de nuestros clientes es clave para nuestro negocio, tanto para ventas como para el negocio del servicio, y somos muy conscientes de que esta se consigue generando clientes satisfechos, primer objetivo que tenemos como organización. Es este un objetivo que requiere de mucha profesionalidad en todos nuestros procesos a lo largo del ciclo de vida de la máquina y mucha dedicación, en un entorno cada vez más exigente, en el que las soluciones en el mercado son crecientes, con nuevos actores que vienen de países emergentes como China, en el que no solo hay que ser competitivos en precio, sino que hay que marcar la diferencia, con producto de altas tecnologías, tanto a nivel de eficiencia como de servicio.

Por supuesto, además de fidelizar y mantener a nuestro cliente existente, el llegar a nuevo cliente es otra de nuestras prioridades. La reputación de marca, nuestro posicionamiento, y sobre todo nuestra aproximación a cliente ya comentada, nos están

dando sus frutos, pudiendo incorporar a nuestra familia de usuarios nuevos integrantes. La promoción, tanto en ferias, como en distintos medios especializados y redes sociales se intensifica año tras año, para poder seguir ampliando nuestros horizontes, siguiendo con una vocación clara de crecimiento. Los casos de éxito con diferentes clientes, de diferentes sectores, son nuestro principal reclamo publicitario, porque son la demostración de lo que supone hoy en día contar con una máquina Correa.

En 2024 nuestra estrategia seguirá sustentada por estos mismos pilares, la búsqueda de nuevas oportunidades y el compromiso de ofrecer a nuestros clientes actuales mejoras de producto con las que puedan optimizar sus procesos de fabricación, marcarán nuestra operativa en cuanto a la Investigación y Desarrollo. La automatización y la digitalización, en un contexto en el que la mano de obra especializada es un bien muy escaso, seguirán estando muy presentes en nuestros diseños e irán adquiriendo más y más protagonismo.

En clave interna, nos encontramos en un ciclo expansivo en el que las nuevas inversiones serán determinantes para adaptar nuestros medios productivos tanto al volumen, como a las nuevas necesidades de fabricación. Los mismos parámetros que definen el producto para nuestros clientes, digitalización y automatización, serán críticos para nosotros, y marcarán el desarrollo de nuestros procesos productivos. Un ciclo en el que no solo la productividad nos marcará el camino, sino también el compromiso con nuestra sociedad y nuestro entorno, y la búsqueda de alternativas que nos permitan además de ser más eficientes, ser más limpios en cuanto a emisiones se refiere, será para nosotros una prioridad.

En 2024, después de haber acabado con las tareas de derribo y acondicionamiento del terreno, está prevista la construcción que albergará nuestra nueva filial de mecanizado, Correa Mecanizado, S.L., a escasos metros de la ubicación actual de la sociedad matriz, que dotaremos de fresadoras y rectificadoras de última generación, con las que podremos obtener requisitos de acabado y precisión diferenciales, con procesos mucho más eficientes de los que tenemos actualmente. Tendremos dentro de nuestro Grupo Empresarial, una demostración fehaciente de lo que será la “fábrica del futuro”, tanto por eficiencia de proceso, usando las tecnologías 4.0 disponible hoy en día, como por eficiencia medioambiental. La inversión completa rondará los 25 millones de euros, parte de los cuales ya ha tenido lugar tanto para la compra de la parcela, como para anticipos de compra de algunos equipamientos.

Esperamos que sea en 2024 cuando los Fondos Europeos hagan su aparición para este tipo de inversiones, pero en cualquier caso no serán determinantes para que podamos acometerlas, necesarias para consolidar nuestra posición y mirar al futuro con ambición. Acudiremos a fuentes de financiación externas, apoyándonos en nuestros acreedores habituales, los que han estado acompañándonos en este camino de crecimiento, para financiar las inversiones a largo que no sean objeto de ayudas y/o no afrontemos con fondos propios.

En cuanto a las ventas, a pesar de los continuos augurios de parada de la economía y por tanto de la inversión, después de un 2023 en el que los resultados comerciales han sido muy importantes, no tenemos razones para anticipar una ralentización de nuestra actividad. Si bien es cierto que, a pesar de que la competencia es creciente y que cerrar los pedidos se ha vuelto más laborioso porque el acceso a la financiación

se ha endurecido, seguimos viendo un buen nivel de actividad comercial y confiamos por tanto en mantener continuidad en la entrada de pedidos.

Si hablamos de sectores industriales, la foto es la misma que mostrábamos en nuestro informe semestral. Vemos que hay dos actividades que destacan por encima de los demás, Defensa, porque el mundo está cambiando y debe estar preparado para lo que pueda venir es una preocupación transversal en todos los países, y el sector Aeronáutico, que tras años de hibernación empieza a remontar y vemos como los grandes fabricantes están empezando a poner toda la maquinaria a funcionar para atender todos los pedidos que desde las distintas aerolíneas les van llegando. También el sector de la Automoción, aunque de manera más desigual, empieza a mostrar signos de recuperación, pero tímidamente. De confirmarse esta recuperación sería una gran noticia para Europa, que se ha visto lastrada por distintas causas en los últimos años por la falta de actividad en un sector como este, tractor de sus principales economías.

En la otra cara de la moneda están el sector de la Energía, muy importante en los últimos años, que empieza a dar signos de debilidad tras años de mucha actividad, así como la Construcción y sus derivados que mueven mucho al sector de la Mecánica General, que también empieza a resentirse. Afortunadamente desde el Grupo Correa, apostamos desde hace muchos años por la diversificación, y ofrecemos soluciones de mecanizado integrales para todos estos sectores, aproximándonos comercialmente a unos u otros en función de las circunstancias.

Por mercados, China ha vuelto a ser nuestro primer mercado en el Ejercicio que cerramos, pero con un comportamiento desigual en el primer y segundo semestre, enfriándose mucho las expectativas en este último periodo. Seguimos trabajando ofertas de clientes que han retomado proyectos importantes para atender grandes retos productivos, pero de manera genérica observamos una ralentización en un momento de muchos cambios en el país con lo que las previsiones para los próximos meses llaman a la prudencia.

Alemania, convertida en uno de nuestros primeros mercados después de los esfuerzos realizados en estos últimos años, tanto humanos como de inversión ha tenido un buen comportamiento, aunque con ratios inferiores a los del Ejercicio 2022 que marcaron máximos históricos. Pudimos comprobar en la feria EMO, de Hanover, el pasado mes de septiembre, que nuestro posicionamiento ha mejorado mucho en los últimos años, y somos hoy una alternativa a tener en cuenta en nuevos inversores potenciales más allá de renovar la confianza en clientes que ya teníamos. A pesar de los indicadores macroeconómicos nuestra visión del mercado es positiva basándonos en la tendencia de ofertas y proyectos en curso que manejamos. Si bien es cierto que el país no atraviesa su mejor momento, por la situación de incertidumbre el automóvil, que es el sector que más peso tiene en su PIB, hay otros sectores minoritarios que están en ciclos expansivos, como la Defensa, para los que nosotros tenemos soluciones muy competitivas. Reforzar nuestro equipo en la filial, con nuevas incorporaciones, tanto en ventas como en servicio técnico y aplicaciones, para poder dar un servicio integral y de proximidad a nuestro cliente germano, seguirá marcando nuestro día en 2024 en este país, por el que apostamos como mercado de futuro para nuestra marca.

El tercer gran mercado de este 2023, está siendo Turquía, país que, para nosotros, siendo un lugar en el que hemos tenido presencia continuada, nunca había tenido

tanto protagonismo. Contrariamente a lo que ocurre de manera general, la automoción está teniendo un nivel de implantación importante en este país, pues se está posicionando como lugar de producción de bajo coste, en un momento en el que se buscan reubicaciones que eviten la concentración en mercados que habían tenido anteriormente esta consideración, como es el caso de China o Korea, y esto está haciendo que su actividad industrial y su nivel de inversión en bienes de equipo se encuentre en máximos de los últimos años. Estamos apostando fuerte por afianzar allí nuestra presencia y hemos conseguido pedidos importantes en clientes de referencia, que sin duda nos ayudarán a ser más reconocidos como marca.

En el resto de los mercados el comportamiento es desigual, con pedidos puntuales, en algunos casos muy significativos, pero que son fruto de un determinado proyecto más que de la propia situación del mercado. Nuestra apuesta por tener presencia en los diferentes mercados del mundo industrial, diversificando geográficamente, trabajando de manera conjunta con agentes locales, seguirá marcando nuestra estrategia, pues consideramos que es imprescindible para mantener el volumen, más allá de atender de manera muy personalizada y específica nuestros mercados de referencia. Como dato significativo, para que esto pueda visualizarse, decir que en 2023 hemos vendido en 18 países diferentes, lo que da idea de nuestro nivel de visibilidad más allá de estos mercados de concentración.

El mercado nacional, desafortunadamente, y en línea con lo acontecido en los últimos años, sigue en niveles muy bajos, sin remontar de manera clara, aunque mantenemos un buen nivel sobre todo con actividades de las empresas filiales.

Aumentar nuestro volumen de negocio, es para nosotros una prioridad, y en ello estamos trabajando, pero siempre manteniendo una estrategia clara que nos enfoque a la rentabilidad, que será la que nos permita, a su vez, continuar con este crecimiento.

6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo.

En línea con la exitosa estrategia de Investigación y Desarrollo (I+D) desarrollada en ejercicios anteriores, el Grupo Correa ha continuado enfocando sus esfuerzos durante el Ejercicio 2023 en la mejora de las prestaciones de sus máquinas y en el desarrollo de nuevos productos. Con este objetivo, la empresa ha continuado con la ejecución de diversos proyectos de carácter estratégico, apoyados muchos de ellos por ayudas públicas.

6.1. I+D en Nicolás Correa, S.A

De manera coherente con los nuevos paradigmas de la Industria 4.0, Nicolás Correa, S.A. ha reafirmado su compromiso en un contexto de mercado global, orientándose hacia el desarrollo y la mejora de una gama de productos competitiva en los ámbitos de conectividad y mejora de servicios de alto valor añadido. Este enfoque estratégico posiciona a la empresa como un socio esencial en el proceso de transformación digital

de sus clientes, consolidándose como un actor clave en este contexto empresarial dinámico.

6.1.1. Proyectos financiados con ayudas públicas

Durante el año 2023, Nicolás Correa, S.A. ha estado involucrada en cinco proyectos respaldados por ayudas públicas. En estas iniciativas, los equipos interdisciplinarios de I+D de la empresa han colaborado estrechamente con destacadas instituciones académicas, centros tecnológicos, así como con diversos clientes y proveedores.

En el contexto de la prestigiosa convocatoria del programa Misiones de Ciencia e Innovación del CDTI, el proyecto "MHAYA", liderado por Nicolás Correa S.A. y con un presupuesto total de 4,5 millones de euros, ha proseguido con su objetivo de transformar las gamas actuales de máquinas-herramienta en centros de producción inteligentes y autónomos, capaces de adaptarse de manera automática a las condiciones variables de los procesos y entornos de producción.

Durante este ejercicio, se ha continuado con el estudio y desarrollo de las arquitecturas de comunicación, adquisición de datos y análisis de los procesos ejecutados en las máquinas, llevando a cabo estas actividades en estrecha colaboración con los principales miembros del consorcio. Cabe destacar que este proyecto está aún en sus primeras fases de desarrollo, estando previsto su conclusión en el Ejercicio 2025.

En el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia y promovido por el Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades y respaldado por la Agencia Estatal de Investigación dentro de la Convocatoria de Colaboración Público-Privada establecida en el Plan Estatal de Investigación Científica, Técnica y de Innovación 2021-2023, se ha aprobado a finales de 2023 la financiación del proyecto "REMAR". En este proyecto, Nicolás Correa S.A. vuelve a demostrar su papel de liderazgo acompañado de la Universidad de Burgos como socio tecnológico en el desarrollo de simuladores en Realidad Mixta para el entrenamiento en el mantenimiento de maquinaria compleja, en especial máquina-herramienta. De esta forma, la empresa dispondrá de herramientas de última generación para mejorar la productividad y seguridad de sus técnicos en las labores de postventa.

Los simuladores en Realidad Extendida estarán estructurados en niveles de dificultad progresiva, de forma que permita tanto la formación de operarios noveles como de profesionales experimentados en el mantenimiento de las máquinas. El proyecto, cuyo periodo de ejecución abarcará tres años, se extenderá hasta el año 2026, consolidando así los esfuerzos conjuntos en la búsqueda de soluciones innovadoras y seguras en el ámbito industrial.

Finalmente, a mediados del año 2023, se llevaron a cabo las pruebas de validación de los prototipos desarrollados durante los últimos 3 años en los dos planes estratégicos respaldados por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) de la Unión Europea y la Junta de Castilla y León, a través del ICE (Instituto para la Competitividad Empresarial), quienes otorgaron una ayuda financiera cercana al millón de euros en el año 2020. Esta validación marca la exitosa conclusión de ambos planes estratégicos.

Estos dos planes estratégicos han posibilitado a la empresa el desarrollo de tecnologías innovadoras, fundamentales para el drástico aumento de la productividad y flexibilidad de las gamas actuales de máquinas-herramienta de la empresa.

Los resultados obtenidos en ambos proyectos han tenido un impacto significativo en la competitividad de la empresa, sobresaliendo la favorable acogida de los diseños de maquinaria equipados con sistemas autónomos de paletización. En este contexto, es destacable mencionar que Nicolás Correa S.A. ha completado durante este 2023 la instalación del primer sistema de paletización desarrollado en el marco de este proyecto, al igual que la formalización de varios pedidos de estas soluciones en clientes de referencia.

Este éxito refleja la capacidad de Nicolás Correa S.A. para impulsar la innovación y responder de manera efectiva a las demandas del mercado, consolidándose como un referente en el sector industrial.

Asimismo, en el transcurso de este ejercicio se ha concluido exitosamente el proyecto "AUTOMAHE". Este proyecto ha desarrollado una solución de software de postprocesador multiplataforma flexible, diseñada para ser compatible con la gran mayoría de los programas CAD/CAM disponibles en el mercado y utilizados por los clientes de Nicolás Correa S.A. Este software incorpora herramientas basadas en inteligencia artificial para llevar a cabo cálculos óptimos de las trayectorias de mecanizado, contribuyendo así a mejorar la productividad de las fresadoras de la empresa y el valor añadido que estas aportan a nuestros clientes

Todos estos proyectos han sido apoyados financieramente por distintos organismos, tales como la Unión Europea, el Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) o el Instituto para la competitividad empresarial de Castilla y León (ICE) en convocatorias competitivas de ayudas a la ejecución de proyectos de I+D. Esta contribución resulta fundamental para el desarrollo exitoso de los mismos, siendo necesario el agradecimiento a estos organismos por el apoyo que nos brindan para la consecución de los objetivos de I+D de la empresa.

6.1.2. Proyectos autofinanciados

Adicionalmente a los proyectos respaldados por ayuda pública, durante el Ejercicio 2023 se llevaron a cabo otros proyectos internos de relevancia.

En primer lugar, a partir del sistema de paletización automática desarrollado en los planes estratégicos descritos en párrafos anteriores, se ha adaptado esta solución general e incorporado a un amplio número de familias de nuestras máquinas de última generación. Este sistema proporciona a las fresadoras una zona de carga y descarga automatizada de piezas, la cual opera de manera independiente a la zona de mecanizado. Dicha implementación posibilita que la máquina funcione de manera autónoma durante periodos de tiempo más prolongados, generando un aumento notable en la productividad.

Asimismo, a lo largo de este ejercicio, los esfuerzos destinados a mejorar el diseño de las gamas actuales de fresadoras de Nicolás Correa S.A. se han focalizado en la ampliación de las soluciones de mecanizado mediante el diseño y fabricación interna

de una gama completa de mesas multifunción que integran capacidades tanto de fresado como de torneado. De manera similar, se ha expandido la gama de cabezales ofertados por la empresa con la incorporación de nuevos cabezales con motores directos, solución que contribuye a una mayor fiabilidad y productividad. Estos nuevos modelos sentarán las bases para lo que será el futuro inmediato de la familia de cabezales universales que se integrarán en las máquinas Correa.

Finalmente, se ha proseguido con el avance en la digitalización como parte integral del proyecto de transformación y visión futura de la empresa. En este contexto, se ha ampliado la sensorización implementada en nuestras máquinas, al igual que el desarrollo de gemelos digitales, lo que permite simular el comportamiento de la máquina y del proceso. Esta funcionalidad ofrece un alto valor añadido a la oferta de nuestras soluciones.

6.2. I+D en las filiales industriales del Grupo Correa

Durante el Ejercicio 2023, se ha mantenido la continuidad en las labores de investigación y desarrollo en el marco del proyecto de I+D "SmarTaladrine". Este proyecto, llevado a cabo en consorcio y bajo la dirección de GNC Hypatia, ha proseguido sus actividades focalizadas en el diseño conceptual de sistemas destinados a la monitorización del comportamiento de la taladrina, el estado de la maquinaria y las condiciones ambientales.

El propósito fundamental de esta iniciativa consiste en concebir y materializar una solución innovadora capaz de modelar de manera precisa el comportamiento de las taladrinas, estableciendo correlaciones con las condiciones del entorno y las variables inherentes a la maquinaria.

Este proyecto está financiado por la Agencia Estatal de Investigación (AEI) mediante la convocatoria de Colaboración Público-Privada 2021 y por la Unión Europea-NextGenerationEU/PRTR.

En el transcurso de este ejercicio, igualmente la sociedad Hypatia GNC Accesorios S.A ha focalizado sus esfuerzos en la mejora y expansión de la oferta de nuevos accesorios para el cambio de herramientas. Estos accesorios, caracterizados por una creciente complejidad tecnológica, han sido objeto de atención prioritaria en aras de fortalecer la posición competitiva de la empresa en el mercado.

De manera paralela, se ha dedicado especial atención a la integración de una amplia variedad de accesorios y personalizaciones en la gama de máquinas existentes. Estas actividades de I+D, orientadas hacia la versatilidad y adaptabilidad de nuestras soluciones, han sido concebidas con el objetivo de satisfacer de manera óptima las exigencias cambiantes de la industria.

7. Adquisición y enajenación de acciones propias.

Con fecha 23 de Julio de 2020, el Consejo de Administración de la empresa matriz, acordó llevar a cabo un programa de recompra de acciones, con la finalidad de cumplir con los términos y condiciones de un plan de entrega de acciones de la Sociedad a la Consejera Delegada, consistente en la entrega de hasta 75.000 acciones de la Sociedad condicionado al alcance de manera acumulada, durante los Ejercicios 2020,

2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años.

El periodo de medición finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan. Con fecha 10 de marzo de 2023, tras la formulación de cuentas del ejercicio 2022, se procedió, en consecuencia, a la entrega a Dña Carmen Pinto, de 75.000 acciones de la Sociedad.

Con los movimientos anteriormente descritos, el grupo mantiene 160.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2023.

8. Informe Anual de Gobierno Corporativo, Informe Anual de Retribuciones al Consejo y Estado de Información no Financiera.

El texto literal del Informe Anual de Gobierno Corporativo y del Informe Anual de Retribuciones al Consejo correspondientes al Ejercicio 2023 que han sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y que forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2023, se encuentra disponible en la dirección web de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (<http://www.cnmv.es>).

Así mismo, el Estado de Información No Financiera ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2023.

ANEXO I: Medidas Alternativas del Rendimiento

En la elaboración de la información financiera, el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. ha adoptado una serie de Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR" por sus siglas en español), con el objetivo de conseguir un mayor entendimiento de la evolución del negocio. Las MAR son indicadores importantes para los usuarios de la información, así como para la toma de decisiones operativas y estratégicas de la Compañía. Su propósito consiste en evaluar el rendimiento financiero, flujos de efectivo y/o situación financiera de la Compañía a través de períodos comparables.

EBITDA ("Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization")

El EBITDA o Resultado bruto de explotación incluye todos los ingresos y gastos excepto amortizaciones, provisiones, resultados financieros y gastos por impuestos; siendo la base de cálculo el saldo en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias de cada una de dichas partidas.

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son las siguientes partidas de la cuenta de Pérdidas y Ganancias:

EBITDA CONSOLIDADO			
	31/12/2023	31/12/2022	Var. (%)
Beneficio/(pérdidas de explotación)	12.139	10.165	
+ Gastos por amortización	1.987	1.931	
- Diferencia negativa de consolidación	—	-1.165	
EBITDA CONSOLIDADO	14.126	10.931	29,2 %

Esta MAR refleja la rentabilidad operativa de la Compañía, ya que mide el resultado de explotación antes de deducir los intereses, los impuestos, deterioros y amortizaciones.

Deuda Financiera Neta

La Caja Neta es la tesorería, tanto corriente como no corriente, que quedaría disponible para la Sociedad una vez descontada el total de la deuda financiera tanto corriente como no corriente.

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2023

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son las siguientes partidas del Balance:

DEUDA FINANCIERA NETA			
	31/12/2023	31/12/2022	Var. (%)
Pasivos financieros con entidades de crédito no corriente	1.997	4.183	
Otros pasivos financieros no corriente	2.245	2.434	
Pasivos por arrendamiento no corriente	597	556	
Pasivos financieros con entidades de crédito corriente	2.096	2.666	
Otros pasivos financieros corrientes	818	889	
Pasivos por arrendamientos corriente	198	156	
- Activos financieros corrientes	-854	-47	
- Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	-18.817	-21.561	
DEUDA FINANCIERA NETA	-11.720	-10.724	9,3 %

Esa MAR ayuda a determinar:

(i) Posición de deuda neta negativa o caja neta: indica la liquidez de la Compañía una vez se han deducido las obligaciones financieras. Refleja la parte de efectivo que queda disponible para destinar al desarrollo de la actividad de la Compañía, el colchón de liquidez;

(ii) Posición de deuda neta: indica el nivel de endeudamiento de la Compañía una vez deducido el efectivo y equivalentes del efectivo disponibles, y por tanto refleja que, parte de la actividad de la Compañía, se encuentra financiada con recursos externos.

Liquidez

La liquidez de una empresa es la capacidad que tiene esa empresa para conseguir dinero en efectivo, sin perder significativamente su valor.

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son la suma de la partida del Balance Efectivo y otros activos líquidos equivalentes más las líneas de crédito no dispuestas al final del periodo.

LIQUIDEZ			
	31/12/2023	31/12/2022	Var. (%)
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	18.817	21.561	
Líneas de crédito *ver nota 19 memoria	4.450	6.900	
LIQUIDEZ	23.267	28.461	(18,2) %

Esa MAR ayuda a determinar la capacidad de la compañía para cumplir con sus obligaciones en el corto plazo.

Estado de Información No Financiera Ejercicio 2023



correa

**Informe de Verificación Independiente del Estado de Información
No Financiera consolidado correspondiente al ejercicio anual finalizado
el 31 de diciembre de 2023**

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA CONSOLIDADO

A los accionistas de NICOLÁS CORREA, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado adjunto (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023, de NICOLÁS CORREA, S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado adjunto del Grupo.

El contenido del EINF incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en el apartado 7.3 "Índice de contenidos de la Ley 11/2018" incluida en el EINF adjunto.

Responsabilidad de los Administradores

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión Consolidado del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de NICOLÁS CORREA, S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los Sustainability Reporting Standards de Global Reporting Initiative (estándares GRI) seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en el apartado 7.3 "Índice de contenidos de la Ley 11/2018" del citado Estado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de NICOLÁS CORREA, S.A. son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

Nuestra independencia y gestión de la calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las normas internacionales de independencia) del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (Código de ética del IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica la Norma Internacional de Gestión de la Calidad (NIGC) 1, que requiere que la firma diseñe, implemente y opere un sistema de gestión de la calidad que incluya políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de los requerimientos de ética, normas profesionales y requerimientos legales y reglamentarios aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica" (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- ▶ Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- ▶ Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2023 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado 7.2 "Materialidad", considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- ▶ Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2023.
- ▶ Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2023.
- ▶ Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2023 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- ▶ Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF del Grupo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en el apartado 7.3 "Índice de contenidos de la Ley 11/2018" del citado Estado.

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

INSTITUTO DE CENSORES
JURADOS DE CUENTAS
DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

2024 Núm. 012404739
SELLO CORPORATIVO: 30,00 EUR

Sello distintivo de otras actuaciones
.....

ERNST & YOUNG, S.L.



Alberto Castilla Vida

28 de febrero de 2024

INDICE

Carta del presidente.....	3
1. Modelo de Negocio	4
1.1. Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas	8
1.2. Perfil del Grupo	9
1.3. Buen Gobierno Corporativo.....	19
2. Medio Ambiente	23
2.1. Gestión del Medio Ambiente	23
2.2. Contaminación	27
2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos	28
2.4. Uso sostenible de los recursos	30
2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono	32
2.6. Protección de la Biodiversidad	35
3. Personal	35
3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla	36
3.2. Remuneración y Brecha Salarial	39
3.3. Organización del trabajo	41
3.4. Relaciones sociales	41
3.5. Salud y Seguridad	42
3.6. Formación	44
3.7. Igualdad y Diversidad	44
4. Respeto de los Derechos Humanos	46
5. Lucha contra la corrupción y el soborno	48
5.1. Medidas para prevenir la corrupción	48
5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales	49
5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	49
6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	51
6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	51
6.2. Subcontratación y proveedores	53
6.3. Clientes	55
6.4. Información fiscal	57
7. Acerca de este informe	59
7.1. Alcance temporal y organizativo	59
7.2. Materialidad	60
7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018	64
8. Datos de contacto	70

Carta del presidente

El año 2023 ha sido un año clave para nuestra sociedad en el que hemos conseguido consolidar nuestro liderazgo situándonos entre los grandes fabricantes a nivel europeo, no solo por nuestro producto, que siempre ha gozado de reconocimiento, sino también por nuestra reputación como organización a todos los niveles.

Nos encontramos en un ciclo expansivo en un momento en el que a la vez se están produciendo grandes cambios en los sectores industriales, debido tanto a factores tecnológicos como políticos y sociales. Al aumento de volumen de negocio que consolidamos cada año, se le une la necesidad de implantación de nuevas tecnologías que son determinantes para adaptar tanto nuestro producto final al mercado, como para adaptar nuestros procesos de fabricación a las nuevas autoexigencias de eficiencia, grandes retos para los que estamos muy motivados y sobre todo preparados.

La investigación y el desarrollo en nuevo producto, incorporando nuevas herramientas de digitalización y automatización, en la que seguimos inmersos, unidas a una vocación clara del crecimiento e incorporación de talento en todas nuestras empresas del Grupo, serán determinantes, tanto para mantener los resultados conseguidos como para abordar nuevos objetivos. Seguimos apostando por una gestión transversal entre las empresas del Grupo que nos permita aprovechar nuestras sinergias y las ventajas de la integración vertical en nuestros procesos, como ventaja competitiva diferencial que es.

Los logros del 2023, como colofón de la buena marcha de la Sociedad, nos permiten abordar unas inversiones importantes que harán mucho más eficiente nuestra fabricación, permitirán ampliar mucho nuestra capacidad de montaje en la planta actual y servirán para mostrar a nuestros agentes y clientes cómo se puede organizar una planta productiva como “la fábrica del futuro”. Estamos ya de lleno lanzados a alcanzar este nuevo objetivo, sin perder, en absoluto, el objetivo de la rentabilidad.

Por último, destacar que no solo la productividad nos marcará el camino, sino también el compromiso con nuestra sociedad y nuestro entorno, y por supuesto la búsqueda de alternativas que nos permitan además de ser más eficientes, más limpios en cuanto a emisiones se refiere, serán también para nosotros una prioridad.

Con estos objetivos seguimos trabajando para alcanzar en 2024 un nuevo Ejercicio que dé satisfacción a todos Vds.

Con esa intención y compromiso, les saluda muy atentamente.



A handwritten signature in black ink, consisting of several overlapping horizontal and diagonal strokes.

D. José Nicolás-Correa Barragán
Presidente

1. Modelo de Negocio

Nicolás Correa S.A., (en adelante, Nicolás Correa o la Sociedad) actual matriz del Grupo Nicolás Correa (en adelante Grupo Correa o el Grupo), fue fundada en Eibar en el año 1947 por Baldomero Nicolás-Correa, padre de nuestro actual Presidente.

En ese momento, Nicolás Correa contaba con solo 12 empleados. Hoy es uno de los Grupos industriales de referencia en máquina herramienta en Europa, con más de 450 empleados y una cifra de negocio de 110 millones de euros, centrando su actividad en la concepción, diseño y fabricación de fresadoras de grandes dimensiones y alta tecnología.

El negocio principal del Grupo Nicolás Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, apostando por la integración vertical, desarrollando filiales industriales, en el mismo entorno de Burgos, para la fabricación de los principales elementos de las mismas. Con miles de fresadoras instaladas en todo el mundo, la marca "CORREA", con su amplia gama, ofrece soluciones de fresado perfectamente adaptadas a los entornos productivos más exigentes, como el sector energético, la automoción, el sector aeroespacial y el ferroviario. La satisfacción del cliente y la búsqueda constante de la innovación, ofreciendo soluciones tecnológicas de primer nivel, hacen que los clientes, sigan confiando en nuestras soluciones.

En la actualidad, Nicolás Correa exporta en torno al 92% de su producción a más de 18 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

Localización de plantas productivas y oficinas comerciales del Grupo Correa

La distribución geográfica de las distintas empresas del Grupo, permite al Grupo Correa disponer de suministros críticos de primera calidad y satisfacer los requerimientos de flexibilidad e inmediatez de los clientes.



ESPAÑA

- Nicolas Correa S.A.
- Hypatia GNC Accesorios S.A.
- GNC Calderería Steelworks S.L.
- Nicolás Correa Electrónica S.L.
- NC Service Milling Machines, S.A.
- Correa Mecanizado, S.L. (en construcción)

ALEMANIA

- Nicolás Correa Deutshland GmbH

CHINA

- Nicolás Correa Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.
- Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.

EEUU

- GNC Correanayak USA

INDIA

- Nicolás Correa, S.A. India Branch

Nicolás Correa, S.A. cotiza en la bolsa de Madrid desde el año 1989.

El Grupo Correa ofrece una de las gamas de soluciones de fresado más amplias del mercado que abarca máquinas de bancada, pórtico y columna móvil. El diseño y la fabricación de la gama se realizan enteramente en España con una Ingeniería propia que ha ido evolucionando a lo largo de los años, a la vez que lo hacía el producto, para irse adaptando a las nuevas necesidades de nuestros clientes y su entorno productivo.



F2MV

1957-1967

Las fresadoras Correa de la gama F2 comienzan a incorporar embragues electromagnéticos que permite incrementar la capacidad de desbaste manteniendo la precisión.



BC-2000

1947-1957

Con una plantilla de doce personas, se comienzan a fabricar las primeras fresadoras Correa.



F5UA

1967-1975

Nicolás Correa comienza a fabricar fresadoras de mayor tamaño, con ciclos cuadrados y cúbicos lo que le permite aumentar su competitividad a nivel mundial.



A-20

1977-1987

A finales de los 70, se modifica la estructura de las fresadoras que comienzan a incorporar bancadas permitiendo ofrecer mayor robustez. Por primera vez Nicolás Correa aplica la tecnología "box in box" en el diseño de sus fresadoras.



A-30

1987-1997

La fresadora Correa A-30 supone una gran innovación con la incorporación de control numérico; además, el mayor tamaño de las máquinas permite mecanizar piezas de grandes dimensiones. Durante este período, en el año 1989, Nicolás Correa comienza a cotizar en la Bolsa de Madrid.



L-30

1990-2004

Nicolás Correa lanza su primera máquina de columna móvil. Una máquina que permitía el mecanizado de piezas de grandes dimensiones así como el trabajo en pendular.



FP-30

1997-2007

Las máquinas de la gama FP representan un concepto de máquina puente totalmente innovador que permite a Nicolás Correa convertirse en el primer fabricante europeo de fresadoras de tipo puente.



AXIA

2003-HOY

Nicolás Correa desarrolla su gama de fresadoras de columna móvil de última generación aplicando la tecnología "box in box" e incorporando los sistemas de corrección de la salida del carnero más avanzados del momento.



VERSA

2007-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Versa. Aplicando tecnología de última generación Nicolás Correa fabrica la gama de máquinas puente de mayores dimensiones de su historia.



FOX

2014-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Fox. En ella concentra todo el conocimiento y experiencia en la fabricación de máquinas puente de los últimos 20 años. La Fox incorpora unos sistemas para controlar la temperatura en el eje vertical únicos en el mercado.



NORMA MG

2017 -HOY

Nicolás Correa - Hypatia lanza al mercado una nueva familia basada en el modelo NORMA, pero con un plato giratorio integrado en el eje X. La flexibilidad de tener una máquina capaz de trabajar en 4+2 ejes, permite mejorar el posicionamiento en muchos sectores.



XPIDER

2018 -HOY

Nicolás Correa lanza al mercado una nueva familia de máquinas Top Gantry de alta velocidad para cubos de trabajo algo inferiores a la ORIX. Es la máquina más rápida fabricada por Nicolás Correa hasta la fecha con avances máximos de hasta 60 m/min.



UDX

2019 -HOY

Nicolás Correa desarrolla el cabezal UDX, donde aplica una tecnología única en el mercado. Es a primera vez en la historia que alguien fabrica un cabezal de transmisión mecánica capaz de girar a 10,000 rpm. Este cabezal, que puede ofertarse en toda la gama de máquinas Correa, ofrece unas características únicas y permite mejorar el posicionamiento en países como el alemán y sectores como el automovilístico.



PALLETS

2022 -HOY

Nicolás Correa diseña e implementa el primer sistema de cambio automático de pallets en su modelo Norma MG. Estos sistemas dotan a la máquina de mucha más autonomía permitiendo cargar y descargar piezas de manera automática.

1.1 Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas

La misión, la visión, los valores y las políticas Corporativas han sido aprobados por el Consejo de Administración y validados por la dirección. Estos determinan quién somos, qué queremos conseguir en un futuro y cómo podremos alcanzar nuestros objetivos.

Misión

Contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde un primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Visión

Aspiramos a ser el Grupo de referencia en la fabricación de grandes fresadoras, por rentabilidad, servicio, calidad, innovación y tecnología, creando valor a nuestros clientes, colaboradores y accionistas

Nuestros Valores

El Compromiso es la base de todos nuestros valores, compromiso con los clientes, con las personas, con la empresa y con la sociedad:

- Orientación al cliente para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.
- Trabajo en equipo para fomentar la participación y el intercambio de ideas aprovechando al máximo la diversidad de conocimientos.
- Iniciativa para adelantarnos en la búsqueda de nuevas soluciones y su implementación.
- Honestidad como herramienta fundamental para generar confianza y credibilidad en el trabajo desarrollado y en la propia organización.
- Responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno.

Políticas Corporativas

Para desarrollar nuestra misión y avanzar en nuestra visión, en Nicolás Correa basamos nuestras actuaciones de acuerdo con los valores corporativos, a partir de los cuales se han creado una serie de Políticas de obligado cumplimiento para todos los integrantes de la organización y que están recogidas en el Código Ético del Grupo y el Reglamento Interno de Conducta, aprobados por el Consejo de Administración, en febrero de 2020 y abril de 2017 respectivamente.

Política del Sistema Integrado de Gestión

La Dirección General de Nicolás Correa, es la que define la Política del Sistema Integrado de Gestión y la trasmite a todo el personal que integra la organización, con el fin de que sea entendida y aplicada. Contemplar la optimización del producto y del proceso, así como el servicio a los clientes como pilares básicos del negocio, sin perder en ningún momento la perspectiva de la rentabilidad, marcan las líneas maestras de esta Gestión Integrada. Por supuesto, y en paralelo, se preserva en todo momento la integridad de las personas trabajadoras, garantizando la igualdad de oportunidades dentro de la organización, así como la prevención de su repercusión en el medio ambiente.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos, proporcionando en todo momento un entorno seguro de trabajo, minimizando riesgos y eliminando los peligros existentes. Así mismo, se compromete a consultar y a promover la participación del personal, todo ello con un sistema de mejora continua.

Los objetivos en los que NICOLÁS CORREA basa su política integrada son:



Para lograr estos Objetivos se deben seguir las siguientes directrices:

- Interpretar correctamente las especificaciones de nuestros clientes, ayudándolos a definir las soluciones a sus necesidades, garantizando que se transmiten adecuadamente al personal implicado dentro de la empresa para poder cumplir con sus expectativas.
- Impulsar la mejora tecnológica y operativa, fomentando la formación y la participación activa, para para ofrecer productos y servicios de excelencia en un entorno altamente competitivo, y que evoluciona constantemente.
- Favorecer la comunicación e información con criterios de transparencia, para hacer partícipes a todo el personal de los compromisos de la organización.
- Promulgar y facilitar el cumplimiento del Código Ético del Grupo Correa.
- Comprometerse en el cumplimiento de los requisitos legales y, otros que la organización suscriba.
- Dotar de los Recursos necesarios para identificar y resolver los obstáculos que impidan la mejora, minimizando riesgos y peligros. Informar y formar al personal sobre los principios y métodos para mejorar los resultados del sistema a través de la participación y evitando accidentes e incidentes

1.2 Perfil del Grupo

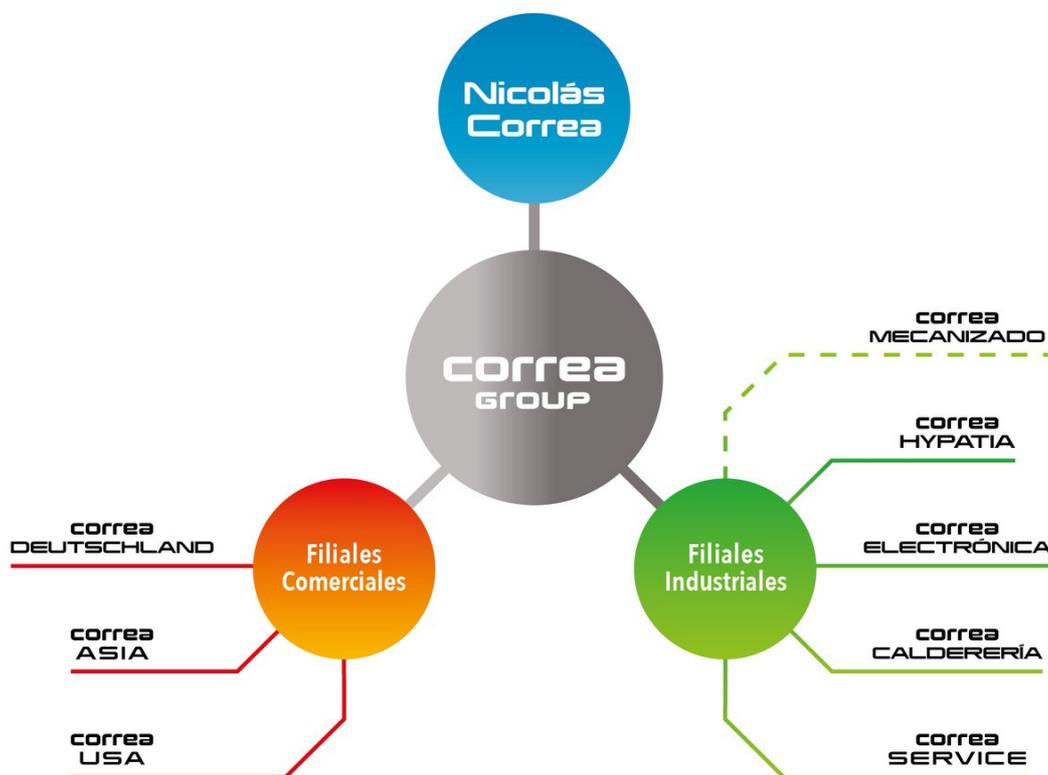
El negocio principal del Grupo Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, que comercializa con la marca “Correa”. Esta actividad se desarrollaba en las plantas de las diferentes empresas del Grupo.

Para el desarrollo de la producción, el Grupo ha optado por situarse en una posición bidireccional entre la subcontratación a empresas independientes y la integración vertical. Para ello, se han creado varias filiales industriales, ubicadas todas en Burgos, que cubren una parte significativa de las necesidades de la matriz, Nicolás Correa, y de otras empresas del Grupo.

Todas las filiales desarrollan una actividad profesional relacionada con el sector de la máquina-herramienta y dan respaldo a las sociedades del Grupo a través de una red integrada y sinérgica. Ahora bien, el objetivo de su creación no se limita únicamente al abastecimiento de estas sociedades, sino que se espera que de forma gradual todas ellas vayan incrementando su volumen de recursos generados a través de negocios obtenidos de forma externa al Grupo.

Adicionalmente y para la comercialización de sus productos, el Grupo cuenta con filiales comerciales y con una extensa red de agentes locales.

La estructura del Grupo Correa es la siguiente:



*- - - - - Sociedad en construcción

1.2.1 Filiales Industriales

- [Nicolás Correa S.A.](#)

Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa, cuenta con una extensa trayectoria que se inicia en los años cincuenta en Éibar (Guipúzcoa). Actualmente, la sede se encuentra ubicada en Burgos y continúa centrada en la actividad de fabricación de fresadoras, proporcionando además de la propia máquina, soluciones de fresado, manteniendo la máxima de seguir innovando, cuidando la calidad de un producto tecnológico de primer nivel, que proporciona a sus clientes una máquina fiable, con la que pueden obtener la productividad necesaria para ser competitivos en el mundo del mecanizado de hoy en día.

Debemos resaltar también, hablando de nuestro producto, que, en Nicolás Correa, se diseñan y fabrican, los cabezales que van integrados en la fresadora y que contribuyen un elemento diferenciador importante en nuestro producto, puesto que el cabezal en una fresadora puede ser considerado, el corazón de la misma.

Nicolás Correa S.A., tiene una estrategia de producto basada en poder ofrecer a sus clientes un servicio global, que va mucho más allá de la propia venta de la fresadora, acompañándole en la mejora de sus procesos, para que pueda obtener un plus de rentabilidad consecuencia de su inversión.

Su estrategia de producto se basa en dos parámetros fundamentales: La innovación y el servicio técnico.

La innovación en el momento que vivimos es más necesaria que nunca para poder seguir ofreciendo a los clientes un producto de primera línea tecnológica. Las soluciones de fresado con alto grado de automatización, adaptadas con los sistemas digitales necesarios para que la conectividad permita nuevas oportunidades de optimización de los procesos de fabricación, van a ser un elemento crítico en las decisiones de los clientes.

El Servicio Técnico, es el otro pilar de referencia por el que Nicolás Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a nuestros clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para nosotros una prioridad. Este servicio no se ciñe solo a la solución de los propios problemas de postventa que puedan tener lugar una vez instalada la máquina, de la manera más eficiente posible, que también, sino que es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y que tendrá continuidad a lo largo de los años, acompañando a nuestros usuarios durante todo el ciclo de vida de la máquina.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, con 5 años, lo que les da un elemento diferenciador importante.

- [Hypatia GNC Accesorios S.A.](#)

GNC Hypatia, al igual que la empresa matriz, se dedica como actividad principal a la fabricación de fresadoras. En los últimos años la evolución de Hypatia ha sido creciente y ha contribuido de manera muy importante al crecimiento del Grupo en estos últimos años. Hypatia nace en 1988 para hacer la máquina más sencilla del Grupo que en ese momento era un tipo de máquina que podía fabricarse prácticamente en serie. Hoy en día, el producto que se fabrica en Hypatia, tras una gran evolución, se ha convertido en un producto más complejo, pero con diferenciación en cuanto al grado de personalización del fabricado en la matriz, que hace que se puedan seguir aplicando los principios de modularización y estandarización con los que nació, que son la base de su éxito. Si bien es cierto que en Hypatia se siguen haciendo las máquinas de menor tamaño del Grupo, ya no son máquinas ni “pequeñas” ni “sencillas” y comparten con las fresadoras de la matriz todos los atributos de marca de nuestro producto.

Las políticas de Hypatia van de la mano de las de la matriz, centrando ahora mismo, todos los esfuerzos en los dos parámetros antes indicados, la innovación en la tecnología para estar siempre en lo más alto y el cuidado del servicio técnico para atender a nuestros clientes, con rapidez, en todo el ciclo de vida de la máquina.

Las máquinas fabricadas en Hypatia se comercializan desde Nicolás Correa S.A. con la misma red y marca que Nicolás Correa, S.A. . También es Nicolás Correa S.A. la empresa que realiza la venta al cliente y que da los servicio de garantía y de postventa de las máquinas fabricadas en Hypatia. De esta manera el cliente independientemente de la planta en la que se haya fabricado la máquina siempre tiene el contacto tanto en la preventa como en la postventa con la empresa matriz.

En GNC Hypatia, se fabrica además uno de los accesorios más importantes para nuestras máquinas, los almacenes automáticos para el cambio de herramientas, ATC. Siendo uno de los principales proveedores de este elemento en las máquinas de la matriz, además fabrica el 100% de los de sus propias máquinas.

- [GNC Calderería Steelworks S.L.](#)

GNC Calderería es una empresa especializada en la fabricación y diseño de todo tipo de conjuntos y subconjuntos metálicos soldados, pudiendo ofrecer al cliente el desarrollo no solo de unas determinadas piezas, sino que puede hacerse cargo de un proyecto completo. Esta es

precisamente la diferenciación con una calderería tradicional, ya que, si el cliente así lo requiere, se le puede ofrecer desde la ingeniería previa a la fabricación, hasta el mecanizado y posterior ensamblaje del conjunto. En Calderería se trabaja con todo tipo de aceros, siendo sus principales secciones, la chapa fina, la gruesa, y el acero inoxidable.

Correa Calderería nació para ser proveedor estratégico del Grupo Correa, aportándole el 100% tanto de las piezas de material estructural de mecanosoldado, como los carenados de chapa fina. Hoy en día esto se mantiene, siendo un proveedor clave tanto para Nicolás Correa como para Hypatia, pero no en exclusividad, ya que estos representan hoy en día alrededor del 68% de su cifra de negocio. La transformación que ha sufrido Calderería en los últimos años, en los que ha profesionalizado de manera muy eficiente sus procesos, ha hecho posible conseguir nuevos clientes, dentro y fuera del sector de la máquina herramienta.

La constatación de esta transformación queda patente con las acreditaciones ISO que ha logrado estos años y que son para esta empresa una diferenciación importante en su sector. Está acreditada en la ISO 9001, para el diseño, desarrollo y fabricación de productos a partir del transformado de chapa en estructura mecanosoldada, que garantiza la calidad de su proceso de fabricación. Además, cuenta con las certificaciones ISO 3834-2 y EN 15085-2 de soldadura para el sector ferroviario que la acreditan para poder ser proveedor directo de las principales empresas de este sector.

- [Nicolás Correa Electrónica S.A.](#)

GNC Electrónica, en su actividad de fabricación, venta e instalación de armarios y cuadros eléctricos dentro del sector de la maquinaria industrial, continúa teniendo como principal cliente a empresas del propio Grupo, que suponen el 84% de sus ventas. Si bien tiene como objetivo la penetración en otros segmentos de mercado.

- [NC Service Milling Machines S.A.](#)

Con fecha 4 de julio de 2022 la Sociedad Nicolás Correa S.A. formalizó el contrato de compraventa del 88% de las acciones de la Sociedad NC Service Milling Machines S.A., fecha a partir de la cual NC Service entra a formar parte de Grupo Correa.

NC Service, es una empresa que nace en 1999 y desde sus orígenes se ha especializado en la puesta en marcha, mantenimiento, retrofitting y actualización de las fresadoras CORREA, proporcionando en la actualidad un Servicio de Asistencia Técnico de calidad para nuestras máquinas. Adicionalmente tiene otra línea de negocio, que es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano, llegando a ser un referente en el mercado de venta de fresadoras de ocasión.

Con esta adquisición, Nicolás Correa S.A., dentro de su política de diversificación relacionada, ha incorporado al Grupo Correa, una nueva filial, abarcando las líneas de negocio de servicio técnico y reconstrucción de fresadoras de segunda mano.

Con 23 técnicos cualificados, NC Service, provee al Grupo de una capacidad adicional para instalar y reparar máquinas y cabezales en cualquier mercado.

- [Correa Mecanizado S.L.](#)

El 1 de septiembre de 2022, se constituyó la sociedad Correa Mecanizado S.L., empresa 100% participada por Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa. De esta manera, Nicolás Correa S.A, continua con su política de crecimiento sostenido, y con la visión de poder seguir

dando pasos en la integración vertical de sus procesos de manera que pueda seguir evolucionando, tanto tecnológica como competitivamente.

La misión de esta nueva empresa será doble, por un lado, poder realizar las tareas de mecanizado de las piezas estructurales para todo el Grupo, con los requisitos de acabado y precisión que la fabricación de las máquinas de marca Correa requiere y por otro, poder enseñar a los propios clientes del Grupo, lo que Correa considera que tiene que ser modelo de “fábrica del futuro”.

Las principales máquinas de dicha empresa serán fresadoras, todas de fabricación dentro del Grupo, que contarán con todos los atributos de la fabricación 4.0, promoviendo la automatización, la digitalización y la integración de todos los procesos asociados al mecanizado.

Actualmente, esta sociedad se encuentra en proceso de construcción de la nueva nave que albergará la sede de la nueva filial, que al igual que el resto de filiales industriales del Grupo, se situará en Burgos.

1.2.2 Filiales Comerciales

- [Nicolás Correa Machine Tools \(Shanghai\) Co. Ltd.](#)

La filial sita en Shanghái, GNC Asia, tiene una doble actividad, comercial y de servicio técnico.

En la parte comercial se atienden y se gestionan todos los proyectos de cliente que se identifican no sólo en China, si no en el conjunto de países del Sudeste Asiático, tanto de la marca “Correa”, como de las maquinas fabricadas por la empresa asociada GNC Kunming, que se comercializan con la marca “Correa KM”. Para ello contamos con un equipo propio importante de comerciales que a su vez supervisan y apoyan la labor de la red comercial que hemos ido tejiendo a lo largo de todos estos años en este país, que nos proporcionan la capilaridad y profundidad necesaria para poder llegar a un número importante de proyectos potenciales.

En la parte de Servicio Técnico, se ha conformado un equipo potente, capaz de atender a todo el mercado, y hemos conseguido así, ofrecer a nuestros clientes un servicio de proximidad, ya que el 70% de los clientes se encuentran en la costa este de China. Esta cercanía, en principio física, se ha traducido en agilidad en la respuesta y por consiguiente también mejora en las relaciones comerciales, ya que esta proximidad facilita la comunicación en el día a día y en la ayuda que podemos prestar más allá de la postventa, en temas como el mantenimiento y las aplicaciones.

- [Nicolás Correa Deutschland GmbH](#)

Nicolás Correa Deutschland, hasta el año 2022 ha sido una filial puramente comercial. Se creó en 2016 con objeto de tener una estructura propia en Alemania que nos permitiera contar con comerciales autóctonos y así atender las necesidades de ese mercado desde allí mismo.

En este año 2023, Nicolás Correa Deutschland ha contado también con una rama de actividad dedicada al servicio técnico, para proveer a nuestros clientes también en este mercado con un excelente Servicio Técnico de cercanía y otros servicios de valor añadido, como la ingeniería de aplicaciones. Aunque en este momentos seguimos potenciando el equipo humano de este área, acabamos el 2023 con 2 técnicos y un ingeniero de aplicaciones.

- [GNC Correanayak USA, Inc.](#)

GNC USA es una filial puramente de servicio técnico. Esta filial nos permite contar con dos técnicos propios, expatriados que atienden con una respuesta ágil y profesional las instalaciones que allí tenemos. La comercialización de las máquinas en este mercado se hace a través de agentes independientes.

1.2.3. Marca, productos y servicios.

La marca Correa es una referencia mundial en el diseño, la fabricación y comercialización de máquinas fresadoras y soluciones de fresado. El Grupo Correa cuenta con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Además de la amplia gama descrita anteriormente, las fresadoras Correa cuentan a su vez con una extensa gama de cabezales propios:



El Grupo Correa apuesta por la calidad y fiabilidad de nuestros productos, por eso ofrecemos 5 años de garantía en toda la gama.

Nuestros cabezales cuentan con una tecnología única que los convierte en unos de los más robustos y fiables del mercado, proporcionando además de una gran precisión, una gran capacidad de arranque de viruta, que unidos, son los pilares fundamentales de nuestra estrategia de producto, ya que conjugarlos no es una tarea sencilla.

El Servicio Técnico, Servicio de Aplicaciones y Servicio Postventa, es el otro pilar de referencia por el que el Grupo Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a los clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para el Grupo una prioridad. Este servicio es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que el cliente pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y tendrá continuidad a lo largo de los años.

Nuestros servicios están orientados a:

- Incrementar el nivel de productividad de nuestros clientes.
- Mantener la productividad a lo largo del tiempo.
- Aumentar al máximo la disponibilidad de máquina.
- Minimizar los tiempos de parada de máquina.

En el Grupo Correa contamos con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Durante el Ejercicio 2023, y en cifras de captación de pedidos, China ha vuelto a ser nuestro primer mercado, después de un año 2022 donde la pandemia en China fue especialmente complicada, se ha alcanzado la normalidad en este ejercicio, retomando proyectos de mucho calado, especialmente en clientes ya existentes que tienen por delante grandes retos productivos.

Como segundo y tercer mercado con un porcentaje similar se encuentra Canadá y Alemania. Alemania, se consolida como uno de nuestros primeros mercados después de los esfuerzos realizados en estos últimos años, tanto humanos como de inversión.

El cuarto gran mercado de este 2023, ha sido Turquía, país en el que, aunque el Grupo siempre ha tenido presencia continuada, nunca había tenido tanto protagonismo. La automoción está teniendo un nivel de implantación importante en este país, convirtiéndose en uno de los lugares elegidos por Alemania como lugar de producción de bajo coste, y esto está haciendo que su actividad industrial y su nivel de inversión en bienes de equipo se encuentre en máximos de los últimos años.

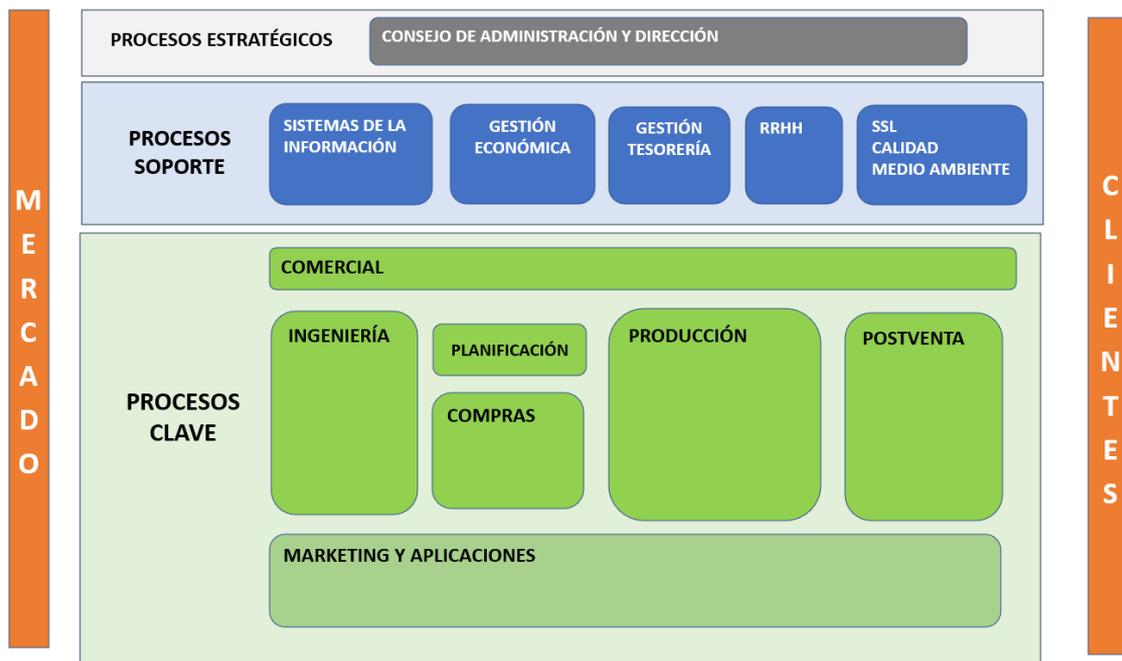
En el resto del mundo seguimos muy diversificados. En el último año hemos vendido máquinas en 18 países diferentes.



Nuestra cartera de clientes está muy diversificada, tanto geográficamente como por sectores, no haciéndonos dependientes de ninguna tendencia concreta. Tenemos un gran producto y una gran capacidad de personalización, con la que podemos ofrecer soluciones de fresado eficientes y productivas a un gran espectro de sectores industriales en prácticamente todo el mundo.

1.2.4. Mapa de procesos y cadena de valor

Las fases más relevantes de la cadena de valor del grupo se definen en el siguiente mapa de procesos. La empresa tiene establecido un mapa de trece procesos, que define el diagrama de valor que representa los procesos de la organización:



El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es mediante nuestros procesos contribuir al éxito de nuestros clientes.

Nuestros diferentes grupos de interés, accionistas, clientes, empleados y proveedores colaboran en nuestra oferta de valor añadido y nos ayudan a cumplir nuestros objetivos operativos, sociales, ambientales y de buen gobierno. Por eso, nuestro éxito es su éxito y nuestro progreso debe revertir en ellos y en el conjunto de la sociedad.

1.2.5 Evolución del Sector de Máquina Herramienta en el ejercicio 2023 y tendencia

Los datos provisionales de facturación del sector de máquinas-herramienta durante el ejercicio 2023 de los fabricantes españoles, han alcanzado su récord histórico tras rebasar los 2.000 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 17,1% sobre la cifra de 2022. Las exportaciones destacan con un crecimiento superior al 20% y 1.552 millones de euros, en un año en que uno de nuestros principales mercados, Alemania, ha atravesado dificultades.

Por subsectores, las máquinas han crecido un 21,5%, con la deformación presentando un magnífico comportamiento, con un incremento del 37,6% , y el arranque, subsector al que pertenece el Grupo Correa, también en crecimiento con una subida del 15%.

El ejercicio 2023 ha sido, una vez más, un año complicado, marcado por la alta inflación y tipos de interés elevados, factores que no han favorecido la confianza necesaria para invertir. La materialización de los pedidos captados en 2022 y la potente entrada de pedidos registrada en el propio 2023, han permitido al sector superar en gran parte tales reveses.

La captación total de pedidos ha crecido en 2023 un 12%, dando continuidad al ejercicio anterior en el que subieron un 11%, con fuerte ascenso de la deformación (+22,06%) y un crecimiento moderado del arranque (+5,23%)

Mientras los pedidos procedentes del exterior siguen en cifras interesantes. Los pedidos domésticos aunque crecen un 34%, la cifra absoluta resulta todavía insuficiente. El consumo interior, es el perpetuo talón de Aquiles del sector, aun estamos en unas cifras muy modestas y menos de lo deseable para un país que necesita más industria y mejor equipada.

Respecto a los sectores de nuestros clientes, destaca la recuperación de las inversiones en el sector de automoción que están tirando fuertemente de nuestros fabricantes del subsector de deformación. También la aeronáutica y el sector energético, el de mecánica en general y los bienes de equipo ofrecen asimismo buenas perspectivas.

Las previsiones para el Ejercicio 2024 es moderadamente optimista tomando en cuenta la interesante cartera de pedidos con la que los fabricantes cierran el ejercicio 2023. Las estimaciones de AFM (Asociación Española de Fabricantes de Máquinas-herramienta) barajan un crecimiento en torno al 5-7%. Aunque se espera que la captación de pedidos sufra una desaceleración en el primer semestre, expertos del sector vaticinan una buena recuperación en el tramo final del año.

El futuro de la fabricación avanzada pasa por afrontar con éxito tres grandes retos: atraer y cuidar a las personas más cualificadas, promover una digitalización rentable y eficiente para la industria y ahondar en la implantación de procesos cada vez más respetuosos con el medio ambiente que reduzcan nuestra huella de carbono y la de nuestros clientes y proveedores. Estos tres drivers transversales se unen a los retos habituales relacionados con la gestión, innovación e internacionalización.

1.3 Buen Gobierno Corporativo

1.3.1. Órganos de Gobierno

Los órganos de gobierno de la sociedad matriz (Nicolás Correa S.A.) son la Junta General de Accionistas y el Consejo de Administración. Del Consejo de Administración dependen la Comisión de Auditoría y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

Estructura de la propiedad



El accionista mayoritario de Nicolás Correa S.A. es la Sociedad Sancor Capital S.L., propiedad de la familia Nicolás Correa, que tiene de manera directa el 29,01% del capital.

En la partida "Otros" se incluyen los accionistas con un porcentaje de participación no significativa (inferior al 3%), así como las acciones propias de Nicolás Correa S.A., que ascendían a un 1,30% al cierre de 2023, (1,91% en el 2022).

La Junta General de Accionistas se celebró el 27 de Abril de 2023.

Consejo de Administración

En el ejercicio 2023 tras la Junta General de Accionistas, celebrada el 27 de Abril de 2023, se aprobó el cese de Sancor Capital S.L. como consejero dominical y el nombramiento por el periodo de cuatro años de Bibiana Nicolás Correa-Barragán como consejera dominical. El resto de miembros del consejo fueron reelegidos por el periodo de cuatro años. En la reunión posterior a la Junta de Accionistas, que mantuvo el Consejo de Administración, Bibiana Nicolás Correa-Barragán fue nombrada Vicepresidenta del Consejo de Administración de la Sociedad.

Después de estos ceses y nombramiento el Consejo de Administración de Nicolás está compuesto por los siguientes miembros al cierre del ejercicio 2023:

Consejo de Administración Nicolás Correa S.A. a 31 de diciembre de 2023		
	D. José Nicolás-Correa Barragán DOMINICAL Presidente	
	Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches DOMINICAL Vicepresidenta	
	Dña. Carmen Pinto Fuentes EJECUTIVA Consejera Delegada	
	Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán OTROS EXTERNOS Secretaría	
D. Rafael Miranda Robredo INDEPENDIENTE Vocal	D. Alfredo Sáenz Abad INDEPENDIENTE Vocal	D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante OTROS EXTERNOS Vocal

Este Ejercicio es el quinto año consecutivo con un 42,86% de presencia femenina.

Durante el Ejercicio 2023 el Consejo se ha reunido 10 veces, con un porcentaje de asistencia del 100% de los Consejeros a todos los Consejos y todos los acuerdos adoptados menos uno han sido aprobados por unanimidad.

Con fecha de efecto 1 de enero de 2023, y desde el punto de vista operativo, se han suprimido los Consejo de Administración de las filiales industriales del Grupo, pasando a ser administradas a través de Administrador Único, figura que encarna la Consejera Delegada de Nicolás Correa.

- **Comisión de Auditoría**

El funcionamiento de la Comisión de Auditoría está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión de Auditoría es apoyar al Consejo en la supervisión de la información contable, fiscal y financiera, los servicios de auditoría, el cumplimiento, el control interno y la gestión de riesgos.

El pasado 30 de noviembre de 2023, el consejo de Administración aprobó el nombramiento de Don Alfredo Sáenz Abad como Presidente de la Comisión de Auditoría, en sustitución de Rafael Miranda Robredo, con motivo del vencimiento de su cargo. El señor Rafael Miranda Robredo, continuará siendo miembro de la citada comisión.

Quedando la composición de la Comisión de Auditoría:

Nombre	Cargo	Tipología
Alfredo Sáenz Abad	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Rafael Miranda Robredo	Vocal	Independiente
Comisión de Auditoría	Número	% Total
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
Reuniones de la Comisión	4	

- **Comisión de Nombramientos y Retribuciones**

El funcionamiento de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión Nombramiento y Retribuciones es evaluar las competencias, conocimientos y experiencia necesarios en el Consejo. Además, propone y revisa la Política de retribución de los Consejeros y la Dirección.

El pasado 30 de noviembre de 2023, el consejo de Administración aprobó el nombramiento de Don Rafael Miranda Robredo como Presidente de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, en sustitución de Don Alfredo Sáenz Abad, con motivo del vencimiento de su cargo. El señor Alfredo Sáenz Abad, continuará siendo miembro de la citada comisión.

Quedando la composición de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones:

Nombre	Cargo	Tipología
Rafael Miranda Robredo	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Alfredo Sáenz Abad	Vocal	Independiente
Comisión de Nombramientos y Retribuciones	Número	% Total
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
Reuniones de la Comisión	2	

Estructura organizativa

Con fecha 1 de enero del 2023, con objeto de aprovechar sinergias, ganar eficiencia y eficacia y sobre todo tener uniformidad en los criterios que guíen a las distintas empresas del Grupo. El Consejo de Administración ha tomado la decisión de que sea Nicolás Correa S.A., la matriz, y accionista mayoritario de todas las filiales, y principal activo por volumen del Grupo, desde donde se marquen las políticas a seguir como integrantes de un mismo grupo empresarial.

Este cambio organizativo, no ha conllevado cambios en la propia estructura del Grupo. Cada una de las filiales es, y seguirá siendo, autónoma en su funcionamiento.

Para establecer y velar por estas políticas comunes a todo el Grupo, en el ejercicio 2023 se crea una Dirección Corporativa, que forma parte del Comité de Dirección de Nicolás Correa S.A., liderada por la Consejera Delegada, que a su vez, como hemos comentado ha asumido la Administración Única de las filiales. Este comité corporativo está compuesto por:

- Dirección Corporativa Económico - Financiera
- Dirección Corporativo de Ingeniería
- Dirección Corporativo Comercial
- Dirección Corporativo de Marketing
- Dirección Corporativo de Relaciones Laborales
- Dirección Corporativo de Compras

Estos miembros del comité corporativo son los que en el 2023 se han considerado como Alta dirección del Grupo, a diferencia de los años anteriores en los cuales no existía este comité y se consideraba alta dirección a los miembros del comité de dirección de la empresa matriz y a los directores generales de las filiales Industriales.

1.3.2. Políticas de Gestión del Riesgo

El Consejo de Administración es responsable de la existencia de un control interno y un sistema de gestión de riesgos adecuado y eficaz. La Consejera Delegada es la responsable de su diseño, implantación y funcionamiento. Y la comisión de Auditoría es el órgano encargado de supervisar el control interno y el sistema de gestión de riesgo.

El Consejo de Administración controla el riesgo del Grupo, indicando si el riesgo asumido es tolerable. El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo, lo que ha permitido, que durante el Ejercicio no se haya materializado ningún riesgo inesperado.

La gestión del riesgo financiero está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a las políticas aprobadas cada año por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con el resto de las unidades operativas del Grupo, siguiendo las instrucciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración determina las políticas para la gestión de estos riesgos, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos incluye tanto riesgos financieros (detallados en las cuentas anuales) como no financieros.

Los principales riesgos no financieros que nos hemos encontrado en el ejercicio han sido:

- Riesgos geopolíticos: Las perspectivas mundiales están rodeadas de una incertidumbre inusualmente marcada, y predominan riesgos que pueden mover a la baja las perspectivas de crecimiento mundiales; entre ellos, los derivados de un posible empeoramiento de las guerras actuales; Las diferentes guerras abiertas actualmente también nos ha traído una creciente amenaza de fragmentación en bloques geopolíticos y geoeconómicos que daría lugar a más tensiones comerciales. El grupo no espera en el corto plazo un impacto significativo pero un alargamiento o encrudecimiento de estos conflictos podrían traer a medio plazo el aumento de las barreras comerciales entre países no aliados, y la consecuente pérdida de competitividad de nuestros productos.

- Incremento de la volatilidad de precios de las materias primas: El conflicto en Gaza e Israel podría intensificarse y afectar a toda la región. Los continuos ataques en el mar Rojo —a través del cual fluye un 11% del comercio mundial— y la actual guerra en Ucrania pueden ocasionar nuevos shocks de la oferta negativos sobre la recuperación económica mundial, con una escalada de los precios de los alimentos, la energía y los costos de transporte. Los costos de transporte de contenedores ya han aumentado con fuerza y la situación en Oriente Medio sigue siendo inestable. Un aumento de la fragmentación geoeconómica podría frenar el flujo transfronterizo de materias primas, con el consiguiente aumento de la volatilidad de los precios en el corto plazo.
- Atracción y Retención del Talento: Contar con profesionales adecuados y formados es primordial para la consecución del plan de crecimiento del Grupo. La bajada de la tasa de natalidad hace que a medio/largo plazo el grupo pueda enfrentarse a problemas de la falta de relevo generacional. Esta escasez de talento puede impactar negativamente en la capacidad del grupo para innovar y competir a nivel nacional e internacional. La falta de recursos humanos cualificados podría limitar el crecimiento y la expansión de del grupo.
- Ciberseguridad y seguridad de la información: Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante los cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente.

Estos riesgos podrían tener un impacto importante en los siguientes asuntos que resultaron relevantes para los grupos de interés en el análisis de materialidad desarrollado por el grupo (ver apartado 7.2. de este informe):

- Transporte y logística eficiente
- Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- Atracción, gestión y retención del talento técnico
- Ciberseguridad

2. [Medio Ambiente](#)

2.1. Gestión del Medio Ambiente

2.1.1. Políticas de Medio Ambiente

El Grupo Correa en el entorno donde desarrolla su actividad, presta especial atención a los posibles impactos ambientales, protegiendo al medio ambiente, disminuyendo los riesgos y realizando un uso eficiente de los recursos naturales y de la energía. Prueba de ello es, que no sólo se limita al cumplimiento de los requisitos legales, sino que mantiene sistemas de gestión más exigentes.

El Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos. El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Para tener una visión más fidedigna y del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2023 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental.

La planta de producción de la empresa matriz del Grupo Correa dispone del Certificado ISO 14001 de Gestión Ambiental. Esta certificación reconoce y acredita la gestión del principal centro de producción del Grupo conforme a unos estándares de calidad y respeto al medio ambiente que superan los requeridos por las normativas comunitarias y españolas vigentes.

El sistema de gestión ambiental implantado en las plantas de producción se caracteriza por ser un sistema completamente integrado, abarcando la totalidad del proceso productivo. Los procedimientos desarrollados tienen como prioridad la protección de la atmósfera, las aguas y el suelo, el uso racional de los recursos naturales, la minimización y correcta gestión de los residuos, y el ahorro de energía y materias primas.

La obtención de la certificación ISO-14001, se enmarca dentro de la política y cultura de empresa, que mantiene un firme compromiso con la conservación y protección de la naturaleza, así como, con el desarrollo sostenible de la comunidad autónoma en las que se encuentra presente.

El Grupo desarrolla sus actividades minimizando los efectos negativos que, eventualmente, pudiera ocasionar. Trabaja además activamente en la reducción de emisiones de sus máquinas, tanto desde el producto, como del propio proceso, de manera que pueda ofrecer, dentro de las posibilidades que tiene, un producto lo más limpio posible.

En este sentido, la organización se compromete a corregir los comportamientos ambientalmente inadecuados, si los hubiere, o no comprometidos con el cuidado del entorno que pudieran ser detectados.

Asimismo, en nuestro Código Ético, aprobado por el Consejo de Administración en febrero de 2020, se establece que la Responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio. Los empleados del Grupo Correa desarrollan su actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

En 2007 se comienza la política activa en Hypatia GNC Accesorios S.A., filial del Grupo Correa, incorporando los criterios ambientales a nuestra actividad principal, el diseño y la fabricación de máquinas con un proyecto pionero: **ECODIANA (Ecoetiquetado)**.

Con este proyecto se consiguió el primer certificado EPD europeo que acredita la revisión crítica de los requisitos del programa europeo de ecoetiquetado.



Los criterios han ido evolucionando desde 2007, año en que empezamos esta andadura, pero la motivación sigue siendo la misma, no limitar el cuidado del medioambiente a nuestro proceso productivo, sino contribuir a una mejora del entorno del cliente y ayudarle en su propia política ambiental. Los objetivos de esta política, que engloba tanto nuestro proceso como nuestro producto se sujetan en los siguientes pilares:

- Hacer máquinas que minimicen el consumo de energía durante su ciclo de vida
- Evitar generar residuos peligrosos
- Consumir la menor cantidad posible de fluidos de corte y aceites, que conllevan un reciclaje muy costoso y energéticamente ineficiente
- Procurar un ambiente de trabajo saludable tanto para nuestro técnico de montaje durante el proceso de fabricación como para nuestro usuario, libre de ruidos y emisiones volátiles.

Como parte de esta estrategia de sostenibilidad, Nicolás Correa ha introducido en todos sus modelos de máquina dos funciones máquina que afectan directamente a la energía consumida por la fresadora en toda su vida útil:

- Función Stand-By: Si la fresadora, estando encendida, no se utiliza durante un tiempo determinado (éste puede ser configurado) la máquina entra en un estado de reposo en el cual reduce su consumo energético al mínimo. Esto permite reducir un 15% el consumo de energía debido a tiempos muertos.
- Función de Auto Apagado: Puede programarse el auto apagado de la máquina, función muy útil en aquellos talleres que trabajan con la máquina desasistida en los turnos nocturnos. De ese modo se garantiza que la máquina solo estará consumiendo energía cuando esté, de hecho, fabricando piezas.

Como hemos comentado anteriormente en el informe, el Grupo está en proceso de construcción de la nueva nave de la sociedad Correa Mecanizado. El comenzar una inversión desde cero ha permitido definir y determinar todas las inversiones a realizar desde una perspectiva medioambiental, intentando que la huella de carbono de la propia implantación, antes de entrar en proceso, sea mínima.

En la elección de los materiales para la construcción será determinante el consumo de energía en su elaboración. En este sentido, por ejemplo, el grupo ha estimado hacer la nave con una estructura metálica en detrimento de la construcción con hormigón prefabricado precisamente por este motivo, a pesar de que la flexibilidad y la inmediatez que proporcionaría.

El proceso de elección de los equipos seguirá este mismo procedimiento y el proceso de producción marcado por la propia actividad tendrá en cuenta los siguientes factores medioambientales:

- Consumo de energía
- Compromiso de sus fabricantes con el Medio Ambiente
- Componentes utilizados en su fabricación y potencial de transformación
- Generación de residuos

Las cabinas, tanto de limpieza de piezas como de pintura e imprimación, recogerán su propio vertido, que en ningún caso será tóxico, puesto que todos los elementos utilizados serán para realizar estos procesos con procesos “al agua”, promoviendo el uso circular del agua utilizado.

Las máquinas serán provistas de taladrinas ecológicas, de larga duración, que tendrán además su propio tratamiento de recogida de residuos con una gestión personalizada.

La separación de residuos estará prevista desde el primer momento, con zonas especialmente habilitadas para poder identificar de manera sencilla cada residuo y facilitar su recogida.

2.1.2. Gestión de la prevención de riesgos ambientales

La Dirección General del Grupo Correa, aprobó con fecha febrero de 2020 la Política del Sistema Integrado y la trasmite a todo el personal que integra la Organización. La Protección de Medio Ambiente es uno de los objetivos en los que Grupo Correa basa su política integrada.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos. Los recursos asignados para llevar a cabo la Gestión del medioambiente son suficientes en cuanto a personal, económicos y técnicos.

Las responsabilidades sobre aspectos medioambientales en el Grupo Correa las articulamos a través del siguiente esquema organizacional:

- Dirección General
- Dirección de RRHH
- Técnicos ambientales (empresa externa). Se ha subcontratado la gestión ambiental a una empresa externa para asegurar el cumplimiento de los requisitos de la norma, y como parte del compromiso de la Dirección con el medio ambiente. A través de esta empresa externa, el Grupo Correa, conoce de forma inmediata la nueva legislación aplicable en el ámbito medioambiental.

Durante el Ejercicio, el Grupo no ha identificado incumplimientos de las leyes o normativas en materia de medio ambiente ni le han sido impuestas multas o sanciones en dicha materia.

Adicionalmente, disponemos de un seguro de responsabilidad civil contratado para cubrir los daños medioambientales que puedan causar las actividades del Grupo con una cobertura máxima de 11,1 millones de Euros.

2.1.3. Procedimiento de evaluación

Nuestro compromiso con el Medio Ambiente

Objetivos Generales:



El Acta de Revisión por la Dirección del sistema de Calidad y Medioambiente, junto con los Presupuestos Anuales presentados en el Comité de Dirección son el elemento principal de gestión del Grupo Correa.

La revisión por la Dirección se realiza partiendo del mapa de procesos y de la revisión de los riesgos y oportunidades del Grupo Correa.

El Grupo revisa las cuestiones externas e internas que son pertinentes para su propósito y su dirección estratégica, y que afectan o pueden afectar a su capacidad para lograr los resultados previstos de su sistema de gestión de la calidad y medioambiente.

Durante el ejercicio 2023 y dentro de la medición de nuestro desempeño ambiental se ha continuado la evaluación de los siguientes indicadores: Consumo de energía eléctrica por horas trabajadas, Generación de residuos (peligros y no peligrosos) por horas trabajadas y el consumo de agua por horas trabajadas. Y aunque el grupo sigue trabajando para la minimización dentro de lo posible de estos indicadores, se considera que la evolución de los mismos en los últimos 5 años ha sido satisfactoria.

Dentro del análisis de materialidad desarrollado por el grupo (ver apartado 7.2. de este informe) el uso eficiente de los recursos: consumo de energía, agua y materias primas, está dentro del TOP 5 de asuntos relevantes para los grupos de interés que además consideran tendrán un impacto importante tanto a corto como a largo plazo en el negocio y, por tanto, son gestionados de forma activa.

De manera periódica el Grupo realiza auditorías, tanto internas como externas, para evaluar el grado de cumplimiento de los objetivos y estándares marcados:

- Auditorías internas anuales.
- Auditorías de certificación en ISO14001:2015 (anuales)

2.2. Contaminación

La preocupación por el Medio Ambiente y la Contaminación es, desde hace ya muchos años una de las preocupaciones principales del Grupo Correa.

En la historia reciente de Nicolás Correa, desde que se produce el traslado a las instalaciones actuales, desde hace ya más de 30 años, se han ido adaptando paulatinamente en los procesos productivos, diferentes medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente.

Las siguientes actividades, son parte ya del día a día y continuamos trabajando obre ellas activamente para poder en cada momento ir un paso más allá, con respecto a lo que ofrece, a día de hoy, el mercado:

- Gestión de residuos
- Eliminación de disolventes
- Reciclaje de elementos básicos
- Utilización de pintura al agua
- Uso de taladrinas sintéticas

Los sistemas de gestión ambiental del Grupo Correa basados en la norma ISO 14001 aseguran que la contaminación no supera los niveles establecidos por la normativa vigente.

En este sentido y con respecto a las emisiones de gases, realizamos mantenimiento preventivo, tanto de las calderas como de los gases de refrigeración. La empresa encargada del mantenimiento realiza análisis trimestrales de los mismos. Durante el ejercicio no se han registrado emisiones fuera de los niveles legalmente establecidos.

Con relación al ruido externo, se realizan mediciones requeridas según legislación aplicable, habiendo obtenido resultados satisfactorios, principalmente por el escaso ruido externo de nuestro proceso productivo. Tampoco la contaminación lumínica es un aspecto relevante en la actividad del Grupo Correa.

2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos



En el Grupo Correa se dispone de un Procedimiento de Gestión de Residuos que recoge la sistemática para la gestión de los residuos generados, con el fin de asegurar una adecuada protección de la salud humana y el medio ambiente, así como el cumplimiento con la legislación aplicable. Los residuos generados son tratados conforme a la legislación en vigor por gestores autorizados, buscando las mejores técnicas disponibles para el reciclaje siempre que sea posible.

Además, se realiza la separación de residuos a nivel de todo el Grupo mediante la localización de “puntos limpios” para mejora de la segregación. Está disponible un formato de difusión para comunicaciones y para aumentar la concienciación del personal a la hora de segregar y minimizar los residuos.

A finales del año 2023, las empresas productivas del grupo, han empezado a dar los primeros pasos para adecuar sus sistemas de recogida de residuos al nuevo servicio de la recogida selectiva de residuos puerta a puerta en los polígonos industriales de Burgos que el ayuntamiento implantará a comienzos del 2024. El objetivo de este nuevo sistema es que en dos meses desaparezcan los contenedores de la vía pública y se evite así la proliferación a su alrededor de vertidos incontrolados. El objetivo del ayuntamiento es que se logre separar y reciclar la mayor cantidad de residuos posible.

Durante el año 2023 se ha continuado impartiendo la formación específica de medioambiente y gestión de residuos en el plan de acogida. Adicionalmente, en el año 2021 se realizó a toda la plantilla dicha formación, informando además de los cambios en relación a los “puntos limpios” para mejora de la segregación de residuos y cumplimiento de objetivos. Esta formación general de la plantilla se realiza aproximadamente cada dos años, estando prevista realizarla nuevamente durante el Ejercicio 2024.

A continuación, se detallan las cantidades de los residuos generados en las operaciones del Grupo Correa:

Residuos peligrosos

Cantidad Total (kg)	2023	2022
Taladrina	5.725	24.340
Disolvente orgánico no halogenado	482	5.860
Material Impregnado	7.473	6.652
Envases de metal	3.057	3.054
Aceite Usado	3.800	2.100
Pintura sólida	100	1.050
Lodos de mecanizado	3.600	2.860
Polvo de lijado de pintura (Bidón 200l)	2.232	1.800
Aguas de limpieza	50	—
Baterías	60	—
Envases de Plástico Contaminados	280	353
Soluciones acuosas de limpieza	1.160	200
Lodos disolventes	—	330
Lodos de pintura y barniz	1.026	1.202
Filtros cabina pintura usados	307	179
Absorbentes contaminados	124	84
Aguas aceitosas (granel)	—	4.554
Residuos de pintura en latas	—	248
Aerosoles	—	20
Pilas y acumuladores	23	—
Residuos aparatos eléctricos y electrónicos	300	1.400
Total residuos peligrosos	29.799	56.286

Residuos no peligrosos

Cantidad Total (kg)	2023	2022
Viruta de hierro	398.730	415.720
Chatarra	147.616	106.813
Madera	41.850	42.786
Papel y Cartón	25.737	23.350
Basura	12.680	10.800
Acero Inox	5.150	12.050
Plástico	3.719	11.942
Cobre sucio	2.455	1.528
Tóner	—	19
Motores eléctricos grandes	—	350
Aluminio recorte	—	220
Residuos limpieza alcantarillado	3.640	2.560
Chapa	20	—
Aluminio	9	—
Total residuos no peligrosos	641.606	628.138

El Grupo tenía como objetivo en el 2023 la reducción de residuos en un 5%. Este objetivo si se ha visto cumplido durante el Ejercicio en la generación de residuos peligrosos que se ha visto reducido en un 47%, pero no ha sido así el caso de los residuos no peligrosos que han aumentado un 2% con respecto al año anterior.

En relación a los residuos peligrosos, la disminución en Taladrina se debe a que durante el año 2022, dentro de las tareas de mantenimiento de varias máquinas, se procedió al cambio de la taladrina necesaria para su funcionamiento, aumentando de esa manera la generación de este residuo en ese ejercicio. Adicionalmente, la implantación de un sistema de aprovechamiento de la pintura sobrante, ha producido una disminución en la generación de residuos de pintura, minimizando la generación de ese residuo. Por otro lado, GNC Calderería, ha pasado de utilizar pintura con disolvente a pintura al polvo (pinturas electrostáticas). Estas pinturas suponen una reducción muy significativa de las emisiones de compuestos orgánicos a la atmósfera porque poseen menor contenido en disolventes, generando también una menor cantidad de residuos de disolventes, envases de metal y de plástico, aguas aceitosas y los residuos de pintura en latas.

El principal motivo del aumento en la generación de residuos no peligrosos, se debe al incremento de la actividad del grupo. La chatarra como no puede ser reciclada íntegramente dentro de las plantas del Grupo, se vende a diferentes proveedores locales para su completa reutilización.

En el año 2023 nos hemos marcado los siguientes objetivos en materia de medioambiente para el año 2024:

- Mejora en la segregación de los residuos. Implantar el contenedor de residuos orgánicos.
- Reducción de Residuos en un 5% con respecto al año anterior
- Generar un folleto explicativo para la segregación de residuos.
- Conseguir implicar al 50% de los proveedores en economía circular

En todas las plantas del Grupo existe un comedor, para que los trabajadores se traigan su propia comida y cuentan con maquinaria de venta de alimentos para los trabajadores, las cuales se someten a las más estrictas normas de calidad y seguridad, y evitan, en la medida de lo posible, cualquier desperdicio de los alimentos.

2.4. Uso sostenible de los recursos

La eficiencia energética es una prioridad para el Grupo Correa, tanto por su impacto en la huella ambiental como porque implica una mejora de la competitividad.

A continuación, se presentan los diferentes consumos energéticos del Grupo:

Consumo de energía

	Combustible	2023	2022	Unidades
Vehículos	Gasolina (E5)	2.802	3.580	Litros
	Gasóleo (B7)	14.856	12.760	Litros
Equipos de combustión fija	Gas Natural	3.908.598	4.182.358	kWh
	Gasóleo B	2.452	3.271	Litros
Electricidad	Energía no renovable	707.026	672.996	kWh
	Energía 100% renovable	1.773.295	1.623.806	kWh

En mayo de 2020, la compañía reforzó su apuesta por las energías renovables con la contratación de energía limpia para el funcionamiento de sus instalaciones. En el 2023 la electricidad de fuentes renovables consumida en el Grupo supuso el 71,5% del total de la electricidad consumida, frente al 70,7% del año anterior. Aumentar este % año a año es uno de nuestros principales objetivos.

Durante el año 2023, el consumo de gas natural del Grupo se ha reducido un 6,5% con respecto al año anterior. La consolidación de las medidas que se empezaron a implantar el año anterior, tales como el cerramiento de la sección de pintura, la apertura de puertas de peatones para la salida al exterior desde las secciones de expediciones y recepción, impidiendo de esa manera la pérdida de calor que suponía tener abiertos los portones de carga y descarga, y control de los valores de consigna de los termostatos con valores de 18 a 21 grados en invierno y 23 a 26 grados en verano, han permitido que este año se siga reduciendo este consumo.

En el Ejercicio 2023, el consumo eléctrico ha subido un 8% con respecto al año anterior. Este aumento está motivado por el incremento de actividad. Casi el 40% del consumo eléctrico del grupo se corresponde con la fuerza del proceso productivo, por lo que el aumento del 12% en la cifra de negocio que ha tenido el Grupo este año, hace que el consumo eléctrico aumente con respecto al ejercicio anterior.

En un contexto de gran dependencia de la energía eléctrica y motivado por la reducción de la emisión de gases contaminantes y el pago de menores costes, durante el último trimestre de 2023, Nicolás Correa S.A. ha realizado la instalación Solar Fotovoltaica de conexión a red con

una potencia instalada de 330 kW., de esta manera la sociedad puede ahorrar gracias a una energía sostenible.

La instalación solar fotovoltaica comportará que la energía eléctrica producida no emitirá gases nocivos y ni residuos que se oponen al criterio de desarrollo sostenible necesario para no comprometer el futuro del planeta. Con esta instalación fotovoltaica se estima que la energía solar aportará al año 461.209 KWh lo que supondrá un ahorro de emisiones de 164.651 Kg Co₂.

Esta instalación de placas solares es la segunda con la que cuenta el grupo, ya que en el año 2022 NC Service instaló en la cubierta de sus instalaciones placas solares de autoconsumo de 30 kWh con una producción estimada de 53.000 kW anuales.

La preocupación y concienciación ante la problemática energética, hicieron que durante el ejercicio 2021 se llevara a cabo la realización de una Auditoría Energética en las empresas del Grupo, la cual ha establecido un conjunto de propuestas de mejora encaminadas a disminuir su consumo de energía, y que además consigan reducir el impacto medioambiental producido durante la explotación de sus instalaciones, permitiendo de ese modo una disminución de la dependencia externa en el aprovisionamiento energético.

Por la tipología de proceso productivo, en el Grupo Correa no consideramos el consumo de agua como un aspecto material ni significativo. La cantidad total de agua consumida durante el año 2023, proveniente toda de la red de abastecimiento, ha sido de 8.918 m³, lo que ha supuesto una disminución del 3% con respecto a los 9.230 m³ consumidos en el año anterior. Debido a que el consumo de agua no se considera material, no se ha visto necesario aplicar medidas relevantes para reducir su consumo.

En cuanto a las materias primas utilizadas por el Grupo Correa, se identifican las siguientes principales materias primas: fundido, mecanosoldado, chapa, forja, madera y cables. El Grupo somete a revisión constante todos los procesos productivos y el diseño de los diferentes modelos de máquinas, para hacer un uso responsable de las materias primas.

Consumo de Materias Primas

	2023		2022	
	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)
Fundido	2.026.819	4.744	2.354.216	5.563
Mecanosoldado	1.659.197	3.153	1.318.636	2.342
Chapa	910.180	3.588	1.057.690	3.789
Otros	765.818	4.132	715.988	3.463
Total	5.362.014	15.617	5.446.530	15.157

La disminución del consumo de piezas de fundido y el aumento de las piezas de mecanizado, viene motivado por la política del grupo de intentar poco a poco ir disminuyendo paulatinamente la fundición como materia prima de nuestras máquinas, apostando por la fabricación de pieza estructural mediante procesos de fabricación de conjuntos mecanosoldados. Reduciendo así el impacto medio ambiental de nuestro proceso productivo. Por un lado, en si mismo, el mecanosoldado es un proceso más respetuoso con el medio ambiente que la fundición, dado que reduciríamos de manera drástica los transportes, pues el fundido viene principalmente de China y Rumania.

2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono

El compromiso de la empresa Nicolás Correa S.A., empresa matriz del Grupo Correa, con el ahorro energético y el medio ambiente, le ha llevado a calcular y registrar en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), de manera voluntaria, su huella de carbono. Durante el ejercicio 2024 la Sociedad registrará y certificará en el MITECO la huella de carbono del Ejercicio 2023.

Tras calcular y registrar en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico la huella de carbono del ejercicio 2022, el ministerio ha concedido a Nicolás Correa el sello perteneciente a las categorías de cálculo y reducción. Este sello refleja el grado de esfuerzo acometido por Nicolás Correa en la lucha contra el cambio climático.



Para Nicolás Correa S.A. es de vital importancia que las empresas conozcan la cantidad de emisiones de CO² que genera con motivo de su propia actividad productiva. Lograr un cálculo preciso de su propia huella de carbono, representa una medida para la contribución de Nicolás Correa S.A. a ser socialmente responsables y un elemento más de concienciación. Actualmente, concede además una ventaja competitiva, económica, por imagen de marca y como elemento diferenciador de la competencia.

Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A. inicialmente estableció un plan de mejora desde el año 2016 hasta el año 2020, con el objetivo de que el impacto que genera esta actividad se redujera de forma significativa en los próximos años. Posteriormente, se ha establecido un plan de mejora con las acciones logradas y se proponen una serie de acciones nuevas para el ejercicio 2023-24:

OBJETIVOS DE MEJORA							
Nº	Objetivo	Acciones asociadas	Plazo	Recursos Técnicos necesarios	Recursos Humanos	Recursos Económicos	Indicador
6	Implantación de Aerotermia	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energética y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2023	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq
7	Instalación de desestratificadores en Naves	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energética y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2024	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq
8	Monitorización del contador de gas	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energética y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2024	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq
9	Instalación Fotovoltáica	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energética y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2024	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq
10	Concienciar a los empleados	Elaboración de una formación en relación a la eficiencia energética, planificación para impartirla, y a su vez, hacero de manera anual en caso de ser necesario	2024	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq

Con estas medidas, el plan de reducción de la huella de carbono de la Sociedad Nicolás Correa S.A. prevé que se reduzcan las emisiones totales para el año 2024 en un 5% respecto al año 2020.

Emisiones de gases de efecto invernadero de Nicolás Correa S.A.

Cantidad CO ² equivalente (t)	2023	2022	2021	2020
Alcance 1	384	450	631	506
Alcance 2	0	0	0	106
	384	450	631	612

Si vemos la evolución de los datos de la Sociedad Matriz, Nicolás Correa S.A, las emisiones en el ejercicio 2023 han sido un 37% más bajas que las emisiones del 2020, motivado sobre todo por haber obtenido la energía con Garantía de Origen, la cual tiene un valor de emisión igual a cero.

El principal objetivo que se marcó Nicolás Correa S.A. fue el de lograr una disminución en el 2024 del 5% de las emisiones totales (Total TN CO2 Eq), marcando como año base el año 2020, año afectado por la pandemia con la disminución de actividad y desplazamientos. Como se ha comprobado, en el año 2023 ya se ha alcanzado satisfactoriamente dicho objetivo.

No se espera que el logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un impacto en los costes asociados a estas medidas no significativo en las cuentas de resultados futuros del Grupo.

El Grupo Correa ha calculado el alcance 1 y 2 de las emisiones directas e indirectas de gases de efecto invernadero, a este respecto, como se indica en el apartado 7.1. de este informe, en el calculo de este indicador, hemos incluido solo las sociedades nacionales del Grupo (están excluidas las sociedades de China, USA y Alemania y las oficinas de representación) estas sociedades representan el mayor peso del Grupo debido a su carácter de filiales industriales:

- Alcance 1 (emisiones directas): Emisiones producidas por el consumo de combustibles en instalaciones fija.
- Alcance 2 (emisiones indirectas por energía): Son las emisiones derivadas de la adquisición y consumo de energía en la organización, pero producidas físicamente fuera de los límites de la organización

Emisiones de gases efecto invernadero

Cantidad CO ² equivalente (t)		2023	2022	2021	2020
Alcance 1	Instalaciones Fijas	718	770	1032	847
	Desplazamientos en Vehículos	43	40	29	22
Alcance 2	Electricidad	191	172	164	203
Alcance 1 + 2		952	982	1225	1072

(*) Los datos de emisiones para el ejercicio 2021 han sido actualizados conforme a los factores de emisión más recientes publicados por el Ministerio para la transición ecológica y el reto demográfico.

Si bien es cierto, que a nivel grupo, en el ejercicio 2023, la reducción con respecto el año 2020 es menor que en la sociedad Matriz, el objetivo de reducción del 5% las emisiones totales (Total TN CO₂ Eq), también se ha cumplido a nivel Grupo.

El objetivo que se marcó para el grupo fue el mismo que para la matriz, lograr una disminución en el 2024 del 5% de las emisiones totales (Total TN CO₂ Eq), marcando como año base el año 2020, que como se desprende de los datos anteriores, se ha alcanzado satisfactoriamente.

A partir del año 2023, el Grupo intentará controlar las emisiones, aunque al estar el grupo en pleno crecimiento (cifra del negocio del año 2023 un 65% más que en el 2020) se sigue fijando el objetivo de mantener esa reducción del 5% de emisiones totales (Total TN CO₂ Eq) hasta el 2024 con el considerable aumento esperado de la actividad.

Por lo tanto, el Grupo espera mantener el objetivo de reducción de las emisiones totales del 5%, pero podrá lograr una reducción mayor del ratio de las Toneladas de CO₂ Equivalente frente al índice de actividad.

En relación con las emisiones indirectas de alcance 3, actualmente no disponemos de un método para contabilizar este tipo de emisiones. En un futuro, trabajaremos en ello para estar en disposición de proporcionar dichos datos.

Si bien es cierto, que ahora que ya tenemos sistematizado el cálculo de la huella de carbono de alcance 1+2 y, a medida que vamos disponiendo de más datos, estamos planteándonos incluir las emisiones indirectas de distintas actividades consideradas dentro del alcance 3.

En este sentido, el planteamiento no es calcular el alcance 3 de forma completa, sino que la idea es ampliar las actividades incluidas a medida que vayamos disponiendo de más información.

Para seleccionar las fuentes de emisiones con las que iniciar el cálculo, hemos utilizado unos criterios de selección con el fin de facilitar la tarea y excluir de forma justificada aquellas fuentes de emisión poco significativas o difíciles de estudiar. Basándonos en el peso de una categoría de emisiones con respecto a la huella de carbono total, el nivel de influencia en fuentes, el acceso a la información y el nivel de exactitud de la misma, hemos concluido que, a lo largo del 2024, podremos comenzar con la recopilación de los datos de la categoría de transporte mediante:

- Registro de los viajes de trabajo con medios externos (número de kilómetros y medio de transporte)
- Recuento de transporte de materias primas
- Recuento de expediciones.

Establecer métodos y sistemas de recopilación de los datos necesarios y calcular esas emisiones puede llegar a ser muy complicado, ya que dependen de otras entidades como proveedores, transportistas, etc;

2.6. Protección de la Biodiversidad

Dado que el Grupo Correa, desarrolla su actividad en entornos o polígonos industriales, con respeto a los entornos naturales y sin estar en zonas protegidas, se considera que la afección a la biodiversidad no es significativa, y por tanto no se considera material para el Grupo y no se incluye información al respecto en este informe.

3. Personal

En un negocio tan cercano al cliente final, en el que nuestras máquinas son soluciones ad hoc para el usuario final, las personas son la pieza angular de nuestra actividad, puesto que en el conocimiento, tanto de producto como de proceso, viene marcada la diferencia.

A 31 de diciembre de 2023 el Grupo Correa cuenta con un equipo de 450 personas detallado por filiales en la siguiente tabla:

Plantilla del Grupo al cierre del ejercicio

	País	2023	2022
Nicolás Correa S.A.	España	227	209
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	47	46
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	64	60
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	24	21
NC Service Milling machine S.A.	España	37	31
GNC Correanayak USA, Inc *	EEUU	3	3
Nicolás Correa Deutschland, GmbH *	Alemania	11	6
Nicolás Correa Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd *	China	25	25
Nicolás Correa India Branch *	India	12	13
TOTAL		450	414

* Sociedades no incluidas en los indicadores de este apartado, porque son consideradas no relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

En un sector altamente tecnificado, competitivo, y complejo por la singularidad del producto, la gestión del talento es uno de los factores principales de éxito. Dada la decreciente curva de natalidad atraer, retener y desarrollar el capital humano existente constituyen las líneas estratégicas de la gestión de los recursos humanos en el Grupo Correa, para lo que centramos nuestros esfuerzos en mostrar y demostrar, con el propio desarrollo interno de nuestros colaboradores, el abanico de recorridos profesionales que ofrece el Grupo. Acompañar a nuestros trabajadores en este recorrido, proporcionándoles las herramientas, formación y ayuda necesaria para ello, facilitando además, la conciliación con su vida personal es nuestra prioridad.

Alcanzar nuestros objetivos de desarrollo y crecimiento marcados, pasan necesariamente por ir incrementando paulatinamente nuestra plantilla, para lo que necesitamos además de atraer y retener el talento de aquellos que se incorporan por primera vez al mercado laboral, ser

opción para aquellos que se planteen un cambio de horizontes y además trabajar activamente en la incorporación de la mujer a nuestro mundo. En estos tres objetivos trabajamos activamente desde el área de Recursos Humanos durante todo el año, teniendo en todos ellos una buena progresión en los últimos años, aunque tenemos que decir, que aún hay mucho recorrido en la incorporación de la mujer a nuestra actividad. Si bien es cierto que en el ámbito de la ingeniería y trabajos de oficina, el incremento de presencia femenina ha sido muy importante en los últimos años, en el trabajo de mano de obra directa está costando más, básicamente porque los perfiles de los que esta actividad se nutre, Grados de Formación Técnicos, cuenta aún con unas cuotas femeninas muy bajas. Seguiremos haciendo los esfuerzos necesarios para que las mujeres vean en este trabajo una oportunidad.

3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla

A lo largo de este capítulo se desglosan los datos por tipo de empleado, género, edad, país y categoría profesional, para representar adecuadamente el perfil de la plantilla de las sociedades incluidas en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

Número total y distribución de empleados al cierre del Ejercicio :

Por Sexo	2023	2022
Mujer	46	40
Hombre	353	328
Total	399	368

Por Edad	2023	2022
Hasta 30	88	74
Entre 30-50	212	200
Mas de 50	99	94
Total	399	368

Por País	2023	2022
España	399	368
Total	399	368

Por Categoría Profesional	2023	2022
Alta Dirección *	6	15
Directivos *	9	0
Mandos intermedios	25	28
Personal técnico y administrativo	112	101
Personal técnico de taller	247	224
Total	399	368

* Como hemos comentado en el apartado 1.3.1. en el ejercicio 2023 se ha considerado Alta Dirección a los miembros del Comité Corporativo, a diferencia de los años anteriores en los cuales no existía este comité y se consideraba Alta Dirección a los miembros del comité de dirección de la empresa matriz y a los directores generales de las filiales Industriales. En el 2023 se ha creado una nueva categoría de directivos, que incluye a los miembros del comité de dirección de la matriz que no forman parte del comité corporativo y los directores de las filiales.

Por Tipo de Contrato

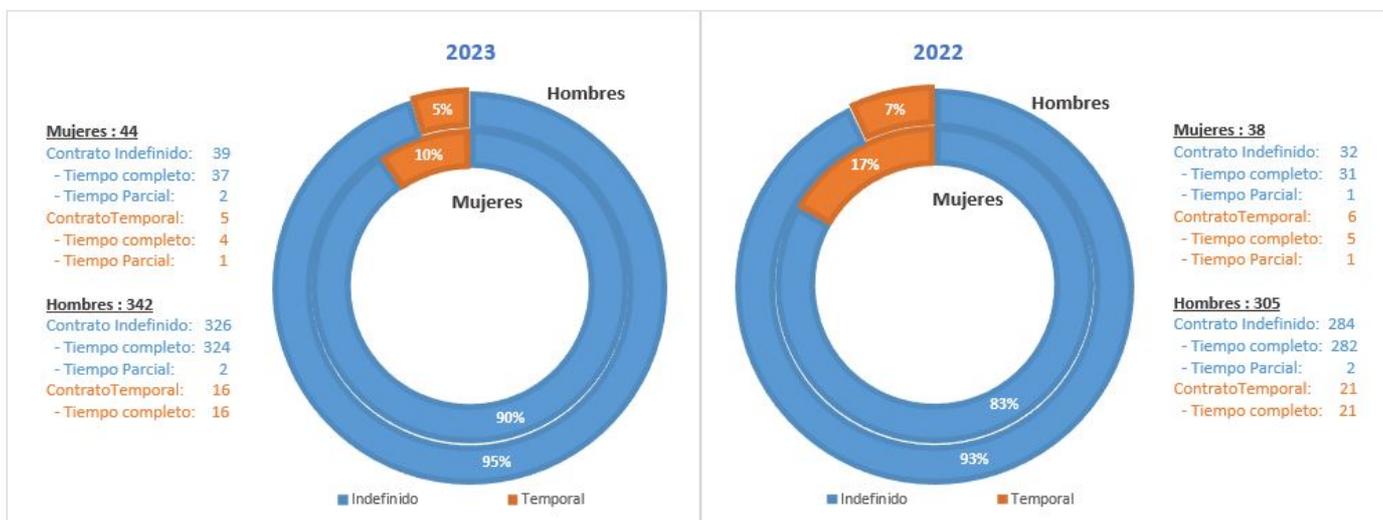
	2023			2022		
	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total
Indefinidos	366	4	370	323	4	327
Temporales	28	1	29	41	0	41
Total	394	5	399	364	4	368

La diversidad del Grupo Correa se muestra también en la inclusión de personas de diferentes sexos, generaciones y capacidades. Así, un 22% de los empleados es menor de 30 años (20% en el 2022), el 53% tiene entre 30 y 50 (54% en el 2022) y un 25% más de 50 (26% en el 2022).

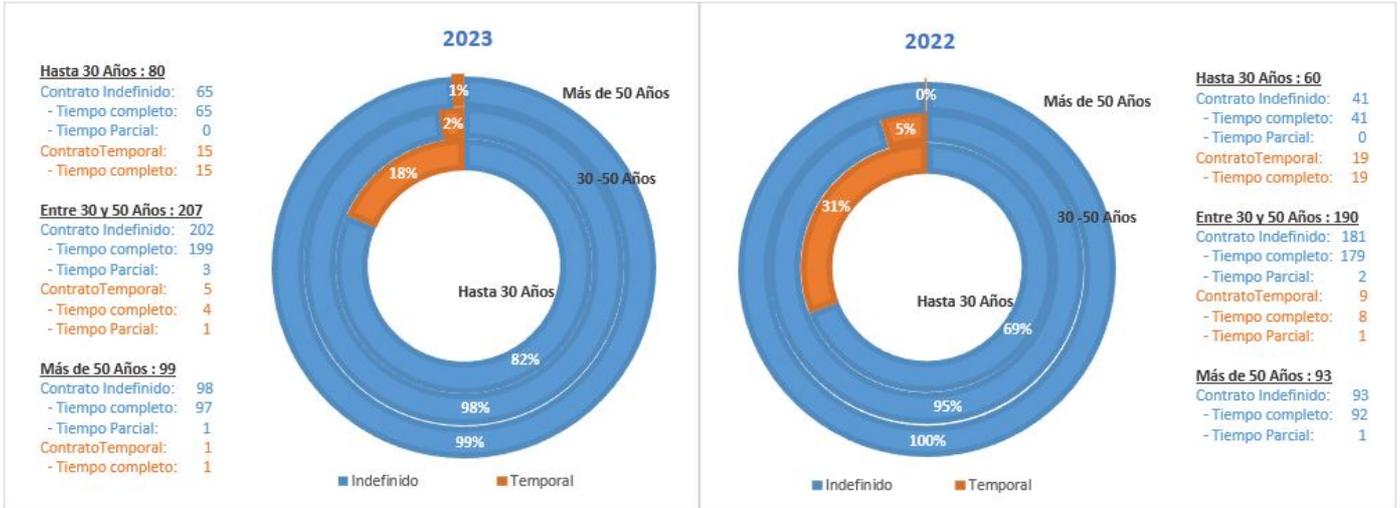
Por género, a pesar de que el porcentaje de mujeres sigue siendo todavía bajo, 11,5% (10,9% en el 2022) debido a las dificultades de encontrar perfiles femeninos por la carencia de mujeres estudiantes en las formaciones técnicas, el Grupo ha podido ir aumentando su presencia a lo largo de los años, pasando en oficinas de un 5% hace tan solo 12 años a casi un 28% a hoy en día.

El Grupo Correa centra sus esfuerzos en continuar ofreciendo un entorno laboral estable, a este respecto, en el Ejercicio 2023, el 93% de la plantilla tenía contrato indefinido (89% en el 2022).

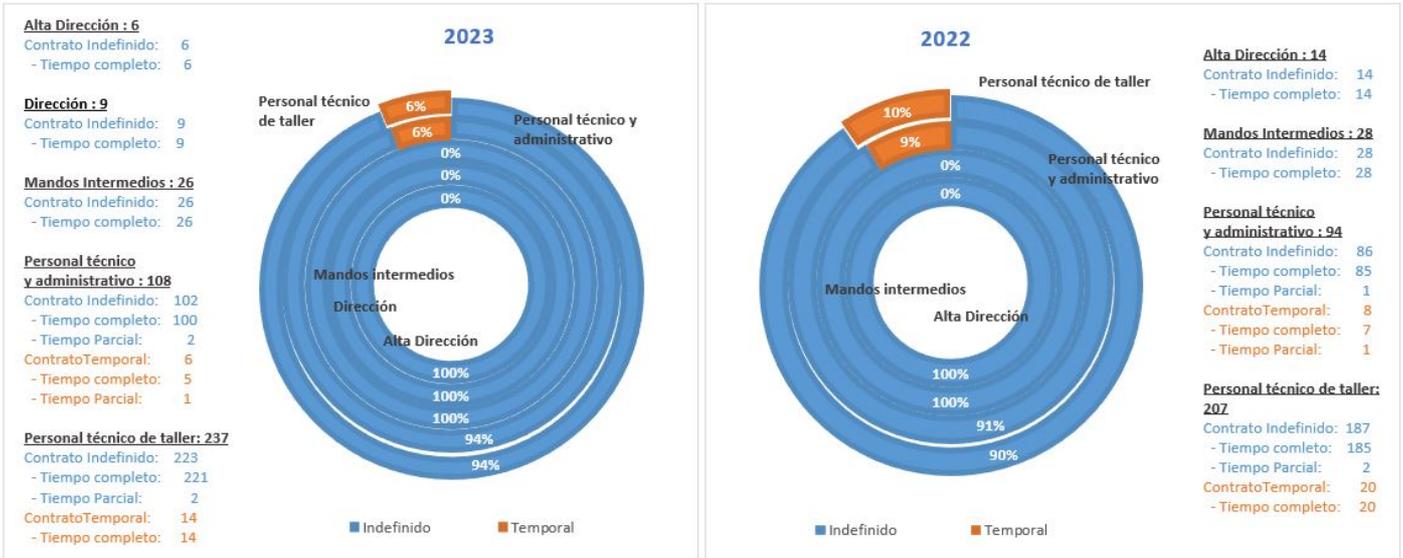
PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO



PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD



PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL



Esta estabilidad en el empleo se aprecia también en el escaso número de despidos que se ha producido dentro del Grupo durante el Ejercicio 2023, que han ascendido sólo a 3 personas:

Despidos

Por Sexo	2023	2022
Mujer	0	4
Hombre	3	2

Por Edad	2023	2022
Hasta 30	1	2
Entre 30-50	1	3
Mas de 50	1	1

Por Categoría Profesional	2023	2022
Alta Dirección	0	0
Dirección	0	0
Mandos intermedios	1	1
Personal técnico y administrativo	1	5
Personal técnico de taller	1	0

3.2. Remuneración y Brecha Salarial

En el marco del Sistema de Gestión Integral de Recursos Humanos, el Grupo Correa vela para que en su política retributiva se respeten los criterios de objetividad, equidad y no discriminación, premiando y reconociendo los méritos.

Nuestra política retributiva establece niveles salariales ligados al puesto ocupado en la organización, con independencia del género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación. Está basado en cumplir con la obligatoriedad de la máxima “trabajo de igual valor la misma retribución”.

A continuación, en el siguiente cuadro, exponemos la retribución media anual por sexo, por edad y por categoría profesional, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto de retribución fija, retribución variable y retribución en especie.

Remuneración anual media

Por Sexo	2023	2022
Mujer	41.335 €	39.045 €
Hombre	43.147 €	41.654 €

Por Edad	2023	2022
Hasta 30	31.198 €	29.421 €
Entre 30-50	41.687 €	39.368 €
Mas de 50	56.053 €	55.039 €

Por Categoría Profesional	2023	2022
Alta Dirección	127.809 €	114.326 €
Dirección	126.871 €	0 €
Mandos intermedios	63.883 €	55.318 €
Personal técnico y administrativo	39.579 €	38.988 €
Personal técnico de taller	37.222 €	35.816 €

La política salarial del Grupo Correa retribuye de igual manera a hombres y mujeres que desempeñen puestos con igual responsabilidad. Tal y como está recogido en su Plan de Igualdad, el Grupo Correa aplica un sistema retributivo que garantiza en todo momento la neutralidad sin tener en ningún caso condicionante alguno por motivos de género, circunstancia que debe seguir sucediendo en el tiempo.

La siguiente tabla detalla el ratio de brecha salarial por categoría profesional la cual representa la diferencia salarial entre mujeres y hombres. La brecha salarial se ha calculado como la diferencia entre la media salarial de los hombres y la de las mujeres, sobre la media de los hombres:

	2023			2022		
	Remuneración Media		Brecha Salarial	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres	
Alta Dirección	127.021 €	131.747 €	-3,72 %	119.586 €	93.284 €	21,99 %
Dirección	131.602 €	110.314 €	16,18 %	—	—	— %
Mandos intermedios	65.481 €	57.492 €	12,20 %	56.420 €	50.246 €	10,94 %
Personal técnico y administrativo	42.202 €	33.808 €	19,89 %	41.670 €	32.641 €	21,67 %
Personal técnico de taller	37.359 €	26.091 €	30,16 %	35.907 €	25.743 €	28,31 %

Brecha salarial

	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
2023	43.147 €	41.335 €	4,20%
2022	41.654 €	39.045 €	6,26%

En el año 2023 vemos que se ha reducido la brecha salarial en la mayoría de categorías profesionales, siendo incluso negativa en la categoría de alta dirección. Que exista brecha salarial en el grupo, es debido en parte a la menor antigüedad acumulada de las mujeres en el Grupo.

En cuanto a la retribución de las personas de Alta Dirección, y los miembros del Consejo de Administración, a continuación, ponemos el siguiente cuadro resumen de la remuneración media anual por sexo, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto, de retribución fija, retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción recibida.

Remuneración anual media de Consejeros y Alta Dirección por sexo

	2023		2022	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros (*) (**)	92.710 €	190.100 €	90.383 €	343.916 €
Alta Dirección	127.021 €	131.747 €	119.586 €	93.284 €

(*) El consejero Sancor Capital SL está considerado mujer al estar representado en el Consejo de la matriz por una mujer.

(**) La remuneración de la Consejera Delegada que también realiza funciones de Alta Dirección, está incluida en Consejeros

En el cuadro anterior, dentro de la retribución de consejeros mujeres, que recoge la retribución de la Consejera Delegada, en el importe del año 2022 incluye el importe de la retribución por incentivos a largo plazo (sistemas de retribución basados en acciones), dicho

importe se informa únicamente cuando finaliza el periodo de medición del plan, producido el 31 de diciembre de 2022, incluyendo entonces el valor estimado de mercado del Plan.

3.3. Organización del trabajo

Para el Grupo Correa la descentralización en la organización del tiempo de trabajo es un valor que permite a las diferentes empresas del Grupo optar por aquellas medidas de flexibilidad o conciliación que mejor encajen en la idiosincrasia de cada planta.

El Grupo organiza el tiempo de trabajo en base a la aplicación de las normas sectoriales y convencionales aplicables a la empresa y a través de la negociación con los Representantes de los Trabajadores de cada centro de trabajo, que se materializa en diferentes calendarios de trabajo.

El Grupo Correa respeta la vida personal y familiar de sus profesionales y promueve los programas de conciliación que faciliten el mejor equilibrio entre ésta y sus responsabilidades laborales. La política de la empresa respecto a la flexibilización o adecuación de horarios para poder atender situaciones particulares sobrevenidas, en las que no sea compatible el horario de trabajo habitual con la vida personal, es de disposición total a buscar una solución que permita al trabajador la conciliación. Algunos ejemplos de las medidas que existen en el Grupo con mayor recurrencia son: diferentes horarios y turnos de trabajo, flexibilidad horaria en la entrada y la salida al centro de trabajo y/o diferentes permisos retribuidos además de los ya establecidos por ley.

Aparte del salario, el Grupo ofrece a sus trabajadores otros beneficios sociales como un seguro de vida y accidentes, seguros de asistencia en viajes para aquellos empleados que se desplazan, seguro médico para empleados con puestos de responsabilidad, reconocimiento médico para todos los empleados y automóvil para aquellos que por su actividad necesitan desplazarse.

Aunque en la actualidad no existe una política formal para facilitar la desconexión laboral, la compañía anima a que, en aquellos puestos en que sea posible, se implementen prácticas que faciliten la conciliación, tales como evitar reuniones de trabajo a última hora, formación durante la jornada laboral, flexibilidad horaria, jornada intensiva todos los viernes del año y la época estival o, en su caso, reducciones de jornada, aplicándose todas aquellas medidas definidas en las diferentes normas de aplicación.

3.4. Relaciones sociales

El Grupo Correa respeta la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, manteniendo siempre el diálogo con los representantes de los trabajadores. Las relaciones con los empleados se basan en el respeto y la transparencia.

Las empresas del Grupo cumplen la legislación en vigor en relación con el diálogo social y la participación de los trabajadores en las cuestiones referidas a Seguridad y Salud Laboral. En la matriz Nicolás Correa S.A., y la filial GNC Calderería Steel Works S.L., sociedades que más trabajadores agrupan, tenemos Comités de Empresa. Del mismo modo, en esas plantas disponemos de Comités de Seguridad y Salud Laboral, que está compuesto por personal transversal de la empresa, con presencia de todos los departamentos implicados en la producción, así como de Representantes de los Trabajadores de diversas áreas. En el resto de las empresas del Grupo se dispone de Delegados de Personal acordes con el número de trabajadores de cada planta.

Por otro lado, la sociedad matriz Nicolás Correa S.A, cuenta con convenio colectivo propio, firmado para los años del 2020 al 2024. El resto de las empresas del Grupo, de menor dimensión que la matriz, están sujetos al Convenio Colectivo Provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos.

Como norma, todos los acuerdos incluyen obligaciones empresariales específicas en materia de prevención, seguridad y salud, constituyendo estas uno de los temas de mayor importancia en dichos convenios.

Las relaciones laborales del 100% de los trabajadores del Grupo tienen como marco de referencia algún convenio colectivo, ya sea de empresa o sectorial.

3.5. Salud y Seguridad

El Grupo Correa tiene implementado un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud que se engloba en el Sistema Integrado de Gestión. Su finalidad es eliminar o minimizar las situaciones de riesgo a las que puedan enfrentarse las personas que desarrollan los diferentes trabajos del Grupo. Este Sistema tiene el firme objetivo de conseguir cero accidentes.

La salud y la seguridad de los empleados han sido desde siempre una prioridad para el Grupo Correa y están recogidas además de en su Política de Calidad y Seguridad y Salud, donde se consagra la prevención, la minimización de los riesgos y la eliminación de los peligros para las personas, en el Código Ético del Grupo. En dicho Código Ético se establece que el compromiso del Grupo Correa parte del cumplimiento escrupuloso de la normativa aplicable. Asimismo, la organización mejorará de manera continua las medidas de prevención de riesgos laborales y de fomento de la salud en el trabajo y dotará a sus empleados de los recursos y del conocimiento necesario para que puedan desempeñar sus funciones con seguridad y en un entorno saludable.

Todos los empleados de la organización son responsables de cumplir rigurosamente las normas de salud y seguridad en el trabajo, velando por su propia seguridad y por la de las personas afectadas por sus actividades. Asimismo, divulgarán entre sus compañeros y subordinados los conocimientos y las prácticas en materia de seguridad, salud y prevención de riesgos.

En 2023 y 2022 todos los empleados de nueva incorporación, recibieron formación básica en materia de prevención laboral y específica relacionada con los riesgos que pudieran derivar de su puesto de trabajo. Adicionalmente, se ha realizado a toda la plantilla una formación de reciclaje en prevención de riesgos laborales. El 20% de las horas de formación del grupo se han dedicado a formación en prevención de riesgos laborales.

El Sistema de Gestión recoge los procedimientos de evaluación de riesgos iniciales que se identifican para las diferentes actividades del Grupo, la probabilidad de que se presente ese riesgo y la gravedad de las consecuencias en caso de que se materialice. A continuación, se definen las medidas correctivas/ preventivas para eliminar o reducir el riesgo. A través de los controles de las condiciones de trabajo (inspecciones de seguridad, auditorías internas, auditorías del sistema, permisos de riesgo principal u observaciones espontáneas), se realiza un control del entorno en que se desarrollan las actividades y se aplican las medidas correctoras necesarias, que pueden incluir la reevaluación de los trabajos a desempeñar.

Las evaluaciones de riesgos las realizan los técnicos de Servicio de Prevención Ajeno, con el que tenemos contratado toda esta gestión, para profesionalizarla al máximo nivel. Adicionalmente, para impulsar las tareas de esta área, contamos con una persona de la

plantilla dedicada a la Salud y la Seguridad Laboral. Contar con un Servicio de prevención ajeno para reforzar la vigilancia nos ayuda a aplicar metodologías actualizadas en cada momento, de la misma manera que nos permite estar siempre al día de los cambios que se puedan producir en la legislación de esta materia.

Durante el ejercicio 2023, se ha llevado a cabo una evaluación de condiciones ambientales con estudios de temperatura, humedad e iluminación y una evaluación de puestos de PVD (Pantallas de visualización de datos). Los resultados finales de todas las mediciones han sido conforme a normativa. En el ejercicio 2024, está previsto la repetición de estas mediciones junto a la realización de mediciones higiénicas.

Como hemos comentado anteriormente, algunas sociedades del Grupo cuentan con Comités de Seguridad y Salud Laboral. Dichos Comités, tienen como función básica la de velar por el cumplimiento de las disposiciones en materia de prevención de riesgos laborales (tanto las legales, como las internas del Grupo) y proponer las acciones necesarias para la mejora continua de las condiciones de trabajo y la prevención de riesgos laborales. Dichos Comités colaboran con la Dirección de la empresa en la mejora continua, promoviendo y fomentando la cooperación de los trabajadores en la ejecución y cumplimiento de la normativa y ejerciendo una labor de vigilancia y control.

Los peligros laborales más significativos en las diferentes actividades del Grupo son:

- Trabajos en altura
- Trabajos con riesgo eléctrico (riesgo de contacto eléctrico, arco eléctrico, incendios o proyecciones de material incandescente).
- Trabajos con riesgos mecánicos (lesiones por aplastamiento, cizallamiento, corte, engancho, atrapamiento, impacto, punzonamiento, proyección de fluido).
- Trabajos con riesgos por soldadura, manejo de gases y corte (quemaduras, cortes o seccionamiento, incendios, explosión)
- Manipulación de grandes cargas (riesgo de caída de objetos o atrapamientos por ellas).

Las horas totales de absentismo por enfermedad común, accidentes de trabajo, maternidad/paternidad, permisos retribuidos y horas sindicales registradas en el Grupo Correa durante el ejercicio 2023 han ascendido a 42.444 horas (34.343 horas en el 2022).

Tipos de accidentes, tasa de frecuencia e índice de gravedad por sexo

	2023			2022		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Accidentes con baja	0	27	27	0	14	14
Accidentes sin baja	1	51	52	0	41	41
In itinere	0	4	4	0	0	0
Días Perdidos por accidentes	0	397	397	0	206	206
Tasa de Frecuencia con Baja *	0,00	44,90	39,75	0,00	29,86	27,00
Índice de Gravedad **	0,00	0,77	0,69	0,00	0,44	0,4

* (Nº de accidentes con baja/ Nº de horas trabajadas) * 1.000.000

** (Nº de jornadas perdidas a consecuencia de accidentes de trabajo / Nº de horas trabajadas) * 1.000

Asimismo, durante el Ejercicio 2023 y 2022, no ha habido enfermedades profesionales en el Grupo. Los profesionales del Grupo Correa no desarrollan actividades con una incidencia o riesgo elevado de enfermedades profesionales.

3.6. Formación

El Grupo Correa dispone de un procedimiento para la Gestión de la Formación donde se define el modo de detectar y satisfacer las necesidades de formación de la plantilla del Grupo. Durante el mes de diciembre, el departamento de Recursos Humanos junto con los responsables de cada departamento lleva a cabo el proceso de detección de necesidades de formación de los diferentes perfiles de su área. Con todas las necesidades de formación detectadas se elabora el Plan de Formación anual donde se concretan las acciones formativas a realizar, lugar de realización y fecha de realización estimada, así como participantes a asistir.

Con el objetivo de mejora continua, el Grupo evalúa la eficacia de la formación, para ello se ha establecido una sistemática de evaluación a tres niveles: ponente, asistente y superior jerárquico. Al finalizar cada acción formativa impartida se lanza un cuestionario online a los tres niveles mencionados:

- Valoración por parte del ponente. En este primer nivel se evalúa tanto la satisfacción general de la acción formativa como el desarrollo de la propia acción formativa.
- Valoración por parte del asistente. En este segundo nivel se evalúa la satisfacción general y la transferencia, analizando la aplicabilidad y utilizada de cada acción formativa.
- Valoración del superior jerárquico. A través de este tercer y último nivel se evalúa el impacto o influencia de la acción formativa tanto sobre el desempeño individual del trabajador como sobre los resultados de la organización.

En el Ejercicio 2023, en lo que respecta a la evaluación de la eficacia de la formación se ha obtenido una puntuación de 4,40 puntos sobre un total de 5,00 (4,11 en el ejercicio 2022). La puntuación de los ponentes fue un 4,75 (4,5 en el Ejercicio 2022), de los asistentes un 4,31 (4,21 en el ejercicio 2022) y de los responsables un 4,38 (4,00 en el Ejercicio 2022).

A continuación, se presenta el detalle de horas de formación por categorías profesionales:

Horas de formación por categorías profesionales

	2023	2022
Alta Dirección	286	647
Dirección	232	
Mandos intermedios	412	648
Personal técnico y administrativo	2.286	4.076
Personal técnico de taller	8.259	8.740
Total	11.475	14.111

Las horas de formación durante el ejercicio 2023, ha disminuido un 19% en relación al ejercicio 2022. Esto se debe principalmente a que en el año 2022, se retomaron las formaciones aplazadas en los años de pandemia. En este ejercicio 2023 las actividades formativas han recuperado la normalidad.

3.7. Igualdad y Diversidad

El Grupo dispone de un Plan de Igualdad donde refleja su compromiso con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres y la no discriminación en sus principios de actuación.

Además, el compromiso con la igualdad de oportunidades está recogido en el Código Ético del Grupo de la siguiente manera:

“El Grupo Correa no tolera la discriminación por género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación.

En el Grupo Correa se fomenta una cultura de selección y desarrollo profesional basada en el mérito e igualdad de condiciones, promulgando la cultura del mérito y el esfuerzo, la objetividad y la superación personal.

En el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno de la Compañía susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

En el Grupo Correa tiene como uno de sus valores primordiales el talento y la profesionalidad de sus trabajadores, por ello se apuesta por realizar una selección de personal basada en la formación, experiencia y los méritos personales, profesionales y académicos.”

En el Plan de Igualdad se establecen diversas áreas de trabajo para impulsar la igualdad entre mujeres y hombres en los siguientes ejes de actuación: selección y formación, clasificación y formación profesional, retribución, conciliación, prevención frente el acoso por razón de sexo, protección antes situaciones de violencia de género y comunicación.

Adicionalmente, se ha creado la Comisión de Igualdad, que es el órgano de seguimiento, implantación del Plan de Igualdad e integración de la igualdad en la empresa.

La Comisión de Igualdad se reúne de forma periódica, para revisar las acciones positivas y la implantación, planificación y ejecución de estas. Asimismo, también se hace un seguimiento sobre las propuestas de la plantilla que pueden derivar en acciones positivas y, cuando corresponda, se hará un análisis de los datos extraídos de la información periódica.

El pasado 9 de noviembre de 2023 la Comisión de Igualdad aprobó el nuevo “Protocolo de prevención y actuación frente al acoso sexual y/o por razón de sexo, orientación sexual e identidad de género y otras conductas contra la libertad sexual”. Este protocolo da cumplimiento a todas las obligaciones en materia de prevención y sensibilización para evitar conductas discriminatorias de acoso sexual y por razón de sexo, por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra contraria a la libertad sexual en el ámbito laboral.

El desarrollo del presente protocolo expresa el compromiso de la Dirección de Nicolás Correa con la igualdad de género y con la promoción de condiciones de trabajo que eviten el acoso sexual y por razón de sexo, las discriminaciones por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra conducta contraria a la libertad sexual.

Su finalidad es adoptar, en el marco de las responsabilidades empresariales, cuantas medidas sean necesarias para prevenir el acoso sexual y por razón de sexo, las discriminaciones por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra conducta contraria a la libertad sexual, arbitrando un procedimiento específico para dar cauce a las denuncias y comunicaciones que puedan formular quienes hayan sido objeto de estos comportamientos, cumpliendo así con los mandatos legalmente vigentes.

Así mismo, este protocolo persigue establecer un sistema claro, accesible y con todas las garantías que permita prevenir y actuar ante las situaciones de acoso sexual y/o por razón de sexo, discriminaciones por orientación sexual e identidad de género y otras conductas contra la libertad sexual que se produzcan dentro de Nicolás Correa.

3.7.1 Diversidad en órganos de gobierno

Nicolás Correa dispone de la Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros que recoge todas las medidas adoptadas en relación con la selección de consejeros, que asegura que las propuestas de nombramiento de consejeros de la Sociedad se fundamenten en un análisis previo de las necesidades del Consejo de Administración y garantiza que exista diversidad de capacidades, conocimientos, experiencias, orígenes, nacionalidades, edad y género. Además, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones regularmente analiza la situación de dicha Política con el fin de avanzar en la mejora de este aspecto.

La Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros se encuentra disponible en la página web corporativa.

En cuanto al objetivo de que el número de Consejeras suponga, al menos, el 40% de los miembros del Consejo de Administración antes de que finalice 2022 y en adelante, Nicolás Correa S.A. lleva cumpliéndolo desde hace años, puesto que tres de los siete miembros de su Consejo de Administración son mujeres, lo que supone un 43%.

3.7.2 Discapacidad

El Grupo Correa cuenta con un total de 6 personas con capacidades diversas, correspondiendo a un 1,5% de la plantilla. Paralelamente, y atendiendo al cumplimiento de la Ley General de Derechos de las Personas con Discapacidad y de su Inclusión Social (LGD), el Grupo Correa acudió a medidas alternativas a través de la contratación de servicios a centros especiales de empleo.

Resulta muy complejo incluir medidas de accesibilidad en nuestras plantas productivas debido a la naturaleza de la actividad, si bien intentamos facilitar al máximo el acceso. En lo que respecta a las oficinas, contamos con ascensores y accesos de entrada habilitados para los discapacitados.

Toda nueva inversión, así como toda adecuación o acondicionamiento de dotación e instalaciones de servicios generales, se planifica de acuerdo con la normativa y los estándares de accesibilidad del lugar.

4. Respeto de los Derechos Humanos

En el Grupo Correa estamos plenamente comprometidos con el apoyo, respeto y la protección de los derechos humanos en todos sus ámbitos de actuación de acuerdo con sus principios éticos y su responsabilidad social corporativa.

Todas las empresas del Grupo tienen un firme compromiso con el cumplimiento y defensa de los derechos humanos en el desarrollo de sus actividades en cualquiera de los países en los que actúen. Este compromiso que demostramos con los derechos humanos viene expresamente manifestado en nuestro Código Ético, cuyos principios son de obligado

cumplimiento para todos los profesionales del Grupo, con independencia de la jerarquía y del lugar en que desarrollen sus actividades.

El Grupo Correa adopta las medidas que considera necesarias para garantizar y promover la protección y el respeto de los derechos humanos con el fin de prevenir, mitigar y reparar cualquier posible impacto a los mismos. Para ello, nuestras prácticas están alineadas con la Declaración Universal de los Derechos Humanos de Naciones Unidas; los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas y los Objetivos de Desarrollo Sostenible; la Declaración de los principios y derechos fundamentales en el trabajo de la Organización Internacional del Trabajo; y las Líneas Directrices para empresas multinacionales de la OCDE. Debido a la aplicación de estas medidas no se han detectado impactos destacables en los derechos humanos, y por lo tanto no se ha visto necesario aplicar procedimientos de debida diligencia en materia de derechos humanos.

La Política de Derechos Humanos presta especial atención a la igualdad de oportunidades, en este sentido, en el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno del Grupo susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

Asimismo, todo el personal del Grupo permanecerá alerta y ejercerá el debido control para evitar circunstancias en las que pudiera darse el empleo ilegal de trabajadores, tanto en la propia organización como a lo largo de su cadena de aprovisionamiento.

Se ha puesto un Sistema Interno de Información o Canal de Denuncias a través de la herramienta Whistleblower Software.

El Canal de Denuncias es una herramienta que permite a cualquier empleado, proveedor o interesado reportar de forma confidencial o anónima cualquier comportamiento o actitud que pueda constituir una infracción o una irregularidad dentro de la empresa. Con la implantación de este sistema la empresa cumple con dos finalidades: por un lado, perseguir la comisión de delitos e infracciones en el desarrollo de las actividades de las empresa, y por otro lado, proteger de manera efectiva a los informantes.

El sistema implantado está diseñado para cumplir con la Directiva de Protección a las personas de informe de irregularidades de la UE y la implementación específica de la directiva en la legislación nacional.

El sistema está dividido en dos capas:

- a. Página de Denuncias, en la que los denunciantes puede crear casos nuevos y hacer un seguimiento de casos existentes.
- b. Módulo de Administración de la Empresa, a través de la cual le empresa puede configurar la Página de Denuncias y el manejo de los casos.

Las comunicaciones sobre irregularidades en materias contenidas en el Código Ético serán tramitadas, de modo confidencial, por el Delegado del Código Ético, que determinará el modo más apropiado para su resolución. Cuando la notificación se refiera a “irregularidades de potencial trascendencia, especialmente de naturaleza financiera y contable”, será el Consejo de Administración quien decida su resolución.

En último término, el Consejo de Administración del Nicolás Correa S.A. ostenta la responsabilidad de velar por el cumplimiento de las normas internas de conducta del Código Ético. El Consejo de Administración delega la gestión de los asuntos relacionados con el conocimiento y cumplimiento del Código Ético en el Delegado del Código Ético.

El Delegado del Código Ético tiene la responsabilidad de: asegurar el buen funcionamiento del procedimiento de notificación y consulta en relación a las materias contempladas en el Código Ético; tramitar la resolución de las notificaciones recibidas; fomentar el conocimiento del Código en la compañía; y, por último, informar periódicamente al Consejo de Administración acerca de las cuestiones anteriores.

Durante el Ejercicio 2023 y 2022 no se ha recibido por ningún canal denuncia alguna relacionada con la violación de los derechos humanos de respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil; o la no discriminación.

5. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Grupo Correa tenemos tolerancia cero ante las malas prácticas en materia de ética e integridad. El compromiso del Grupo con la lucha contra la corrupción y el soborno se manifiesta en su Código Ético. Los valores, principios, normas y pautas de conducta contenidos en el Código Ético son de aplicación y deben de ser por tanto cumplidos, por todo el personal del Grupo Correa, con independencia de su nivel jerárquico, de su ubicación geográfica o funcional o de la sociedad del Grupo para la que presten sus servicios.

Durante 2023, no se han recibido denuncias de ningún tipo referentes a corrupción, soborno o blanqueo de capitales.

5.1. Medidas para prevenir la corrupción

El principio contra la corrupción y el fraude constituye un compromiso de permanente vigilancia y sanción de los actos y conductas fraudulentos o que propicien la corrupción en todas sus manifestaciones, de mantenimiento de mecanismos efectivos de comunicación y concienciación de todos los empleados y de desarrollo de una cultura empresarial de ética y honestidad.

En el Código Ético del Grupo se establecen normas y pautas de comportamiento contra la corrupción, estableciendo que ninguna persona del Grupo Correa deberá realizar ninguna transacción económica, contrato, convenio o acuerdo cuando existan razones suficientes para creer que puede existir algún tipo de vinculación con actividades indebidas o corruptas por las contrapartes involucradas.

Además, los empleados del Grupo Correa tienen prohibidas las siguientes conductas en el desarrollo de cualesquiera funciones y actividades para el Grupo Correa:

- Ofrecer, prometer, entregar, o autorizar directa o indirectamente dádiva, beneficio injustificado, regalo, ventaja, dinero, cosa de valor o retribución de cualquier otra clase a una autoridad o funcionario público o persona que participe en el ejercicio de la función pública con el fin de:
 - a. Influenciar actos o decisiones del funcionario o autoridad en el desarrollo de sus funciones de carácter oficial;

- b. Influenciar para que el funcionario público lleve o no lleve a cabo actos que entran dentro del marco de sus deberes y obligaciones legales;
 - c. Obtener una ventaja económica;
 - d. Influir en el acto o decisión de una autoridad pública, con el fin de obtener o retener negocios u obtener cualquier ventaja indebida sobre licencias, permisos, autorizaciones, etc.
- Cualquier conducta tendente a la extorsión, fraude o soborno.
 - Anteponer prioridades personales a intereses colectivos.
 - Influir directa o indirectamente a un funcionario público o autoridad prevaleciéndose de cualquier situación derivada de su relación personal con éste o con otro funcionario público o autoridad para conseguir una resolución que le pueda generar directa o indirectamente un beneficio económico.
 - La solicitud de cualquier regalo u hospitalidad de socios, contrapartes de negocios o funcionarios y autoridades públicas.

Asimismo, los empleados del Grupo Correa no recurrirán a prácticas no éticas para influir en la voluntad de personas ajenas a la organización.

El Grupo prohíbe expresamente los pagos o atenciones indebidas con la intención de obtener o mantener negocios u otros beneficios o ventajas. Los empleados del Grupo Correa no podrán realizar, ofrecer ni recibir, de forma directa o indirecta, ningún beneficio, obsequio o regalo en metálico. Tampoco podrán realizar, ofrecer ni recibir cualquier otra atención, obsequio o regalo que, por su valor, características o circunstancias, pueda alterar razonablemente el desarrollo de las relaciones comerciales, administrativas o profesionales en las que participen.

De este modo, los obsequios y atenciones deberán ser recibidos o entregados exclusivamente con motivo de intereses legítimos en virtud de las leyes y reglamentos vigentes en los distintos países o de la organización. Asimismo, los obsequios y atenciones recibidos o entregados deberán ser esporádicos, para evitar que la regularidad pudiera llevar a un tercero independiente a dudar de su buena fe. Adicionalmente, los obsequios y atenciones deberán ser socialmente aceptables, de tal manera que, de ser conocidos públicamente, no generen incomodidad al receptor o a quien los entrega. Tanto si son receptores como si son ellos quienes obsequian, un regalo será aceptable en la medida en que pudiera ser correspondido por quien lo recibe.

5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales

En relación con el blanqueo de Capitales, el Código Ético del Grupo, establece que los empleados del Grupo Correa evitarán, con carácter general, los pagos en metálico que resulten inusuales, los realizados mediante cheques al portador o aquellos efectuados en divisas distintas de la previamente acordada. También deberán evitar los pagos realizados a o por terceros no mencionados en los correspondientes contratos, así como a los realizados en cuentas que no resulten las habituales en las relaciones con una determinada entidad, organización o persona y revisar con especial atención aquellos pagos no previstos en los acuerdos o contratos correspondientes.

5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro y patrocinios

La responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno es uno de los principales valores del Grupo. En el Grupo Correa, estamos muy involucrados en el desarrollo

social de las áreas donde tenemos presencia, colaborando con asociaciones y fundaciones locales.

Durante el ejercicio 2023, el Grupo Correa ha colaborado con diferentes eventos benéficos deportivos y culturales de la ciudad de Burgos:

- Torneo de pádel organizado por la Asociación contra el Cáncer,
- Compra de 10 butacas solidaras en el concierto benéfico organizado por la Junta de Semana Santa de Burgos.
- Patrocinio de la Carrera Solidaria del Polígono de Villalonquéjar en favor de la asociación ACCEM Burgos.
- Patrocinio de colaboración Concierto Solidario de Ornamento Barroco en favor de Cáritas Diocesana de Burgos.
- Patrocinio del Juego de mesa "El juego de Burgos" desarrollado por Confederación de Asociaciones Empresariales de Burgos (FAE), destinado a fortalecer la imagen de marca de la ciudad, promocionando el patrimonio cultural, turístico y económico de la ciudad.

Patrocinador de Plata de la Asociación UBU Racing asociación que participa en la competición Internacional MotoStudent, un desafío entre equipos de estudiantes universitarios de todo el mundo en el que el objetivo es el desarrollo de un prototipo real, en este caso, una moto de competición.

Como apoyo al desarrollo del deporte femenino de la ciudad, Nicolás Correa ha firmado un acuerdo para las temporadas 2023-2024 y 2024-2025 con Burgos Club de Fútbol S.A.D. como patrocinador principal de todos los equipos de las categorías femeninas del club.

Así mismo, este año 2023 Nicolás Correa S.A. sigue siendo Socio Protector de la Fundación General de la Universidad de Burgos, fundación que sirve de puente entre la Empresa, la Universidad y la Sociedad, estableciendo cauces de diálogo y colaboración entre ellas y contribuir así a la mejora de su entorno de actuación, a la creación de riqueza y al desarrollo integral de la provincia de Burgos y de la Comunidad Autónoma de Castilla y León.

El detalle de las aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro del 2023 del Grupo Correa son las siguientes:

Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	2023	2022
Asociación Contra el Cáncer	1.500 €	— €
Fundación Universidad de Burgos	— €	600 €
Fundación del Convento de Santa Clara	— €	15.000 €
Total aportaciones a Fundaciones y Entidades sin ánimo de lucro	1.500 €	15.600 €

6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible

6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local

La responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio.

En el Grupo Correa desarrollamos nuestra actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

A través de la decisión estratégica de mantener nuestra sede y actividad productiva principal en Burgos, nuestro Grupo desarrolla actividades que contribuyen al bienestar y a la mejora de la comunidad local tanto a nivel económico, como a nivel de innovación y social.

Este compromiso se traduce en la creación y mantenimiento de empleo directo, a través del favorecimiento de la contratación de personal local, así como el empleo indirecto, a través de la contratación de productos y servicios a proveedores locales.

Con relación al empleo directo, destacar que el 89% (91% en el 2022) de los empleados del Grupo son personal local.

En el Grupo Correa la captación y retención del talento es prioritaria para nosotros. Por ello consideramos que promover la formación y la colaboración con las distintas universidades y centros de formación profesional locales, es imprescindible para permitir la incorporación de nuevos profesionales cualificados, y en general el desarrollo de la sociedad de nuestro entorno.

A lo largo de 2023 se han desarrollado las siguientes colaboraciones:

- Convenios de colaboración para prácticas con centros universitarios y proyectos fin de carrera: se han firmado 9 convenios de colaboración con universidades.
- Convenios de colaboración para prácticas con centros de Formación Profesional: han sido 27 los convenios suscritos con centros.
- Proyectos de formación dual universitaria y de formación profesional: hemos participado en 7 proyectos en total.
- Convenios de colaboración para prácticas de personas recién tituladas: 7.

Burgos no es una provincia rica en las materias primas que necesitamos. No obstante, siempre que se puede se buscan criterios de proximidad, destacando que el 26% (28% en el 2022) de los proveedores del Grupo son proveedores de la provincia de Burgos a los que durante el ejercicio 2023 se les ha adquirido el 19% (20% en el 2022) del volumen total de las compras del Grupo.

También colaboramos con otras empresas de la zona para el impulso de proyectos e iniciativas comunes, con diversos centros tecnológicos, universidades y centros formativos locales. Participamos y promocionamos diferentes actividades y asociaciones que contribuyen a acelerar el crecimiento económico de una manera sostenible.

Nicolás Correa pertenece a numerosas asociaciones relacionadas con su actividad, con el propósito de ser un agente activo del cambio en los diferentes sectores en los que desarrolla sus actividades:



Durante el ejercicio 2023, Grupo Correa se ha unido como socio promotor al programa de aceleración de proyectos industriales POLO positivo. Este programa tiene como objetivo ayudar a emprendedores, autónomos y pymes a desarrollar su talento y generar empleo en Burgos. Los promotores de la iniciativa son empresas burgalesas hoy convertidas en multinacionales. Este programa de aceleración de proyectos busca atraer talento al sector industrial a través de 3 programas diferentes:

- ✓ Desafío industrial → El reto para que los emprendedores den respuesta a las necesidades de la industria.
- ✓ Imán de ideas → Desarrollar el talento emprendedor y favorecer el nacimiento de proyectos empresariales de ámbito industrial, tecnológico o de servicios de apoyo a la industria..
- ✓ Impulso pymes → Fortalecer el tejido empresarial mediante el apoyo a pequeñas empresas ya constituidas, con potencial de crecimiento para que alcancen un mayor tamaño y mejoren su capacidad competitiva

Nuestro compromiso con la sociedad es firme, y todos en el Grupo Correa queremos participar activamente para contribuir al desarrollo social, para generar valor a nuestros clientes, proveedores, accionistas y a la sociedad en su conjunto.

La actividad del Grupo Correa genera valor a sus Grupos de interés y al conjunto de la sociedad. En 2023, de los 107.830 miles de euros generados (96.647 en el ejercicio 2022), distribuyó 78.042 (70.880 en el Ejercicio 2022) a la sociedad en concepto de prestaciones a los empleados, pagos a proveedores, dividendos a accionistas y pago de impuestos, los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).:

Valor generado y distribuido

En miles de Euros	2023	2022
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	107.830	96.647
VALOR ECONÓMICO DISTRIBUIDO	78.042	70.880
Accionistas (dividendo)	2.931	2.499
Empleados (gasto de personal)	23.114	19.626
Proveedores (aprovisionamientos)	50.031	47.618
Sociedad (impuesto de sociedades pagado)	1.966	1.137

* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad, están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

6.2. Subcontratación y proveedores

6.2.1. Descripción de la política de compras del Grupo Correa

La actividad de compras constituye una de las funciones clave del Grupo y está alineada con los objetivos estratégicos del negocio. Su objetivo principal es generar valor a la organización, construyendo una base sólida de proveedores y colaboradores que facilite la adquisición de bienes y servicios en las mejores condiciones globales posibles.

La Política de Compras se aplica a la gestión de los suministros que abarca desde la negociación hasta la adjudicación de proyectos y contratación de servicios y productos. Basado en el Código de Conducta de Nicolás Correa aplican las siguientes declaraciones:

- El cliente como centro del negocio: Cada contratación tendrá como fin último el procurar el abastecimiento productivo y la eficacia de la cadena de suministro.
- Innovación como vía de progreso: Para cada adjudicación se valorará la aportación de valor en términos de innovación y desarrollo, ofreciendo la mejor calidad de producto.
- La excelencia operacional como práctica habitual: La selección de los proveedores se basará en los principios de competencia, objetividad y profesionalidad. Las Adjudicaciones se realizarán conforme los criterios de necesidad, idoneidad y calidad.
- Las personas como artífices del éxito: Nuestros profesionales asegurarán la trazabilidad del proceso de Compra y la exigencia de los compromisos adquiridos.
- La sostenibilidad como permanencia en el tiempo: nuestros proveedores deberán cumplir con las exigencias de Ética Comercial, Medio Ambiente, Salud y Seguridad, Igualdad y respeto a los Derechos Humanos.
- Nuestras Compras están divididas en familias distintas, estructuradas según la naturaleza del producto y el destino de la mercancía.

Esta Política de Compras es de cumplimiento obligatorio para todos los empleados que intervengan en cualquier momento, o en cualquiera de los procesos de evaluación, homologación, negociación o contratación de bienes, productos y servicios.

La cadena de suministro del Grupo se caracteriza por una colaboración sólida y cercana entre los equipos de compras y sus proveedores, en su mayoría empresas nacionales. Esta fortaleza, ha permitido al Grupo no parar en ningún momento su actividad productiva y atender sin retraso las peticiones de sus clientes, manteniendo la calidad y el servicio en todos los mercados.

6.2.2. Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental, y supervisión de las mismas

El Grupo Correa tiene como objetivo establecer con sus proveedores y colaboradores relaciones basadas en la confianza, la transparencia en la información y la puesta en común de conocimientos y capacidades para impulsar una cadena de suministro sostenible y competitiva.

Para ello, el Grupo vela porque los procesos de selección sean imparciales y se compromete a establecer los cauces adecuados para obtener información sobre el comportamiento ético de sus proveedores y colaboradores.

En la selección con los proveedores, el Grupo Correa primará objetivamente y de una forma ponderada, las siguientes características:

- Coste y competitividad
- Garantía de Calidad y Fiabilidad
- Plazo y condiciones de entrega
- Capacidad financiera
- Capacidad técnica, y productiva
- Compromiso de los proveedores de respetar el Código de Conducta y disponer de una Política de desarrollo medioambiental y de prevención de riesgos laborales.

Las personas que realicen funciones de compra en el Grupo Correa velarán por el cumplimiento de estos principios garantizando el cumplimiento de las exigencias legales, de calidad y sostenibilidad.

Los procesos de selección de proveedores, contratistas o colaboradores externos se desarrollarán desde la imparcialidad y objetividad, evitando influencias indebidas, y desde el estricto cumplimiento de los procedimientos de la Compañía. Los empleados tienen asimismo la obligación de actuar con diligencia para evitar adquirir material de procedencia dudosa y para evitar que pudiera darse empleo ilegal de trabajadores a lo largo de la cadena de aprovisionamiento.

Durante las visitas, auditorías y evaluación de desempeño de los proveedores del Grupo Correa, no se ha detectado ningún proveedor con operaciones de trabajo forzoso o trabajo infantil. En estas auditorías se comprueban no únicamente aspectos relacionados con la calidad de los procesos productivos, sino también aspectos relacionados con el medio ambiente, la seguridad y salud laboral, igualdad y los derechos humanos.

Se ha realizado la evaluación a los proveedores por su desempeño en el 2023, se han incluido a los proveedores con más de 20 pedidos (84 proveedores) y se les comunicó el resultado a todos ellos. Hay mejora de plazos de suministro con respecto a años anteriores, clasificándose con valor "ORO" a 53 proveedores, 30 con clasificación "PLATA" y 1 con valor "BRONCE". Además se homologaron 2 nuevos proveedores por disponer de ISO 9001 o por haber realizado una inspección del mismo.

Realizamos para nuestras actividades un elevado porcentaje de compras de bienes a empresas nacionales:

% Proveedores nacionales y extranjeros

	2023		2022	
	Nº Proveedores	Volumen de Compra	Nº Proveedores	Volumen de Compra
Nacionales	85 %	80 %	88 %	81 %
Extranjeros	15 %	20 %	12 %	19 %

6.3. Clientes

El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde el primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Situamos a los clientes en el centro de nuestra actividad, al objeto de establecer relaciones duraderas con ellos basadas en la recíproca aportación de valor y en la mutua confianza. El principal valor del Grupo Correa es la orientación al cliente, para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.

El Grupo Correa compite en el mercado de manera leal no tomando parte en actividades que supongan competencia desleal, incluyendo la difusión de información engañosa, incorrecta o malintencionada sobre sus competidores.

En su relación con clientes, los empleados del Grupo pondrán el mayor cuidado en asegurar que se cumplen las condiciones establecidas en los contratos para evitar un trato inapropiado. Así como en el desarrollo de sus actividades comerciales, promocionarán los productos de acuerdo con la calidad de los mismos y en base a estándares objetivos.

En el Grupo Correa contamos con un modelo de gestión que nos permite conocer el grado de satisfacción de los clientes en base a encuestas bianuales. Durante el ejercicio 2023 se lanzó la encuesta bianual de satisfacción de clientes, en la cual nuestros clientes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa
- El grado de satisfacción con la calidad del producto,
- El grado de satisfacción con el servicio postventa
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector

En el Ejercicio 2023 se han lanzado 317 encuestas, a clientes de 25 países diferentes, y obtuvimos 43 respuestas lo que supone una tasa de respuesta del 14%.

Los resultados obtenidos de dichas encuestas son:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa: Media de 7,88 sobre 10 (7,5 en la encuesta del 2021)
- El grado de satisfacción con la calidad del producto: Media de 8,70 sobre 10 (7,39 en la encuesta del 2021)
- El grado de satisfacción con el servicio postventa: Media de 7,35 sobre 10 (7,26 en la encuesta del 2021)

- En la valoración a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector, sólo el 12% (9% en el 2021) de las encuestas recibidas considera que somos peores que nuestros competidores, mientras que el 70% (66% en el 2021) nos valora por encima de la competencia.

Durante el Ejercicio 2022, se realizó la encuesta bianual de satisfacción a la red comercial, en la cual nuestros agentes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con el Grupo Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Nicolás Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Hypatia con un resultado medio de 6,5 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Nicolás Correa con un resultado medio de 7 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Hypatia, con un resultado medio de 6,4 sobre 10
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector con un resultado de 7,1 en Nicolás Correa y de 6,5 en Hypatia sobre 10.

Durante el Ejercicio 2021, se empezó a implantar el proyecto de lanzamiento automático de encuestas de satisfacción del cliente una vez se ha finalizado la intervención técnica en su máquina. Los resultados en el 2023 de estas encuestas son los siguientes:

- Calidad del servicio 4,8 sobre 5
- Tiempo de respuesta de la intervención 4,2 sobre 5
- Satisfacción global con la intervención 4,5 sobre 5
- Satisfacción global con la máquina 4,3 sobre 5
- Valoración de Nicolás Correa frente a la competencia 4,3 sobre 5

En Grupo Correa ponemos el foco en el aseguramiento de la calidad de nuestros productos. En nuestras instalaciones disponemos de multitud de medios para monitorizar la información del proceso, y realizar los controles de calidad pertinentes en función de los requerimientos que nos exijan nuestros clientes.

Todas nuestras máquinas llevan el marcado CE, este distintivo es el testimonio incorporado en la máquina de que ésta cumple con todas las disposiciones aplicables de la Directiva 2006/42/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 17 de mayo de 2006, relativa a las máquinas. Esta Directiva de máquinas armoniza los requisitos de seguridad y de salud para el diseño y la fabricación de máquinas a escala europea.

Para Nicolás Correa el marcado CE y la Declaración CE de Conformidad nos permite acceder sin restricciones al Mercado Europeo, lo cual evita barreras técnicas. El marcado CE se reconoce además en otros mercados a nivel global. Para el consumidor, el marcado CE le asegura que el producto no compromete su seguridad y le garantiza unos niveles de seguridad comunes en Europa.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, 5 años, lo que nos da un elemento diferenciador importante.

El servicio postventa del Grupo Correa, que tiene lugar una vez instalada la máquina, está basado en ofrecer a nuestros clientes, a través de nuestros agentes oficiales, una cercanía que se traduce en agilidad de respuesta. Para garantizar esta agilidad de respuesta Nicolás Correa

ofrece una extensa gama de servicios, basado en décadas de experiencia y adaptados a las necesidades de cada cliente:

Call Center

El Grupo Correa ofrece un servicio inmediato de asistencia internacional, que incluye:

- Línea de apoyo con nuestros expertos
- Soporte telefónico a nuestros clientes, incluso fuera de hora de trabajo
- Soluciones rápidas y personalizadas
- El servicio de “Tele Diagnosis” conecta a los profesionales de Nicolás Correa con los usuarios de nuestras fresadoras en cualquier parte del mundo. Con el fin de solucionar cualquier problema técnico de las máquinas con la mayor brevedad posible y reduciendo los costes al mínimo, ya que la mayor parte de los problemas pueden solucionarse a través de este servicio.
- Asistencia competente y fiable por nuestros expertos “in-house”
- Reducción de costes y del tiempo de parada de las máquinas
- Intervención directa en los parámetros de las máquinas

Piezas de recambio

En Nicolás Correa contamos con un extenso stock de repuestos, así como con técnicos profesionales para reducir el tiempo de parada de la máquina al mínimo. Nuestro Servicio de Recambios ayuda a los clientes a identificar el modelo correcto de repuesto que necesita y gestiona el envío en el menor tiempo posible.

- Garantía de piezas de recambio originales
- Entrega en 24 horas de piezas críticas en stock

Durante el año 2023 se han recibido 2.229 órdenes de servicio (1.593 durante el Ejercicio 2022), con un tiempo medio de respuesta de 1-2 días cuando la máquina está parada y de 5-7 días cuando la máquina no está parada, de las cuales 1.096 corresponden a órdenes de servicio durante el periodo de garantía de las máquinas (486 durante el ejercicio 2022) y el resto a reparaciones o mantenimientos de máquinas fuera de garantía.

6.4. Información fiscal

El Grupo Correa cumple sus obligaciones tributarias y de Seguridad Social aplicables según la legislación vigente en cada país, de acuerdo con su Código Ético. El comportamiento fiscalmente responsable de todas las sociedades del Grupo Correa forma parte de la Política general de responsabilidad corporativa, que incluye los principios de actuación básicos que deben ser respetados.

La estrategia fiscal del Grupo se fundamenta en los siguientes principios:

- Cumplir sus obligaciones tributarias con la mayor diligencia posible en los distintos países y territorios en los que opera el Grupo.
- Realizar todas las declaraciones fiscales del Grupo en plazo, incluso aunque no impliquen pago de impuestos.
- Ingresar en debida forma y plazo todos aquellos tributos que resulten exigibles con arreglo a las leyes vigentes.
- Adoptar las decisiones en materia tributaria a partir de una interpretación razonable de la normativa, evitando asumir riesgos fiscales materiales, sin renunciar a la

búsqueda de una legítima fiscalidad eficiente que permita maximizar el valor del Grupo para los accionistas.

- Prestar especial atención, en la aplicación de las leyes tributarias, a la interpretación que de las mismas emane de los tribunales en relación con cada una de las operaciones o cuestiones que tengan incidencia fiscal.
- Prevenir y minimizar, en la medida de lo posible, los riesgos fiscales asociados a las operaciones y decisiones estratégicas del Grupo.
- Definir e implantar marcos de supervisión, revisión y control de la función fiscal.
- Promover una abierta relación con las administraciones tributarias basada en el respeto a la ley, la lealtad, la confianza, la profesionalidad, la colaboración, la reciprocidad y la buena fe, sin perjuicio de las legítimas controversias que, respetando los principios anteriores y en defensa del interés social, puedan generarse con dichas autoridades en torno a la interpretación de las normas aplicables.

Los tributos que el Grupo satisface en los países y territorios en los que opera constituyen una de sus principales contribuciones a la sociedad.

Beneficios obtenidos país por país

En miles de Euros	2023	2022
España	11.603	9.508
China	7	0
Total	11.610	9.508

Impuestos sobre Beneficios pagados país por país

En miles de Euros	2023	2022
España	1.966	1.137
China	6	0
Total	1.972	1.137

* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

Tras decidir marcar la Casilla Empresa Solidaria en el impuesto sobre sociedades, el grupo ha obtenido el sello Empresa Solidaria de la mano de Plataforma Tercer Sector, como reconocimiento a su aportación en la financiación de proyectos sociales dirigidos a garantizar los derechos de la ciudadanía, a la lucha contra la pobreza, la exclusión social o la desigualdad.

Este Sello nace como una forma de reconocer el compromiso de las empresas que, durante el último ejercicio fiscal, han marcado la Casilla Empresa Solidaria, decidiendo generar impacto positivo y destinar el 0,7 de su Impuesto de Sociedades a proyectos con fines sociales desarrollados por el Tercer Sector.



Subvenciones públicas recibidas durante 2022

El Grupo Correa recibió el cobro de subvenciones públicas por importe de 143 miles de euros frente a los 205 miles de euros de 2022. Todas ellas recibidas en España.

7. Acerca de este Informe

El presente Informe da cumplimiento a los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-Ley 18/2017, de 24 de noviembre).

La información no financiera se ha elaborado de acuerdo con la guía Global Reporting Initiative (GRI), siguiendo los principios y el contenido definidos en la misma, según la opción GRI seleccionados, y es verificada de forma independiente por el auditor Ernst & Young, S.L., la misma sociedad que audita las Cuentas Anuales del Grupo. La Comisión de Auditoría y Cumplimiento es la encargada de asegurar su independencia.

Para completar la información sobre las actividades del Grupo, se pueden consultar los documentos legales disponibles en la web corporativa: Cuentas Anuales e Informe de Gestión, Informe Anual de Gobierno Corporativo e Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros.

7.1. Alcance temporal y organizativo

El alcance de este informe se refiere a la información relativa al Ejercicio 2023 de las sociedades sobre las que Nicolás Correa S.A. tiene el control. Asimismo, siguiendo los Estándares GRI, se han excluido del alcance del presente informe las sociedades de China, USA y Alemania y las oficinas de representación ya que no se consideran relevantes a efectos de este informe en términos de importancia relativa. Estas sociedades dependientes se tratan de entidades comerciales sin actividad productiva y con un reducido número de empleados, por lo que la Sociedad ha considerado, que estas sociedades no tienen un impacto significativo en los indicadores económicos, sociales, ambientales y de gobernanza del Grupo Correa, identificados como materiales para los principales grupos de interés de la compañía en el análisis de materialidad.

Estas sociedades incluidas en el alcance son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. Por tanto, la relación de sociedades dependientes, consolidadas todas ellas por el método de integración global por poseer en todos los casos una participación mayoritaria, incluidas en el alcance de este informe es la que sigue:

<u>Sociedad</u>	<u>País</u>	<u>% Participación</u>
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	94 %
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	88 %
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	100 %
NC Service Milling Machines S.A.	España	88 %
Correa Mecanizado S.L.	España	100 %

El “perímetro global” de sociedades del Grupo se detalla en las Cuentas anuales consolidadas del Ejercicio 2023. No obstante, de acuerdo con lo expuesto anteriormente, el “perímetro de este informe” es reducido a las sociedades relevantes a efectos de sostenibilidad. Consideramos que este informe refleja de una forma razonable y equilibrada el desempeño económico, ambiental y social del Grupo. Las limitaciones y diferencias identificadas entre ambos perímetros tienen una influencia inmaterial sobre los datos globales agregados, lo que a criterio del Grupo no afecta a la valoración que el lector pueda hacer sobre el desempeño del mismo.

7.2. Materialidad

El presente Informe Anual Grupo Correa 2023 pretende ofrecer información sobre los temas que se consideran relevantes para la empresa y para sus Grupos de interés.

Con objeto de entender las expectativas de los Grupos de interés, planificar una respuesta adecuada y asumir compromisos en temas ambientales, sociales, económicos y de gobierno, el Grupo Correa en el Ejercicio 2021 realizó un Análisis de Materialidad para identificar qué aspectos eran los más importantes para la empresa y para los colectivos con los que se relacionaba, el Grupo considera que el análisis realizado en el año 2021 es representativo de los temas relevantes para este 2023. El grupo actualizará el análisis de materialidad cuando le sean de aplicación la CSRD.

Hemos planteado el análisis de materialidad en tres fases:



1. Identificación de los principales Grupos de interés del Grupo.

Se ha realizado a partir del buen entendimiento de la actividad de la compañía, reuniones de lanzamiento con los responsables del negocio y el análisis de la información publicada.



2. Identificación de los asuntos materiales.

Para lo que la compañía ha realizado un análisis externo, haciendo un benchmarking de empresas relevantes del sector y de la competencia a partir de sus matrices de materialidad, así como un análisis regulatorio y normativo que afectan o pudieran afectar al Grupo, identificación de los principales asuntos reflejados en la prensa a través del análisis de medios de comunicación y una revisión de las tendencias y compromisos en sostenibilidad.

Internamente, se ha realizado una revisión de la documentación interna del Grupo, como su Código Ético, presentaciones corporativas, y la información disponible en la página web.

3. Consulta a Grupos de interés internos y externos

Nicolás Correa envió un cuestionario tanto a sus principales Grupos de interés como a la Dirección del Grupo con la finalidad de recoger su valoración de los asuntos identificados en la fase previa.

Fruto de este análisis interno y externo se han identificado para el Grupo Correa 36 temas clave agrupados en 6 ámbitos:

Ámbito	Enfoque ESG	Temas claves identificados
MODELO DE NEGOCIO	GOBERNANZA	1. Cambios en el entorno de negocio y efecto de la pandemia de COVID-19 2. Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio 3. Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos 4. Deslocalización de la producción y exportación de productos 5. Gestión de riesgos financieros y no financieros 6. Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios 7. Digitalización y automatización de procesos 8. Ciberseguridad
LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO	GOBERNANZA	9. Lucha contra la corrupción y el soborno 10. Compliance, buen gobierno y transparencia 11. Lucha contra el blanqueo de capitales
PERSONAL	SOCIAL	12. Calidad del empleo ofrecido (calidad de los contratos, temporalidad, remuneraciones acordes al mercado, etc.) 13. Conciliación personal y flexibilización de las condiciones laborales 14. Salud y seguridad de los empleados 15. Mejora de condiciones laborales y de seguridad en subcontratas 16. Gestión interna de las medidas anti COVID-19 17. Implicación y compromiso de los empleados 18. Comunicación con los empleados y diálogo social con sindicatos 19. Atracción, gestión y retención del talento técnico 20. Formación y desarrollo profesional de los empleados 21. Igualdad, diversidad e inclusión
DERECHOS HUMANOS	SOCIAL	22. Respeto y cumplimiento de los derechos humanos en el negocio y en la cadena de suministro
MEDIOAMBIENTE	AMBIENTAL	23. Contaminación atmosférica y emisiones asociadas a la actividad 24. Transporte y logística eficiente 25. Contaminación acústica y lumínica 26. Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto 27. Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas 28. Minimización de residuos y economía circular 29. Apuesta por las energías renovables 30. Lucha contra el cambio climático y descarbonización 31. Biodiversidad, conservación del medio natural
SOCIEDAD	SOCIAL	32. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible y relaciones con las comunidades locales 33. Participación en asociaciones sectoriales y ferias del sector 34. Cadena de valor responsable, relación con proveedores 35. Certificación y reconocimiento de los productos fabricados 36. Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores

4. Priorización de los asuntos materiales

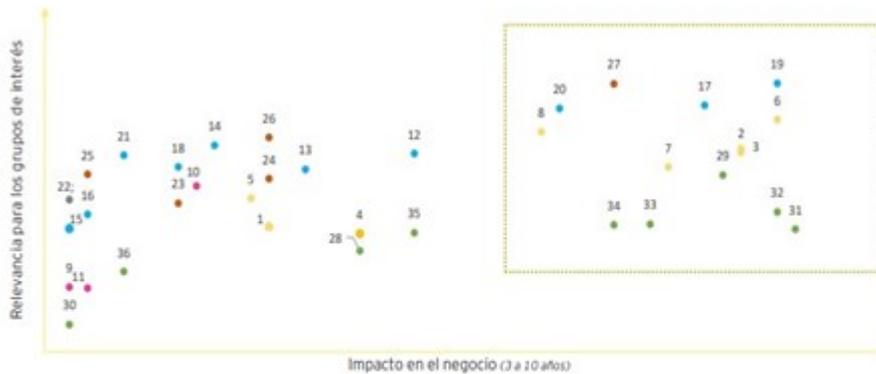
Tras la consolidación de todas las respuestas obtenidas en los cuestionarios, se ha calculado el porcentaje de relevancia teniendo en cuenta el número de respuestas y su valoración (baja = 1, moderado = 2, alto = 3 y muy alto = 4 y crítico = 5). Además, se ha calculado la media de las respuestas de impacto en el negocio, con valoración de 0-5 en base a las veces que un tema ha sido incluido como impactante.

5. Elaboración de la matriz de materialidad

A partir de los resultados obtenidos. Dicha matriz recoge los asuntos según el nivel de relevancia que tienen para el Grupo Correa y sus Grupos de interés. Los resultados han sido validados por la Dirección:

Resultado: Matriz de materialidad del Grupo Nicolás Correa

Puntuación grupos de interés 70%-30%



Top 14 temas de mayor materialidad:

- | | |
|--|---|
| 19 Atracción, gestión y retención del talento técnico | 32 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas |
| 6 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios | 31 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto |
| 17 Implicación y compromiso de los empleados | 7 Digitalización y automatización de procesos |
| 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos | 20 Formación y desarrollo profesional de los empleados |
| Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio | 8 Ciberseguridad |
| 2 Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores | 33 Minimización de residuos y economía circular |
| 27 Transporte y logística eficiente | 34 Apuesta por las energías renovables |



Además, se ha obtenido los resultados en función del impacto en el negocio a corto y medio-largo plazo:

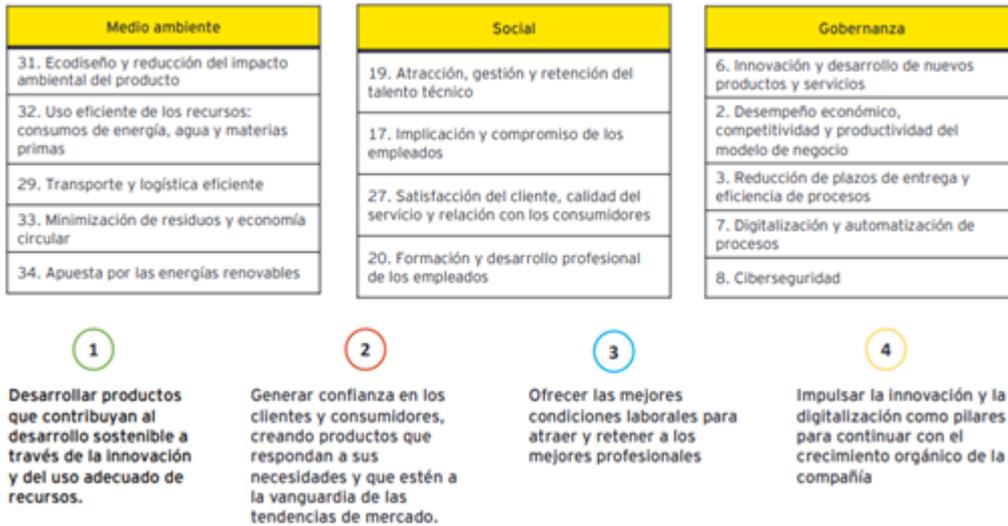
Top 5 para el impacto a corto plazo

- 1 Transporte y logística eficiente
- 2 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas
- 3 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto

Top 5 para el impacto a medio-largo plazo

- 1 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
- 2 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto
- 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas

Del análisis de materialidad nacen cuatro principales retos para Grupo Correa:



7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018

Ámbitos generales

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Modelo de negocio	Descripción del modelo de negocio: Entorno empresarial Organización y estructura Mercados en los que opera Objetivos y estrategias Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	GRI 2-1 Detalles organizacionales GRI 2-2 Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales GRI 2-9 Estructura de gobernanza y composición GRI 2-23 Compromisos y políticas	4-22	
Políticas y resultados de estas políticas	Descripción de las políticas aplicadas por el grupo, así como los resultados de dichas políticas, incluidos los indicadores clave de los resultados no financieros pertinentes	GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	4-22	
Principales riesgos e impactos identificados	Principales riesgos relacionados con estas cuestiones y relacionados con las actividades del grupo, incluyendo, cuando sean relevantes y proporcionados, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en estas áreas.	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	22-23	

Cuestiones Medioambiente

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Gestión medioambiental	Efectos actuales y previsible de las actividades de la empresa	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales Criterio interno/GRI 201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático (Criterio contable) GRI 2-23 Compromisos y políticas	23-24	
	Procedimientos de evaluación o certificación ambiental		24	
	Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales		25	
	Aplicación del principio de precaución		23-24	
	Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales		26	
Contaminación	Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente (incluye también ruido y contaminación lumínica)	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	27	
Economía circular y prevención y gestión de residuos	Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 306-3 (2020) Residuos generados	28-30	
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	30	
Uso sostenible de los recursos	Consumo de agua y el suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 303-3 Extracción de agua	31	
	Consumo de materias primas	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	31	
	Consumo, directo e indirecto, de energía	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	30-31	
	Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	30-31	
	Uso de energías renovables	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	30-31	
Cambio climático	Elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generadas	GRI 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	32-34	
	Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático;	Marco interno: información cualitativa sobre mediciones realizadas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	33-34	
	Metas de reducción establecidas voluntariamente	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	33-34	
Protección de la biodiversidad	Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	35	El impacto de la actividad del grupo en la biodiversidad no se considera material y no se incluye información al respecto en este informe.
	Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas			

Cuestiones sociales y relativas al personal

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Empleo	Número total y distribución de empleados por sexo, por edad, por país, por categoría profesional	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	36-37	
	Número total y distribución de modalidades de contrato de trabajo			
	Promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional.	GRI 2-7 Empleados	37	
	Número de despidos por sexo, edad y categoría profesional	GRI 401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	39	
	Brecha salarial	Marco interno: el cálculo se ha realizado con la siguiente fórmula: (Sal. Medio Mujeres - Sal. Medio Hombres)/Sal. Medio Hombres	39-40	
	Remuneración anual media por sexo, edad y categoría profesional	Marco interno: Remuneración media, incluye la retribución total del año, salario fijo y todas las retribuciones variables (Dietas, indemnizaciones, el pago a sistemas de previsión de ahorro, etc.) obtenidas durante el año.	39	
	Remuneración anual media de los consejeros por sexo.		40	
	Remuneración anual media de los directivos por sexo.		40	
	Implantación de políticas de desconexión laboral	GRI 3-3 Gestión de temas materiales	41	
Empleados con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	46		
Organización del trabajo	Organización del tiempo de trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	41	
	Número de horas de absentismo	Marco interno: tasa de absentismo	43	
	Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	41	

Salud y seguridad	Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	GRI 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	42-43	
	Número de accidentes de trabajo y enfermedades laborales por sexo, tasa de frecuencia y gravedad por sexo	GRI 403-9 Lesiones relacionadas con el trabajo Tasa de frecuencia = N° de accidentes con baja x 1.000.000 / n° horas trabajadas (Excluyendo los accidentes In itinere) Tasa de gravedad = N° de jornadas perdidas x 1.000.000/n° de horas trabajadas (excluyendo los accidentes In itinere)	43	
Relaciones sociales	Organización del diálogo social	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	41-42	
	Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	GRI 2-30 Convenios de negociación colectiva	42	
	Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	42	
	Mecanismos y procedimientos con los que cuenta la empresa para promover la implicación de los trabajadores en la gestión de la compañía, en términos de información, consulta y participación	GRI 2-29 Enfoque de la participación de los grupos de interés	41	
Formación	Políticas implementadas en el campo de la formación	GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	44	
	Cantidad total de horas de formación por categorías profesionales.	Marco interno	44	
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	46	
Igualdad	Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	44-46	
	Planes de igualdad (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	45	
	Integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	46	
	Política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	45-46	

Información sobre el respeto de los derechos humanos

Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	46-48	
Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	47	
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	Marco interno: información cuantitativa del número de denuncias	48	
Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la OIT relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, la eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación, la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio y la abolición efectiva del trabajo infantil	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	47-48	

Información relativa a la lucha contra la corrupción y el soborno

Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	48-49	
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	49	
Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	49-50	

Cuestiones relativas a la sociedad

	Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	51	
	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	51	
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	51-52	
	Acciones de asociación o patrocinio	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-28 Afiliación a asociaciones Marco interno: descripción de las acciones de asociación o patrocinio	52	
Subcontratación y proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales GRI 2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	53	
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental		54	
	Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas		54	
Consumidores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	55-56	
	Sistemas de reclamación	GRI 2-16 Comunicación de inquietudes críticas GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	56-57	
	Quejas recibidas y resolución de las mismas	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos Marco interno: información sobre quejas y oportunidades de mejora	57	
Información fiscal	Beneficios obtenidos país por país	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	58	Beneficio antes de impuestos de cada país incluyendo ajustes de consolidación adicionales de eliminación de dividendos, márgenes internos entre otros
	Impuestos sobre beneficios pagados	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	58	
	Subvenciones públicas recibidas	GRI 201-4 Asistencia financiera del Gobierno	58	

8. Datos de contacto

Cualquier consulta relacionada con el presente informe puede realizarse a través de los siguientes canales:

En nuestra web corporativa: www.nicolascorrea.com/es

En nuestra sede social:

Nicolás Correa, S.A.

Alcalde Martín Cobos, 16A

09007 – BURGOS

España

Teléfono: (00 34) 947 288 100

Email: correa@correa.es



Dña. Ana Nicolás Correa Barragán, secretaria del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A., certifica que las páginas que anteceden contienen las Cuentas Anuales y el informe de Gestión de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1 de enero de 2023 y el 31 de diciembre de 2023, formulados por su Consejo de Administración el día 27 de Febrero de 2024, y se firman seguidamente en el presente folio por los miembros del Consejo de Administración en la fecha de su formulación.

A los efectos del RD 1362/2007, de 19 de octubre (art. 8.1 b) los Administradores de Nicolás Correa S.A., realizan la siguiente declaración de responsabilidad:

Que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales consolidadas elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes y que el informe de gestión consolidado incluye un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de la sociedad y de las sociedades dependientes, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Las cuentas anuales consolidadas vienen constituidas por los documentos anexos que preceden a este escrito y que se encuentran extendidas en 169 folios de papel común, páginas 1 a 99 inclusive y adicionalmente las páginas 1 a 70 inclusive del Informe de Información no Financiera, todos ellos con el sello de la Sociedad.

Firmantes:

D. José Nicolás-Correa Barragán
(Presidente)

Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches
(Vicepresidenta)

Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán
(Consejera - Secretaria)

Dña. Maria del Carmen Pinto Fuentes
(Consejera Delegada)

D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante
(Vocal)

D. Rafael Miranda Robledo
(Vocal)

D. Alfredo Sáenz Abad
(Vocal)